

торской, вызываетъ расширеніе горизонта мыслей и стремленій. Правда, обладая формальной свободой для развитія, производитель располагаетъ обыкновенно лишь несравненно меньшей матеріальной свободой, матеріальной возможностью развитія; но и эта послѣдняя мало-по-малу расширяется (рабочія ассоціаціи, фабричное законодательство, повышеніе заработной платы).

Направленіе, въ которомъ измѣняется психологія двухъ основныхъ группъ общества—покупателей и продавцовъ рабочей силы—оказывается при этомъ не одинаковымъ. Первые, передавая постепенно организаторскую дѣятельность наемнымъ спеціалистамъ, начинаютъ развиваться по преимуществу въ потребительномъ направленіи; вторые, соответственно возрастающей сложности своей производственной роли, развиваются главнымъ образомъ въ производительномъ направленіи. Эти два типа развитія устанавливаются съ теченіемъ времени все прочнѣе въ ихъ взаимномъ соотвѣтствіи.

Возрастаніе того познавательнаго матеріала, на который опирается дальнѣйшее развитіе, соотвѣтствуетъ общему возрастанію производства. Познаніе причинности явленій непрерывно расширяется. Натуральный фетишизмъ теряетъ всякую почву; отъ него сохраняются лишь ничтожные обломки.

Фетишизмъ товарный сохраняется, такъ какъ сохраняется то неорганизованное общественное раздѣленіе труда, которое его порождаетъ. Однако, фетишизмъ этотъ не въ равной мѣрѣ господствуетъ надъ психологіей двухъ основныхъ общественныхъ группъ. Вполнѣ удерживаетъ онъ свою силу только по отношенію къ предпринимательской группѣ, для которой неорганизованное раздѣленіе труда имѣетъ въ жизни наибольшее непосредственное значеніе, для которой матеріальныя условія дѣятельности имѣютъ форму мѣновой собственности, для которой борьба за существованіе все болѣе сводится къ ряду мѣновыхъ процессовъ. Наоборотъ, въ жизни другой группы все болѣе большую роль играютъ организованныя формы сотрудничества и раздѣленія труда, по своей простотѣ и прозрачности не оставляющія мѣста фетишизму, — связь совместности въ трудовыхъ процессахъ все въ меньшей степени маскируется взаимной борьбой — конкуренціей; производство, а не обмѣнъ играетъ главную роль въ жизни. Отсюда упадокъ мѣнового фетишизма въ средѣ этой общественной группы.

На экономическихъ возрѣніяхъ изучаемой эпохи удобнобудетъ полнѣе прослѣдить реформирующее вліяніе машиннаго производства на общественную психологію.

Для Норта, физиократовъ, А. Смита — экономистовъ позднѣйшей стадіи мануфактурнаго періода—характернымъ является глубокое убѣ-

жденіе, что при господствѣ свободной конкуренціи общество должно пользоваться наибольшимъ благосостояніемъ, что въ свободной борьбѣ личныхъ интересовъ создается «справедливое» распредѣленіе. Въ тѣ времена еще слишкомъ мало были развиты, не достаточно ясно выступили отрицательныя стороны развивающейся системы отношеній. Для массы обезземельнаго крестьянства, для всѣхъ, кто потерялъ прежніе источники средствъ къ жизни, мануфактура являлась какъ-бы благотѣлительницей, спасавшей отъ голодной смерти. Это давало достаточный матеріалъ для оптимистическаго взгляда экономистовъ—идеологовъ капитала на новыя формы распредѣленія.

Съ великимъ промышленнымъ переворотомъ конца XVIII вѣка, съ развитіемъ машиннаго производства, многое измѣнилось. Быстрое образованіе капиталистическаго резерва, крайности женскаго и дѣтскаго труда, пониженіе заработной платы, стихійныя воостанія рабочихъ, разрушавшихъ машины, совмѣщеніе въ дѣйствительности національнаго богатства съ народной бѣдностью—все это бросалось въ глаза и требовало объясненія. Экономисты не могли обойти новыхъ вопросовъ, поставленныхъ самой жизнью.

Въ то же время передъ экономистами Англіи, какъ идеологами капитала, стояла и чисто практическая задача: содержаніе чрезмѣрно возросшаго капиталистическаго резерва на счетъ налога для бѣдныхъ слишкомъ дорого стоило буржуазіи, урѣзывало ея прибавочную стоимость силъѣе, чѣмъ желательно было съ точки зрѣнія буржуазіи. Надо было сократить эти расходы до того уровня, который соответствовалъ бы дѣйствительно необходимому для капитала резерву; и для этого надо было найти идеологическія, по возможности, научныя основанія.

Таковы были общественныя условія, породившія научную дѣятельность Роберта Мальтуса. Этотъ экономистъ (по своему общественному положенію—протестантскій священникъ) усовершенствовалъ примѣнительно къ новымъ цѣлямъ старыя аскетическія идеи. Онъ объявилъ инстинктъ размноженія виновникомъ всѣхъ соціальныхъ бѣдствій: люди даютъ волю этому инстинкту, и ихъ рождается слишкомъ много, больше, чѣмъ можетъ прокормить земля; голодъ судить людей и безъ пощады казнить тѣхъ, кому не слѣдовало являться въ міръ;—такова Воля Провидѣнія, таковъ законъ природы.

Конечно, сама дѣйствительность давала матеріалъ для этой идеи. Наблюдая жизнь отдѣльнаго хозяйства, можно нерѣдко видѣть настоящее «чрезмѣрное», т. е. не соответствующее средствамъ семьи размноженіе. Выводъ, полученный изъ наблюденія надъ частными хозяйствами, стоило только перенести на все общество—а такой пріемъ былъ очень привыченъ старымъ буржуазнымъ экономистамъ—и получилось мальтузіанство.

Но развѣ ужъ природа такъ бѣдна, что не въ состояніи прокормить всѣхъ живущихъ людей и еще многіе милліоны? Нѣтъ, отвѣчаетъ Мальтусъ,—природа безконечно богата, но она не такъ легко дѣлится съ человѣкомъ. Какъ бы ни была успѣшна борьба его съ природой, тѣ средства къ жизни, которыя онъ беретъ у нея, не могутъ возрастать съ такой скоростью, какъ число людей. Человѣкъ постоянно побѣждаетъ

природу,—но все дороже и дороже обходится каждая послѣдующая побѣда. Сегодня земледѣлец потратилъ извѣстное количество труда, чтобы добыть изъ своего клочка земли кусокъ хлѣба для своей семьи; завтра у него семья увеличилась, ему надо добыть двойное количество хлѣба; но труда для этого надо затратить, можетъ быть, уже вдвое больше, чѣмъ прежде. Чтобы изъ того же участка земли добыть, сверхъ обычнаго, еще такое же количество хлѣба, надо затратить лишняго труда не столько же, а *больше*, чѣмъ прежде. Каждое новое количество прилагаемаго на данномъ пространствѣ труда оказывается менѣ производительнымъ, чѣмъ прежнее.

Правда, развитіе техники дѣлаетъ трудъ производительнѣе, но оно не можетъ угнаться за увеличеніемъ потребности въ пищу.

Положимъ, населеніе страны удваивается каждыя 25 лѣтъ (Мальтусъ, на основаніи своихъ расчетовъ, считаетъ этотъ срокъ не слишкомъ короткимъ). Такъ какъ человѣческая природа остается (по Мальтусу) неизмѣнной, то нѣтъ основанія ожидать, чтобы этотъ срокъ долженъ былъ измѣниться съ теченіемъ времени.

