

ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОПЕРАЦИИ КИТАЯ С ИНТЕГРАЦИОННЫМИ ОБЪЕДИНЕНИЯМИ

Ден Лиянь

Научный руководитель: Рахман М. С., к.э.н., доц.,
Харьковский национальный университет имени В. Н. Каразина

Внешнеэкономическая операция представляет собой комплекс действий контрагентов разных стран, направленных на совершение торгового обмена и обеспечивающих этот обмен. Организация и техника внешнеэкономических операций требует высокого профессионализма, соблюдения деловой этики, умения вести переговоры с партнером, знания международных экономических законов и мировой практики внешней торговли.[2]

Национальные экономики, входящие в различные региональные или интеграционные блоки, сегодня являются частью динамичной системы мирового хозяйства, где территориальные границы не играют никакой роли, гораздо важнее охарактеризовать переменные, формирующие культурную среду международного бизнеса и понять структуру кросс-культурных проблем.

Интеграция в переводе с латинского - *integratio* означает соединение отдельных частей в общее целое. Важнейшим признаком сегодняшней действительности является интенсивное развитие интеграционных процессов на разных уровнях. Экономическая интеграция начинается с либерализации взаимной торговли товарами, включая создание общего таможенного тарифа в отношении третьих стран, дополняется свободой межгосударственного продвижения факторов производства и завершается унификацией макроэкономической политики и созданием надгосударственных органов управления. В условиях глобализации получили широкое распространение региональные экономические объединения, создающие зоны свободной торговли, таможенные, валютные и другие союзы. [1] В таблице 1 приведены показатели экономического развития интеграционных объединений различного уровня.

Таблица 1

Общая характеристика интеграционных объединений по видам и уровням за 2009-2010 гг. [3]

Объединение	Численность населения, в млн. чел.	Объем ВВП, в млрд. долл. США				Количество стран
		2009	2010	Рост, в %	на душу населения	
Экономические и валютные союзы						
ЭКОЦАС	146,08	271,15	283,93	4,71	1944	11
ЕС	296,88	11126,61	10870,14	-2,3	36614	17
ЭКОВАС	294,65	530,20	561,42	5,89	1905	15
Общие рынки						
CARICOM/КАРСО	16,53	97,17	96,77	-0,41	5855	15
Андское общество	97,33	825,92	869,88	5,32	8937	4
Таможенные союзы						
ЕврАзЭС	205,59	2568,98	2654,73	3,34	12913	6
Европейский таможенный союз	576,328	15828,07	16126,95	2,08	28034	33
МЕРКОСУР	282,60	3023,00	3213,00	6,29	11369	5
Зоны свободной торговли						

АСЕАН+5	2146,14	16156,34	17780,87	7,66	8285	10
ЦЕАСТ	28,29	253,17	255,12	0,77	9018	8
СНГ	271,27	3000,40	3124,69	4,14	11520	11
ЭКОВАС	294,65	530,20	561,42	5,89	1905	8
НАФТА	45646	17112,00	17615,00	2,94	38590	3
АТЭС	2758,84	39118,14	41205,81	5,34	14179	21
СААРК	1616,70	4584,41	4931,62	7,57	3050	8
Другие региональные объединения						
БРИКС	2932,00	17386,00	18869,00	8,52	6483	5
G8	879,08	30435,00	31512,00	3,54	35847	8
ШОС	1541,89	12079,16	12389,33	0,03	7136	6

В докладе «Барометр доверия на рынке капитала», опубликованный аудиторской компанией Ernst & Young (E&Y), отмечается, что Китай лидирует в рейтинге самых привлекательных инвестиционных рынков, за ним следуют Индия, Бразилия, США и Австрия. [4]

Инвестиции Китая в 2011 г в АСЕАН составил 2,6 млрд. долл. США, а стран АСЕАН в Китай – 11,8 млрд. долл. США (50% прироста за год). Торговля между АСЕАН и Китаем в 2011 году составила 293 млрд. долл. США (прирост 37,5%). Китайский экспорт в АСЕАН составил 138,2 млрд. долл. США, импорт – 154,6 млрд. долл. США, сальдо торгового баланса – 16,4 млрд. долл. США [6]. Средний уровень таможенных пошлин Китая в отношении стран АСЕАН снизился с 9,8% до 0,1%, в то время как АСЕАН5 и Бруней, снизили уровень таможенных пошлин в отношении Китая с 12,8% до 0,6%. Вьетнам, Лаос, Камбоджа и Мьянма пообещали ввести к 2015 году нулевую таможенную пошлину на 90% наименований китайских товаров [6].