Итакъ, если теперь въ странѣ 1 миллионъ жителей, то черезъ 25 лѣтъ будетъ 2 миллиона. черезъ 50 лѣтъ—4 милл., черезъ 75 лѣтъ—8 милл., и т. д.; черезъ 250 лѣтъ населеніе должно достигнуть 1,024 миллионновъ. При этомъ пусть вначалѣ въ странѣ добывалось 100 милл. пудовъ хлѣба, по 100 пудовъ на человѣка, что и представляетъ, положимъ, норму необходимыхъ средствъ существованія.

Насколько же можетъ возрасти за это время производство средствъ къ жизни? Съ ходомъ общественнаго развитія, производительность земли возрастаетъ, но, по Мальтусу, это будетъ уже много-много, если каждое новое поколѣніе сумеетъ извлечь изъ земли на 100 миллионновъ пудовъ больше, чѣмъ предыдущее. Мальтусъ замѣчаетъ, что если бы, напр., въ Англіи прогрессъ земледѣлія шелъ съ такой скоростью, то страна въ нѣсколько столѣтій обратилась бы въ одинъ сплошной садъ. Слѣдовательно, черезъ 25 л. производится 200 милл. пуд., по 100 пуд. на человѣка;

» 50 »	»	300	»	уже	»	75	»	»	»
» 75 »	»	400	»	»	»	50	»	»	»

и т. д. А такъ какъ необходимо 100 пудовъ на человѣка, то очевидно, что часть населенія окажется лишней, и чѣмъ дальше, тѣмъ большая часть. Эта часть обречена на гибель отъ голода, болѣзней и т. под. причинъ.

Итакъ, вотъ откуда явился безработный: по Мальтусу, это *лишний* человѣкъ, котораго родители не должны были производить на свѣтъ. Рѣшеніе пастора-экономиста таково:

«Законы природы, которые въ то же время суть и законы Бога, осудили его и его семейство умереть съ голоду за неповиновеніе ихъ повтореннымъ внушеніямъ».

«Человѣкъ, который родился въ мірѣ, уже занятъ,—если онъ не имѣетъ средствъ существованія отъ своихъ родителей и если общество не нуждается въ его работѣ,—такой человѣкъ не имѣетъ никакого права ни на малѣйшій кусокъ пищи. Ему незачѣмъ быть тамъ, гдѣ

онъ находится: на роскошномъ пиру природы для него нѣтъ свободного прибора, и она приглашаетъ его удалиться».

Отсюда два практическихъ вывода:

Во-первыхъ, человѣкъ только тогда имѣетъ право производить на свѣтъ ребенка, когда находитъ возможнымъ *напрное* прокормить его. Въ противномъ случаѣ, человѣкъ нравственно обязанъ воздерживаться отъ брачной жизни.

Во-вторыхъ, всякая благотворительность—и государственная и частная—не имѣетъ никакого смысла. Она бесполезна, потому что не остановить дѣйствія «великаго закона Природы и Бога»; она вредна, потому что замедляетъ это дѣйствіе и даетъ лишнимъ людямъ возможность дольше мучиться на землѣ. «Даже если къ нему (къ голодному) протянется рука частной благотворительности»—говоритъ Мальтусъ—«то интересы человѣчества требуютъ, чтобы эта помощь была какъ можно болѣе скупой». Съ этой точки зрѣнія войны, эпидеміи, болѣзни—великіе благодѣтели человѣчества, избавляющіе его отъ излишняго населенія.

Итакъ, Мальтусъ полагалъ, что избыточное населеніе, существующее во всѣхъ капиталистическихъ странахъ, есть результатъ абсолютнаго перенаселенія, что оно порождается физиологическими причинами, и рано или поздно становится неизбѣжнымъ при всякихъ условіяхъ общественнаго развитія.

Соображенія эти, какъ было выяснено, правильны по отношенію къ натурально-хозяйственнымъ обществамъ съ ихъ застойной, неподвижной техникой. Но именно современный міръ, съ его стремленіемъ къ безграничному росту производительныхъ силъ, съ его поразительно быстрымъ увеличеніемъ суммы общественнаго богатства, не даетъ никакихъ основаній говорить объ абсолютномъ перенаселеніи. Современное перенаселеніе есть относительное, т. е. имѣетъ свою основу въ общественныхъ, а не въ общихъ біологическихъ условіяхъ, и зависитъ не отъ застойности техники, а наоборотъ, отъ ея быстрого прогресса при данной системѣ отношеній между людьми.

О чрезмѣрномъ размноженіи во всякомъ случаѣ не приходится говорить теперь, когда національное богатство капиталистическихъ странъ возрастаетъ гораздо быстрѣ населенія, когда даже англійскій углекопъ, одинъ изъ наилучше оплачиваемыхъ работниковъ земного шара, получаетъ въ видѣ заработной платы $\frac{15}{32}$ всей созданной его трудомъ стоимости (по даннымъ 1893 года). Особенно ясно выступаетъ несостоятельность теоріи Мальтуса въ такихъ фактахъ, какъ увеличеніе избыточнаго населенія сразу на сотни тысячъ человѣкъ—во время кризисовъ, и сокращеніе ея до прежнихъ размѣровъ года черезъ 2—3: размноженіе не можетъ идти такими волнами.

Размноженіе само подчиняется въ наше время потребностямъ производства. Привлекая къ производству массу женщинъ и дѣтей, капиталъ поощряетъ ранніе браки и даетъ толчекъ усиленному размноженію; въ результатъ оказывается, что тѣ же дѣти, достигая зрѣлаго возраста, становятся излишними для производства, переходятъ въ избыточное населеніе. Быстрѣ всего размножается та часть рабочихъ, которая всего

хуже оплачивается; всего медленнее та, которая получает наиболее высокую плату. Положение это подтверждается массою наблюдений и находится въ очевидной связи съ тѣмъ фактомъ, что именно въ низшихъ, наиболее простыхъ и всего хуже оплачиваемыхъ видахъ труда наиболее быстро распространяется трудъ женщинъ и дѣтей, поощряющій размноженіе.

Ученіе Мальтуса о необходимости «нравственнаго воздержанія» низшихъ классовъ отъ брачной жизни подверглось съ теченіемъ времени весьма любопытному превращенію въ доктринахъ «ново-мальтузіанцевъ». Полагая, что «нравственное воздержаніе» доступно только немногимъ, исключительнымъ натурамъ, ново-мальтузіанцы предложили вмѣсто того примѣнять нѣкоторые медицинскіе приемы, посредствомъ которыхъ избѣгаются естественныя послѣдствія любви. Ученіе это довольно сильно распространилось на Западъ за послѣднія 30—40 лѣтъ, распространилось, несмотря на свое явное противорѣчіе съ общепринятыми нравственными воззрѣніями. Оно находитъ для себя почву, главнымъ образомъ, среди мелкой и отчасти средней буржуазіи и ускоряетъ упадокъ этихъ классовъ; а во Франціи, гдѣ эти классы особенно многочисленны, ново-мальтузіанская практика вызвала даже угрожающую прогрессу страны задержку въ ростѣ народонаселенія. Утопичное въ своей основѣ (мысль, что можно устранить социальныя бѣдствія, сокративъ только размноженіе), ученіе ново-мальтузіанцевъ находитъ мало сторонниковъ среди развивающихся элементовъ общества.

Классическая школа буржуазныхъ экономистовъ завершила свое развитіе въ работахъ Давида Рикардо.

Капиталистъ и банкиръ, жившій среди уже значительно развитыхъ отношеній машиннаго капитализма Англіи, Рикардо съ большей точностью и полнотой изслѣдовалъ капиталистическое хозяйство, чѣмъ кто-либо изъ его предшественниковъ. Подобно имъ, онъ анализируетъ общественныя отношенія исключительно съ точки зрѣнія интересовъ производства. Вотъ какъ характеризовалъ его одинъ русскій писатель полвѣка тому назадъ.

«У Рикардо это одностороннее направленіе доходитъ до послѣдней крайности... Государства разсматриваются, какъ мастерскія, въ которыхъ производятся богатства;—человѣкъ, какъ машина, которая производитъ или потребляетъ, а жизнь человѣка не болѣе не менѣе, какъ капиталъ. Въ этомъ страшномъ мірѣ все взвѣшивается, все исчисляется, и экономическіе законы, подобно роковой, неумолимой необходимости, управляютъ явленіями».

Важная научная заслуга Рикардо состоитъ въ томъ, что онъ послѣдовательно примѣнялъ въ своемъ экономическомъ анализѣ теорію трудовой стоимости; между прочимъ, это позволило ему ясно понять и выразить противоположность классовыхъ интересовъ, которую отчасти не понимали, отчасти затуманивали его предшественники.

Методъ Рикардо—исключительно дедуктивный: за предпосылку берутся развитыя капиталистическія отношенія, основнымъ двигателемъ

человѣческихъ дѣйствій признается личный интересъ и выясняется, какъ при такихъ условіяхъ должны складываться отношенія людей.

По Рикардо, цѣнность товаровъ опредѣляется среднимъ количествомъ заключающагося въ нихъ труда. Такимъ образомъ, цѣнность образуется *въ производствѣ*, и на рынокъ товаръ является уже съ опредѣленной цѣнностью. Отсюда выводъ, что цѣнность товара *распадается* на заработную плату, прибыль и ренту. Три класса лицъ — капиталистъ, землевладѣлецъ и рабочій—дѣлятъ между собою созданную цѣнность. При дѣлежѣ если одному достается больше, то другимъ меньше. Въ этомъ заключается указанная Рикардо противоположность классовыхъ интересовъ. (По воззрѣніямъ Смита, цѣна товаровъ *слагается* изъ заработной платы, прибыли и ренты; при этомъ возрастаніе каждой доли можетъ происходить и не на счетъ другихъ).

Рикардо впервые далъ научную, хотя и не вполне законченную, а въ отдѣльныхъ частностяхъ даже не вполне правильную теорію ренты. Сущность ея такова.

Рента есть плата за пользованіе даровыми силами природы: люди, которые захватили въ монополію землю и ея природныя богатства, берутъ дань съ общества въ видѣ ренты. Самыя плохія изъ занятыхъ подъ обработку земель не даютъ уже ренты, а даютъ только прибыль на вложенный въ землю капиталъ (абсолютная рента не существуетъ для Рикардо). Земли болѣе плодородныя приносятъ больше обыкновеннаго процента прибыли; излишекъ сверхъ прибыли есть рента. Если участокъ земли не даетъ даже обычной прибыли на вложенный капиталъ, то прекращаютъ обработку этого участка. Если и худшая земля даетъ больше обычной прибыли, то приступаютъ къ обработкѣ еще менѣе плодородныхъ, нѣмъ не занятыхъ земель.

Съ теченіемъ времени, благодаря росту населенія, спросъ на жизненные средства—продукты земли—все болѣе увеличивается; а цѣны на нихъ возрастаютъ еще быстрѣе, такъ какъ безъ этихъ предметовъ потребленія обходиться всего труднѣе. Начинаютъ обрабатывать все болѣе и болѣе плохіе участки земли, вкладываютъ больше капитала въ тѣ, которые уже заняты для земледѣлія. Вслѣдствіе этого рента съ теченіемъ времени возрастаетъ.

Вмѣстѣ съ тѣмъ увеличивается и заработная плата: она опредѣляется стоимостью необходимыхъ средствъ къ жизни; а эти средства—прежде всего хлѣбъ и мясо—становятся все дороже съ увеличеніемъ ренты;—такимъ образомъ, заработная плата въ деньгахъ возрастаетъ, если даже потребности рабочихъ не развиваются.

Съ возрастаніемъ ренты и заработной платы, прибыль должна уменьшаться. Если два участника въ дѣлежѣ берутъ себѣ больше, то третьему—капиталисту—достается меньше. Такова, по Рикардо, причина постепеннаго пониженія процента прибыли. (Другая, болѣе существенная причина пониженія процента прибыли—относительное уменьшеніе переменнаго капитала—ускользаетъ отъ Рикардо).

Заработную плату Рикардо изслѣдовалъ менѣе удачно, чѣмъ ренту. Подобно Смиту, онъ считаетъ заработную плату цѣнностью труда. Между тѣмъ трудъ самъ опредѣляетъ собою цѣнность всѣхъ товаровъ

и цѣнности имѣть не можетъ: цѣнностью извѣстнаго количества труда могло бы быть только это же самое количество труда, и за 10-ти часовую трудъ пришлось бы отдавать продуктъ 10-ти часового труда; при этомъ невозможна была бы прибавочная цѣнность. Буржуазнымъ экономистамъ вообще не удалось дойти до понятія о *рабочей силѣ*, о томъ, что покупается не трудъ, а возможность труда, сила работника.

Что касается величины заработной платы, то Рикардо установилъ относительно нея общій законъ, вполнѣ прозванный «железнымъ», по которому заработная плата держится съ небольшими колебаніями около уровня цѣны необходимыхъ жизненныхъ средствъ. Въ основаніе этого закона онъ кладетъ ученіе Мальтуса о размноженіи. При всякомъ повышеніи заработной платы выше нормы необходимыхъ средствъ рабочіе начинаютъ быстрѣе размножаться, такъ какъ браки становятся чаще и смертность меньше. Усиленное размноженіе быстро создаетъ избытокъ населенія, предложеніе рабочихъ рукъ начинаетъ превышать спросъ, и заработная плата падаетъ ниже уровня необходимыхъ средствъ. Тогда голодъ и болѣзни, истребляя излишекъ рабочихъ, скоро снова восстанавливаютъ равновѣсіе между спросомъ и предложеніемъ.

Законъ заработной платы Рикардо невѣренъ въ томъ отношеніи, что не допускаетъ общаго и прочнаго ея повышенія, зависящаго отъ измѣненія уровня привычныхъ потребностей работника, создаетъ для нея неизмѣнную норму. Еще болѣе невѣрна обосновка этого закона на ученіи Мальтуса: измѣненія капиталистическаго резерва—съ одной стороны, и степень сплоченности продавцовъ рабочей силы на рынкѣ труда—съ другой стороны,—вотъ дѣйствительныя условія, опредѣляющія высоту заработной платы.

Между прочимъ, къ числу научныхъ заслугъ Рикардо въ вопросѣ о заработной платѣ относится сдѣланное имъ указаніе на тотъ фактъ, что машины нерѣдко должны ухудшать положенія трудящихся.

Общій взглядъ Рикардо на экономику статическій, какъ и у Смита: капиталистическая система отношеній представляется ему совершенной, единственно возможной въ дальнѣйшей жизни человѣчества,—взглядъ, какъ нельзя болѣе естественный для буржуазнаго экономиста—идеолога капитала.