Верховный представитель ЕС по внешней политике и безопасности Кэтрин Эштон 1 февраля 2012 в Брюсселе подчеркнула, что Евросоюзу следует укреплять отношения с экономическими субъектами с формирующимися рынками, в особенности со странами БРИКС, экономическая мощь которых уже превратилась в политическое влияние и уверенность в собственной роли в решении мировых дел.[4]

В 2010 году общий объем торговли между странами БРИКС достигнул 239 млрд долл. США. Директор Института мировой экономики и бизнеса при РУДН Юрий Мосейкин сказал, что страны БРИКС привлекают "горячий" капитал из других регионов, где эти инвестиции не востребованы. Рынки государств БРИКС более привлекательны для представителей бизнеса благодаря относительно дешевой рабочей силе.[5] Страны БРИКС и развитые государства до сих пор развиваются независимо друг от друга. для преодоления нынешнего кризиса, обремененные долгами западные государства должны расширить торговые и инвестиционные связи со странами БРИКС; США и ЕС следует отменить протекционистские меры, приветствовать инвестиции из стран БРИКС и экспортировать в них больше современных технологий.[5]

Эксперты инвестиционного саммита, проведенного агентством "Рейтер" в декабре 2011 года, отметили, что БРИКС к 2027 году может стать такой же большой группой, как "G7" и займут около 50% глобального рынка капитала к 2050 году, а их общий ВВП превысит американский к 2020 году. По оценке МВФ, несмотря на негативное влияние экономического кризиса, в 2010 году рост стран с нарождающимися рынками составил 7,1 %. Мощный экономический толчок, который дали развивающиеся государства, в частности страны БРИКС, "сыграл

очень важную роль в предотвращении резкого падения глобальной экономики", -- сказал Тао Вэньчжао сотрудник Центра китайско-американских отношений.[5]

По словам заместителя министра иностранных дел Китая Фу Ин отношения с Европой являются одним из стратегических направлений внешней политики Китая.[6] На встрече с канцлером Германии Ангелой Меркель Премьер Госсовета КНР Вэнь Цзябао заявил: "Когда в Европе разразился долговой кризис, Китай заявил о намерении укрепить сотрудничество с Германией и европейскими странами для его преодоления. Китайские инвестиции в Германию составляют всего лишь 1/10 объема немецких инвестиций в китайские предприятия, а объем передаваемых Германии китайских технологий составляет 1/30 объема немецких технологий, передаваемых Китаю. К концу 2011 года немецкие инвестиции в Китай достигли 18,3 млрд. долл. США, объем передачи технологий в денежном эквиваленте составил почти 55 млрд. долл. США." [4] Китай и Германия могут уверенно преодолеть кризис, поскольку обладают сравнительно мощной экономической базой.

По мнению Вэнь Цзябао совместные интересы Китая и стран Центральной и Восточной Европы расширяются и обладают большим потенциалом углубления сотрудничества и весьма широкими перспективами развития.[6]

Список использованной литературы:

1. Дергачев В.А. Международные экономические отношения. Учебник для вузов. / В.А. Дергачев. – М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2005. — 368 с.
2. Ценина Т.Т. Организация и техника внешнеторговых операций: Учебное пособие.–СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2009.– 200 с.
3. Wikipedia Свободная энциклопедия [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://ru.wikipedia.org/>
4. Вэнь Цзябао: Китай не собирается скупать Европу / Газета Цзинхуа шибao[Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://russian.people.com.cn/31521/7719844.html>)
5. [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://paper.people.com.cn/rmrb/html/2011-11>
6. Asiareport // [Электронный ресурс] - Режим доступа: <http://asiareport.ru/index.php/news/9345-myanmar-budet-predsdatelstvovat-v-asean-v-2014-godu.html>