Въ основѣ индивидуалистической психологіи, проявляющейся въ ученіяхъ экономистовъ-классиковъ, лежатъ тѣ общественныя отношенія, которыя обозначаются, какъ «неорганизованное общественное раздѣленіе труда», и которыя выражаются въ обмѣнѣ, въ конкуренціи. Но капиталистическое общество развиваетъ и иныя отношенія—связь простого сотрудничества и организованнаго раздѣленія труда, которыя господствуютъ въ предѣлахъ каждаго отдѣльнаго хозяйства, объединяя его производителей членовъ. На почвѣ такихъ связей складывается иная психологія, раньше всего и въ наименѣ развитой формѣ выступающая въ ученіяхъ школы *утопистовъ*.

Утописты подвергли рѣзкой, энергичной критикѣ современный имъ общественный строй. Ярko выставяя его отрицательныя стороны, они

противопоставляли имъ свои идеалы и предлагали цѣлые обширные проекты, выполнение которыхъ должно было ошастливить человѣчество.

Къ первымъ утопистамъ можно отнести дѣятеля французской революціи Гракха Бабѣфа. Онъ организовалъ коммунистическій заговоръ, кончившійся полнѣйшей неудачею и гибелью какъ самого Бабѣфа, такъ и многихъ бабевистовъ.

Потерпѣвъ пораженіе въ кровавой борьбѣ, утопическое теченіе принимаетъ новыя формы и вполнѣ мирный характеръ.

У *Сенъ-Симона* съ его «новымъ христіанствомъ» утопическіе идеалы выражены еще довольно неясно. Онъ полагалъ, что религія будетъ той силой, которая передѣляетъ міръ въ духъ братства, устранитъ раздѣленіе общества, неравенство и борьбу.

Шарль Фурье гораздо отчетливѣе и яснѣе изобразилъ свои идеалы. Онъ далъ полное фантастическое изображеніе будущаго разумнаго общества, подробно описалъ нормальную организацію производства и распредѣленія («фаланстеры»).—Нельзя не отмѣтить, какую громадную власть даже надъ такимъ умомъ, какъ Фурье, имѣли господствующія отношенія его времени. Въ организаціи «идеальнаго» распредѣленія Фурье назначаетъ труду 5 изъ 12 частей всего продукта, капиталу 4 части и таланту 3 части. Получается довольно почтенная норма прибавочной стоимости въ 140%.

Робертъ Оуэнъ, жившій въ Англіи, среди болѣе развитыхъ экономическихъ отношеній, чѣмъ французскіе утописты, выступилъ уже рѣшительнымъ противникомъ частнаго присвоенія и сторонникомъ общественнаго производства. Какъ и другіе утописты, онъ ясно рисуетъ свои идеалы, такъ какъ стоитъ все на той же точкѣ зрѣнія—полагаетъ, что идеи сами по себѣ могутъ передѣлать жизнь. Но онъ совершенно свободенъ отъ религознаго мистицизма, свойственнаго Сенъ-Симону, и философскихъ фантазій, характерныхъ для Фурье.

Всего ярче утопизмъ новой школы выступаетъ въ тѣхъ средствахъ, которыя она предлагала для осуществленія своихъ идеаловъ. Сенъ-Симонъ рассчитывалъ на силу религіи, Фурье и Оуэнъ возлагали самыя пылкія надежды на сочувствіе и содѣйствіе «сильныхъ міра сего», начиная съ королей и кончая крупными капиталистами.

Энергичный англичанинъ и опытный практикъ-предприниматель, Оуэнъ не разъ пытался на дѣлѣ положить основаніе осуществленію своихъ идей. Онъ полагалъ, что, путемъ устройства коммунистическихъ ассоціацій, можно достигнуть перевоспитанія человѣчества для лучшаго строя; и самъ онъ на частныя, преимущественно на свои собственные средства, основывалъ такія ассоціаціи. Дѣло постоянно оканчивалось неудачей.

Одну изъ важныхъ историческихъ заслугъ Оуэна представляетъ его отношеніе къ вопросу о рабочемъ днѣ. Установивъ на своей фабрикѣ сокращенный рабочій день, онъ много способствовалъ распространенію идеи о необходимости уменьшенія рабочаго времени. Однимъ изъ первыхъ онъ печатно выступилъ на защиту государственнаго вѣдательства въ этой области и принималъ дѣятельное участіе въ агитаціи 30-хъ годовъ за установленіе рабочаго дня закономъ.

Утописты первыми внесли въ литературу идею измѣняемости общественных формъ. Фурье, и еще раньше его Базаръ, ученикъ Сень-Симона, изображали въ своихъ произведеніяхъ послѣдовательную смѣну общественных формъ. — Но утописты не пытались поставить свои идеалы въ связь съ ходомъ историческаго развитія, не пытались показать, что продолжающаяся смѣна общественных формъ должна привести къ ихъ идеаламъ. Идеалы являлись оторванными отъ дѣйствительности.

Утописты стояли такъ далеко отъ экономической науки своего времени, что вначалѣ ихъ вліяніе на нее было совершенно ничтожно.

Развитіе крупнаго машиннаго производства, до крайности обостряя дѣйствіе конкуренціи, ускоряетъ гибель мелко-буржуазныхъ предпріятій. Приобрѣтая особенно рѣзкій и мучительный характеръ, процессъ этотъ разрушаетъ прежнюю, спокойно-консервативную психологію мелко-буржуазныхъ элементовъ общества и вызываетъ съ ихъ стороны рядъ попытокъ отстоять свое экономическое существованіе, помѣшать крупному капиталу въ его стремленіи пролетаризировать мелкихъ производителей. Выразителями этого теченія общественной жизни явились мелко-буржуазные экономисты.

Подобно тому, какъ сама мелкая буржуазія въ капиталистической системѣ отношеній занимаетъ среднее, переходное мѣсто между главными общественными классами, экономическія воззрѣнія мелко-буржуазной школы точно также въ нѣкоторыхъ отношеніяхъ занимаютъ среднее мѣсто между старой и нвоей политической экономіей.

Сисмонди былъ яркимъ врагомъ капиталистической крупной промышленности. Болѣе, чѣмъ кто-либо другой, онъ отмѣчалъ и подчеркивалъ отрицательные результаты введенія машинъ. Мелкія формы производства были идеаломъ *Сисмонди*. — Такъ какъ свободная конкуренція ведетъ къ ихъ гибели, вполнѣ обезпечивая побѣду крупной промышленности и машинъ, то *Сисмонди* энергично возставалъ противъ свободной конкуренціи и настаивалъ на необходимости государственнаго вмѣшательства. Въ чемъ именно должно выражаться это вмѣшательство, онъ ясно не определялъ.

Эта сторона воззрѣній *Сисмонди* — идея о необходимости поддерживать мелкое производство противъ крупнаго — была не только утопичной (осуществить ее уже не было возможности), но и реакціонной (задержка въ развитіи крупнаго производства была бы задержкой въ развитіи общества).

Немалый историческій интересъ представляютъ воззрѣнія *Сисмонди* на промышленные кризисы. По его мнѣнію, они происходятъ изъ несоотвѣтствія между производствомъ и потребленіемъ. Это несоотвѣтствие порождается крупной промышленностью, которая, съ одной стороны, чрезвычайно расширяетъ производство, съ другой стороны — уменьшаетъ покупательныя средства массы населенія, разоряя своей конкуренціей мелкихъ производителей и замѣняя рабочихъ машинами. Болѣе глубокая причина кризисовъ — неорганизованность общественнаго производства — ускользала отъ *Сисмонди*.

Прудонъ, подобно *Сисмонди*, разсматривалъ общественное хозяйство съ мелко-буржуазной точки зрѣнія; въ то же время, какъ авторъ обширныхъ и сложныхъ плановъ переустройства общественныхъ отношений въ духѣ равенства, онъ является продолжателемъ старыхъ французскихъ утопистовъ (отличаясь отъ нихъ тѣмъ, что на мѣсто «братства» склоненъ былъ ставить «взаимность», принципъ обмѣна).

Утопическіе планы *Прудона* отличаются большой опредѣленностью и даже вѣншей практичностью. Въ нихъ, кромѣ заботы о поддержаніи гибнущаго мелкаго производства, выступаетъ стремленіе возратить пролетаризированной части населенія ея прежнюю экономическую самостоятельность.

Прудонъ полагалъ, что главная причина экономической зависимости рабочаго класса лежитъ въ современной организаціи обмѣна и кредита. Производитель принужденъ постоянно отыскивать себѣ рынокъ для товара и зачастую долго дожидаться сбыта; при этомъ мелкіе производители не выдерживаютъ конкуренціи и легко лишаются средствъ производства; а для тѣхъ, съ кѣмъ это разъ случилось, нѣтъ при нынѣшнихъ общественныхъ условіяхъ никакихъ способовъ вновь стать самостоятельными производителями—кредитъ существуетъ только для имущихъ.

Слѣдовательно, надо организовать дѣло обмѣна и кредита такимъ образомъ, чтобы, съ одной стороны, мелкій производитель всегда могъ получать достаточную ссуду подъ залогъ произведеннаго товара, вслѣдствіе чего временный недостатокъ сбыта не разстраивалъ бы его дѣла, съ другой стороны, чтобы каждому работнику организованный даровой кредитъ давалъ средства начать самостоятельное дѣло. Тогда всѣ будутъ маленькими капиталистами, и водворится постепенно гармонія интересовъ.

Для достиженія этихъ цѣлей слѣдуетъ основать народный банкъ, въ которомъ каждый производитель могъ бы получать за свой товаръ свидѣтельства на его цѣнность. Такія свидѣтельства обращаются между участниками банка, какъ деньги; ими можно платить за товары; это—народныя деньги.—При такихъ условіяхъ для веденія мелкихъ предпріятій не будетъ затрудненія въ недостаткѣ капиталовъ.—Расширяющіяся средства банка дадутъ ему, затѣмъ, возможность организовать даровой кредитъ и для работниковъ, желающихъ начать самостоятельное дѣло.

Свои планы *Прудонъ* пытался осуществить на практикѣ; попытка окончилась полной неудачей.

Сущность прудоновскаго утопизма заключается въ томъ, что *Прудонъ* надѣялся устранить экономическія противорѣчія путемъ организаціи только обмѣна и кредита; между тѣмъ, противорѣчія эти вытекаютъ изъ неорганизованности всего производства. Напримѣръ, перепроизводство и кризисы отнюдь не были устранены съ осуществленіемъ прозковъ *Прудона*.

Кромѣ того, сама исторія осудила на неудачу всякія попытки подержать въ экономической борьбѣ мелкое производство противъ крупнаго, неизмѣримо выше развивающаго производительность труда.

Возврънтія Прудона долгое время пользовались громаднымъ успѣхомъ среди рабочаго населенія Франціи. Это объясняется тѣмъ, что Франція есть страна мелко-буржуазной психологіи по преимуществу. Самымъ многочисленнымъ классомъ въ этой странѣ являются мелкіе земельные собственники (ихъ и сейчасъ еще насчитывается тамъ нѣсколько милліоновъ), у которыхъ складъ мыслей неминуемо долженъ быть мелко-буржуазный. Весьма понятно, что и рабочіе, которые сами вышли изъ мелкой буржуазіи и жили въ ея средѣ, на долгое время прониклись ея взглядами и стремленіями.

Чѣмъ рѣже сталкиваются въ жизни практическіе интересы различныхъ общественныхъ группъ, тѣмъ съ большей опредѣленностью выступаютъ во взаимной борьбѣ групповыя идеологіи. — Съ теченіемъ времени, классическая школа экономистовъ, выросшая въ атмосферѣ развитого промышленнаго и торговаго капитала Англіи, стала подвергаться нападеніямъ и со стороны идеологовъ крупно-буржуазныхъ классовъ какъ самой Англіи, такъ и другихъ странъ.

Такъ, въ эпоху борьбы изъ-за хлѣбныхъ законовъ, покровительствовавшихъ англійскому земледѣлію, экономисты, стоявшіе на сторонѣ лэндлордовъ, подвергли ожесточенной критикѣ ученіе свободной конкуренціи, во многихъ случаяхъ весьма удачно указывая ея слабыя стороны.

Даже для промышленнаго капитала странъ, менѣе развитыхъ, чѣмъ Англія, ученіе классической школы являлось во многихъ отношеніяхъ неподходящимъ.

Въ началѣ нынѣшняго вѣка для зарождающагося капитализма Германіи была очень тяжела конкуренція развитою англійскаго производства. Свободная торговля являлась настоящимъ препятствіемъ прогрессу германской промышленности. Требовалось создать особенно благоприятныя условія для дѣятельности нѣмецкихъ капиталистовъ.

Листъ предложилъ старое, испытанное средство меркантилистовъ — протекціонизмъ, высокія таможенныя пошлины. При этомъ Листу приходилось бороться съ либеральной политической экономіей, которая имѣла не мало послѣдователей въ Германіи. То были по большей части представители интересовъ торговаго капитала, для котораго свобода торговли желательна почти при всякихъ условіяхъ.

Основное положеніе Листа было слѣдующее: «цѣлью экономической политики должно быть полное, разностороннее развитіе производительныхъ силъ страны».

Изъ этого положенія дѣлается выводъ, что если въ странѣ зарождается обрабатывающая промышленность и ея развитію вредитъ иностранная конкуренція, то надо оградить своихъ предпринимателей отъ неравной борьбы, — оградить высокими пошлинами. Для одного — двухъ поколѣній это будетъ невыгодно: имъ придется за дорогую цѣну покупать плохіе отечественные продукты вмѣсто хорошихъ и дешевыхъ иностранныхъ. Но зато слѣдующія поколѣнія воспользуются выгодами развитой промышленности. Пошлины должны постепенно уменьшаться, чтобы отечественные предприниматели не могли оставаться при одной и той же низкой техникѣ; а когда они окажутся способными конкури-

ровать съ иностранными капиталистами, то покровительство должно совершенно прекратиться, уступить мѣсто свободной торговлѣ.

Такимъ образомъ, уже Листу въ его борьбѣ со школой свободной конкуренціи приходится до нѣкоторой степени становиться на *историческую* точку зрѣнія, на точку зрѣнія *развитія*.

По мѣрѣ того какъ горизонтъ буржуазной экономической науки расширялся за предѣлы англійскаго капитализма и по мѣрѣ того какъ фактическія отношенія различныхъ странъ, въ томъ числѣ и Англій, измѣнялись въ процессѣ развитія, для буржуазныхъ экономистовъ становилось все труднѣе удерживаться на прежней, статической точкѣ зрѣнія: сама жизнь принуждала ихъ хотя отчасти воспринять идею развитія.

Въ 30-хъ годахъ въ Англій, въ 40-хъ годахъ въ Германіи возникла «историческая» школа буржуазной политической экономіи. Наибольшее развитіе получила она въ Германіи. Ея выдающимися представителями были тамъ Рошеръ, Книсъ, Гильдебрандъ.

Исходя въ своей критикѣ старыхъ доктринъ изъ точки зрѣнія интересовъ германскаго капитала своего времени, экономисты эти уже не отстаивали мнѣнія о полной гармоніи интересовъ при свободной конкуренціи, не находили, что вполне либеральный строй приводитъ къ наибольшему производству и наилучшему распределенію. Въ примѣненіи къ экономикѣ, идеи развитія, школа эта была какъ нельзя болѣе умѣренна. Вотъ основныя положенія, которыя она отстаивала въ наукѣ.

Экономическій строй не есть нѣчто неизмѣнное; онъ способенъ къ развитію. Поэтому его надо изучать исторически, а не только статически, въ его измѣненіи, а не только такимъ, каковъ онъ есть въ данный моментъ или какимъ онъ является въ обстрактномъ представленіи экономиста.—Методъ политической экономіи долженъ быть индуктивный, главнымъ образомъ—статистическій.—Изучая національное хозяйство, слѣдуетъ разсматривать его, какъ одно сложное цѣлое, а не какъ простую сумму частныхъ хозяйствъ; неправильно, поэтому, примѣнять къ національному хозяйству выводы, полученные изученіемъ частнаго хозяйства, какъ дѣлали Смитъ, Рикардо и другіе.—Далѣе, въ экономическомъ изслѣдованіи надо принимать во вниманіе зависимость народнаго хозяйства отъ другихъ сторонъ общественной жизни—отъ политики, обычая, господствующихъ идей и т. д.—Слѣдуетъ также отрѣшиться отъ воззрѣнія старыхъ экономистовъ, что въ экономической дѣятельности человѣкъ руководится только личнымъ интересомъ: надо принимать во вниманіе и другія побужденія, напр., нравственное чувство.

Воззрѣнія эти далеко не во всемъ представляютъ прогрессъ по сравненію съ классической школой Смита—Рикардо. Такъ, признаніе для мѣноваго хозяйства иныхъ движущихъ силъ въ экономической жизни особей, кромѣ личнаго интереса, силъ именно нравственнаго характера—только запутываетъ анализъ: въ дѣйствительности, чисто альтруистическимъ, напр., побужденіямъ нѣтъ мѣста въ мѣновой жизни; они скованы и могутъ проявляться лишь въ исключительныхъ случаяхъ. Къ

чувствамъ и стремленіямъ лично-эгоистическимъ надо было бы прибавить только весьма родственныя имъ *соціально-эгоистическія* или классовыя, которыя дѣйствительно ярко проявляются въ экономической жизни и имѣютъ въ ея развитіи громадное значеніе.

Гораздо послѣдовательнѣе и полнѣе, чѣмъ «историческая» школа, проводилъ историческую точку зрѣнія въ экономической наукѣ Родбертусъ-Янцовъ.

Богатый русскій помѣщикъ, одно время министр, Родбертусъ былъ, въ сущности, идеологомъ нѣмецкихъ аграріевъ своего времени. Этому нисколько не противорѣчитъ своеобразный оттѣнокъ экономического радикализма, замѣтный въ произведеніяхъ Родбертуса. Рѣзко выступившія въ жизни Германіи противорѣчія между интересами еще полуфеодалальныхъ землевладѣльцевъ и интересами капиталистовъ легко могли воспитать въ идейномъ представителѣ первой изъ этихъ группъ склонность къ энергичной критикѣ отношеній капитала, а интересы рабочаго класса, не стоявшіе тогда въ такомъ очевидномъ противорѣчій съ интересами аграріевъ, представлялись удобной точкой опоры для такой критики. Къ тому же, экономическій радикализмъ Родбертуса, строго говоря, почти не простирается на его непосредственно-практическую программу.

Въ анализѣ экономическихъ отношеній Родбертусъ опирался всецѣло на теорію трудовой стоимости Рикардо. Въ особенности важное историческое значеніе имѣютъ работы Родбертуса по вопросу о распредѣленіи національнаго дохода между общественными классами.

Национальный доходъ, по Родбертусу, распадается на заработную плату и «ренту вообще» (т. е. прибавочный продуктъ). Какъ и Рикардо, Родбертусъ признаетъ, что заработная плата опредѣляется цѣнностью необходимыхъ для работника жизненныхъ средствъ; но изслѣдуя факты, Родбертусъ приходитъ къ инымъ выводамъ относительно заработной платы, чѣмъ Рикардо.

Рикардо, полагая вслѣдъ за Мальтусомъ, что производительность земледѣльческаго труда понижается съ ходомъ развитія, выводилъ изъ этого неизбежность повышенія денежной заработной платы: стоимость, а за ней и цѣны жизненныхъ средствъ работника, производимыхъ главнымъ образомъ въ сельскомъ хозяйствѣ, должны повышаться.—Родбертусъ же, опираясь на сдѣланныя до него наблюденія и на современную ему агрономическую науку, доказывалъ, что такой взглядъ совершенно ошибоченъ: и въ сельскомъ хозяйствѣ производительность труда не понижается, а повышается, какъ въ обрабатывающей промышленности, хотя не такъ быстро. Отсюда вытекаетъ неизбежность постоянного пониженія стоимости рабочей силы. Такимъ образомъ, относительная доля рабочаго класса во всемъ національномъ доходѣ, по мѣрѣ технического прогресса, уменьшается, а «рента» возрастаетъ. Неравномѣрность въ распредѣленіи усиливается.

Въ этой возрастающей неравномѣрности распредѣленія Родбертусъ видитъ основное противорѣчіе капиталистической системы и источникъ всѣхъ другихъ ея противорѣчій. Именно такая мысль лежитъ въ

основѣ его теоріи кризисовъ, весьма сходной съ теоріей Сисмонди.— Постоянное увеличеніе размѣровъ производства, идущее рядомъ съ относительнымъ пониженіемъ заработной платы, должно приводить къ тому, что нарушается равновѣсіе между предложеніемъ товаровъ на рынкѣ и покупательной силой націи: товаровъ на рынкѣ оказывается гораздо больше, чѣмъ можетъ купить вся нація, среди которой главнымъ потребителемъ является рабочій классъ. Тогда разражается кризисъ.— Такимъ образомъ, Родбертусъ, какъ и Сисмонди, не доходитъ до основной причины перепроизводства—неорганизованнаго характера общественного раздѣленія труда и останавливается на причинѣ выводной, частной; между тѣмъ, даже полное устраненіе этой причины при сохраненіи обмѣна и конкуренціи не помѣшало бы наступленію перепроизводства.

По вопросу о земельной рентѣ Родбертусъ высказывался такъ. Въ земледѣліи переменный капиталъ относительно больше, чѣмъ въ другихъ отрасляхъ промышленности, а слѣдовательно, и прибавочная стоимость больше; ея излишекъ превращается въ земельную ренту. Взглядъ этотъ основанъ на неправильномъ примѣненіи теоріи трудовой стоимости: въ эпоху капитала цѣны отдѣльныхъ товаровъ, въ томъ числѣ и хлѣба, не опредѣляются прямо ихъ трудовой стоимостью, и если бы не было земельной ренты, то производство хлѣба, несмотря на большую прибавочную стоимость, давало бы, по законамъ конкуренціи, только обычную прибыль.

Важную научную заслугу Родбертуса представляютъ его работы по вопросу объ историческомъ развитіи общественныхъ формъ.—Историко-философскіе взгляды, лежащіе въ основѣ этихъ работъ, страдают нѣкоторой неясностью. Иногда онъ какъ-будто готовъ признать, что правовыя отношенія подчинены производственнымъ,—заявляетъ, напр., что «правовая идея и экономическая необходимость издавна шли рука объ руку»; но въ большинствѣ случаевъ, напротивъ, онъ склоненъ объяснять общественно-экономическое развитіе—развитіемъ правовой идеи. Въ своей работѣ о переходѣ отъ чистаго рабства къ колонату онъ стоитъ скорѣе на первой точкѣ зрѣнія, выражая ту мысль, что переходъ этотъ явился результатомъ технического прогресса въ земледѣліи. Онъ также указывалъ, что само рабство требуетъ извѣстнаго развитія производительности труда, что оно возможно только у земледѣльческихъ народовъ.

Процессъ развитія человѣчества представляется Родбертусу въ слѣдующемъ видѣ. Въ эпоху рабства—первая стадія развитія—не только орудія и матеріалы, но и самъ работникъ является частной собственностью и капиталомъ. Въ эпоху наемнаго труда—вторая стадія—работникъ уже не частная собственность, не капиталъ, но онъ не обладаетъ капиталомъ, не можетъ быть самостоятельнымъ производителемъ и, благодаря этому, фактически оказывается несвободнымъ; такимъ образомъ, наемный трудъ, по Родбертусу, есть только новая, смягченная форма рабства. Третью стадію Родбертусъ характеризуетъ коллективной общественной собственностью на средства производства и окончательнымъ освобожденіемъ производителей отъ матеріальной зависимости. Переходъ къ этой

стадіи, медленный и послѣдовательный, долженъ, по Родбертусу, завершиться въ болѣе или менѣе отдаленномъ будущемъ—лѣтъ черезъ пятьсотъ; а силой, призванной осуществить его, является государство,—черта, характерная для міровоззрѣнія Родбертуса.

Кромѣ общихъ техническихъ соображеній, Родбертусъ предлагалъ и практическую программу реформъ для ближайшаго будущаго. Проникнутая духомъ умѣренности, съ одной стороны, и вѣрой во всемогущество государства—съ другой, программа эта въ то же время отличается крайнимъ утопизмомъ. Сущность ея заключается въ слѣдующемъ. Такъ какъ основная причина социальныхъ бѣдствій есть постоянное уменьшеніе доли рабочаго класса въ національномъ доходѣ, то государство должно воспрепятствовать этому уменьшенію. Оно должно закономъ установить, какую часть стоимости произведеннаго товара слѣдуетъ отдать работнику, какую—владѣльцу капитала, земли (при этомъ не безъ выгоды остались бы и аграріи, которые спаслись бы отъ замѣчавшагося уже въ то время относительнаго уменьшенія земледѣльческой ренты въ общей суммѣ національнаго дохода). Для осуществленія этого плана государство должно точно опредѣлить трудовую стоимость каждаго продукта и постоянно слѣдить за измѣненіями этой стоимости. Нетрудно представить себѣ, какими громадными трудностями и опасностями для государства сопровождалось бы проведеніе въ жизнь подобнаго проекта.

До извѣстной степени противоположностью воззрѣніямъ Родбертуса являются взгляды Генри Джорджа, американскаго экономиста, выступившаго лѣтъ 15—20 тому назадъ. Идеологъ быстро развивающагося промышленнаго капитала Соединенныхъ Штатовъ, Генри Джорджъ во многомъ воспроизводитъ ученіе физиократовъ; подобно тому, какъ тѣ возставали противъ привилегій землевладѣльческихъ высшихъ классовъ, онъ рѣшительно возстаетъ противъ земельной ренты и частнаго землевладѣнія вообще.—Практическая программа Джорджа гораздо радикальнѣе программы физиократовъ: онъ требуетъ не «единаго поземельнаго налога», а передачи земли въ національную собственность—«націонализациі» земли. И теоритическія положенія Джорджа весьма сходны съ положеніями физиократовъ; такъ, напр., онъ объясняетъ «процентъ» на капиталъ производительной силою земли.—Среди буржуазныхъ классовъ Америки и особенно Англіи ученіе Джорджа нашло многочисленныхъ сторонниковъ.

Когда старая политическая экономія въ своемъ послѣдовательномъ развитіи перестала служить интересамъ той общественной группы, идеологи которой положили основаніе этой наукѣ, тогда отъ науки отдѣлилась особая, побочная вѣтвь, отличительную черту которой представляетъ именно служеніе этимъ интересамъ.

Потребность въ поддѣлкѣ науки возникла только въ нынѣшнемъ вѣкѣ. Экономисты, которые привыкли ссылаться на непреложные, вѣчные законы, открытые ихъ предшественниками, почувствовали, что

законы эти измѣняютъ свой характеръ и направленіе свсего дѣйствія на человѣческіе умы. Непреложность старыхъ экономическихъ законовъ померкла, было доказано, что они—законы только для опредѣленной стадіи человѣческаго развитія; и даже, какъ законы данной стадіи развитія, они оказались противорѣчивыми. Тогда настало время вульгарныхъ экономистовъ. Въ ихъ рукахъ наука превратилась въ собственную противоположность. Приведемъ тому нѣсколько примѣровъ.

Теорія трудовой стоимости Петти—Рикардо учить, что цѣнность товара опредѣляется количествомъ заключеннаго въ немъ труда. Отсюда англійскіе утописты сдѣлали выводъ, что платой за трудъ должна быть стоимость всего продукта (ошибка, основанная на смѣшеніи труда и рабочей силы: рабочій продаетъ собственно не трудъ свой, а рабочую силу, и потому при капиталистическихъ отношеніяхъ долженъ получать именно стоимость рабочей силы, а не стоимость продукта своего труда). Вывода этого не въ силахъ были опровергнуть вульгарные апологеты, которые также не умѣли различать трудъ и рабочую силу. Тогда они стали отрицать самую теорію трудовой стоимости.

Когда въ Англіи, послѣ законодательнаго установленія 12 часового дня, общественно-экономическое развитіе привело къ постановкѣ на очередь вопроса о дальнѣйшемъ сокращеніи рабочаго времени, то большинство предпринимателей находило, что ихъ интересы должны пострадать, если пройдетъ новый законъ. «Наука», въ лицѣ профессора политической экономіи Сеніора, немедленно выступила съ утвержденіемъ, что вся прибыль создается въ послѣдній, 12-ый часъ рабочаго дня.

Сеніоръ рассуждалъ очень просто.—Положимъ, полотно, которое рабочій успѣваетъ соткать за 12-ти часовой день, стоитъ 7 р. 20 к.; слѣдовательно, въ каждый часъ готовится полотно на 60 к. Но капиталистъ затратилъ на пряжу и орудія 6 р., на плату работнику 60 к.; прибыль всего 60 к. Очевидно, что эта прибыль создана въ послѣдній, 12-ый часъ, и если его уничтожить, фабрикантъ останется не при чемъ.

Апологетъ совершенно упустилъ изъ виду тотъ фактъ, что *вновь* созданная рабочимъ стоимость соответствуетъ вовсе не 7 р. 20 к., а только 1 р. 20 к., потому что 6 р.—это стоимость матеріаловъ и орудій, которая входитъ, какъ составная часть, въ стоимость товара—полотно. Такимъ образомъ, въ часъ создается новой стоимости только на 10 к.; и если день уменьшить на 1 часъ, а плата останется прежняя, то прибыль только на 10 к. и уменьшится—станетъ 50 к. вмѣсто 60 к.—Въ самомъ дѣлѣ, если на 12 часовъ фабрикантъ даетъ рабочему орудій и матеріаловъ на 6 р., то на 1 часъ всего этого требуется на 50 к., а на 11 часовъ—на 5 р. 50 к. Вмѣстѣ съ 60 к. заработной платы это составитъ 6 р. 10 к.; такова сумма издержекъ капиталиста. Товару приготовлено будетъ на $\frac{1}{12}$ меньше прежняго, т. е. не на 7 р. 20 к., а на 6 р. 60 к. Слѣдовательно, прибыль=6 р. 60 к. минусъ 6 р. 10 к.—составляетъ 50 к. А Сеніоръ полагалъ, очевидно, что и на 11-ти часовой день матеріалу и орудій пойдетъ по-прежнему на 6 р.; тогда прибыли не получилось бы вовсе.

Между прочимъ, вульгарная экономія постоянно старалась найти разныя нравственныя оправданія для прибыли капиталистовъ. Одно изъ самыхъ обычныхъ заключалось въ томъ, что прибыль есть награда капиталиста за его «воздержаніе». Капиталистъ могъ бы проѣсть, пропить свой капиталъ; но онъ воздерживается отъ этого,—онъ даетъ своему капиталу производительное употребленіе и тѣмъ приносить пользу обществу. Стало быть, его воздержаніе есть заслуга, которую слѣдуетъ вознаградить.

И дѣйствительно, отдѣльный капиталистъ могъ бы промотать свой капиталъ, но можетъ ли сдѣлать это *классъ* капиталистовъ? Для него капиталомъ являются *средства производства*, и промотать всѣ ихъ, т. е. обмѣнять на предметы потребленія, рѣшительно невозможно; ибо кто купилъ бы эти средства производства, если бы весь классъ капиталистовъ «впалъ въ невоздержности»? Да и вообще странно утверждать, что человѣкъ «предается воздержанію», когда онъ употребляетъ свое имущество такимъ образомъ, чтобы получить прибыль.

Чтобы характеризовать отношеніе вульгарной политической экономіи къ рабочимъ, беремъ цитату изъ одного французскаго экономиста:

«Въ политической экономіи рабочій является не чѣмъ инымъ, какъ основнымъ капиталомъ, накопленнымъ страной, которая дала средства для обученія и полнаго развитія силъ работника. По отношенію къ производству богатствъ, рабочаго надо разсматривать, какъ машину, на постройку которой былъ затраченъ извѣстный капиталъ, начинающій приносить проценты съ того времени, какъ работникъ становится полезнымъ факторомъ въ промышленности».

Еще дальше идетъ одинъ изъ русскихъ апологетовъ. По поводу научной теоріи, выясняющей, что прибавочная цѣнность опредѣляется излишкомъ общественно-производительнаго труда надъ трудомъ, создающимъ средства существованія производителей, онъ замѣчаетъ: «рабочій или молочный скотъ несомнѣнно вырабатываетъ больше продуктовъ, чѣмъ сколько онъ обходится хозяину, и такимъ образомъ, онъ создаетъ прибавочную цѣнность на одинаковыхъ основаніяхъ съ человѣческойю рабочею силою... Въ теченіе, напр., половины рабочаго дня лошадь покрываетъ извѣстную долю своей денежной стоимости вмѣстѣ съ издержками на свое содержаніе, а другая половина ежедневной работы идетъ всецѣло въ пользу хозяина, составляя для него прибавочную цѣнность»... Превративъ такимъ образомъ, домашній скотъ въ производительный общественный классъ, несущественно отличающійся отъ наемныхъ рабочихъ, онъ, далѣе, весьма послѣдовательно распространяетъ эту логику и на машины, заявляя, что «при замѣнѣ рабочихъ машинами нѣтъ и рѣчи о потерѣ преимуществъ, связанныхъ съ упомянутымъ выше природнымъ даромъ человѣческой рабочей силы» (т. е. способностью въ процессѣ *труда* создавать цѣнность; у апологета и машины, очевидно, «трудятся»).—Здѣсь мѣновой фетишизмъ доходитъ до такой крайности, что почти превращается въ собственную противоположность—въ фетишизмъ натуральный.

Подъ вліяніемъ общаго экономическаго развитія и развитія экономической науки, школа грубой апологіи должна была уступить мѣсто школъ компромисса. Представителями новой школы явились болѣею частью профессора политической экономіи, люди, въ силу своего средняго общественнаго положенія, психологически болѣе склонные уступить выразителями стремленій къ компромиссу. Экономисты болѣе непримѣнимаго оттѣнка дали новой школѣ несправедливое прозваніе «катедеръ-соціалистовъ» (соціалисты катедры); сама же она называетъ себя «реалистической», «соціально-реформаторской», «историко-этической» и т. под. Названіе «катедеръ-реформеровъ» болѣе точно выражало бы сущность этого направленія.

Въ своихъ теоретическихъ основныхъ положеніяхъ катедеръ-реформеры очень мало отличаются отъ нѣмецкой исторической школы 40-хъ годовъ. Многіе изъ нихъ въ болѣе широкихъ размѣрахъ допускаютъ возможность историческаго измѣненія общественныхъ формъ. Многіе особенно подчеркиваютъ экономически-организаторское значеніе государства; въ немъ они видятъ силу внѣ-классовую, воплощеніе общегосударственныхъ интересовъ, силу, которая *должна, можетъ и захочетъ* осуществлять требованія общественной справедливости, а не классовыя стремленія. Большинство придаетъ особенно большое значеніе признанію самостоятельной и важной роли, какую, по ихъ мнѣнію, играютъ въ экономической жизни нравственные, альтруистическія чувства и стремленія (отсюда названіе школы—«историко-этическая»).

Въ своихъ практическихъ программахъ катедеръ-реформеры представляютъ большое разнообразіе взглядовъ. Реалисты—вообще сторонники соціальныхъ реформъ; но такъ какъ именно въ этой области данная школа въ наибольшей мѣрѣ выступаетъ, какъ школа компромисса, то очень понятно, что по вопросу о желательности реформъ различные представители школы идутъ не одинаково далеко. Одни почти вполнѣ консервативны по своимъ идеаламъ, напр., Brentano, Geyl, Schmoller; другіе, напр., Wagner, приближаются въ этомъ отношеніи къ утопистамъ, но только относятъ осуществленіе этихъ идеаловъ къ весьма отдаленному будущему, а для настоящаго считаютъ возможнымъ ограничиться нѣкоторыми умѣренными реформами въ области фабричнаго законодательства.

Всѣ реалисты сходятся на томъ, что нормальной слѣдуетъ признать такую общественную организацію, которая соединяетъ наибольшее производство со справедливымъ распредѣленіемъ. Но что такое «справедливое распредѣленіе»—насчетъ этого взгляды реалистовъ расходятся.

Schmoller, напр., полагаетъ, что справедливое распредѣленіе должно воздавать каждому «по заслугѣ». Подъ заслугами подразумѣваются у него самыя разнообразныя понятія: добродѣтели, познанія, труды, даже капиталъ (т. е. собственно трудъ накопленія капитала; см. параграфы о первоначальномъ и капиталистическомъ накопленіи). Идеаломъ соціальнаго устройства для Schmollera является такое общество, которое «представляетъ собою лѣстницу различныхъ существованій, но съ легкими переходами отъ одной ступени къ другой».

По мнѣнію Brentano, въ современныхъ отношеніяхъ ненормально не то, что трудъ сталъ товаромъ, а то, что онъ еще не вполнѣ такой

же товаръ, какъ другіе; что продавецъ рабочей силы не находится въ равныхъ условіяхъ рыночной конкуренціи съ ея покупателемъ.—Желательно, по мнѣнію Брентано, такое измѣненіе условій, при которомъ положеніе обѣихъ сторонъ на рынкѣ было бы равное; достигается же это путемъ организаціи продавцовъ рабочей силы въ профессиональные союзы, подобные англійскимъ trade-union'амъ. Дѣло государства—облегчить организацію такихъ союзовъ или по крайней мѣрѣ не мѣшать ей. Когда продавцомъ рабочей силы является не отдѣльное лицо, а trade-union, то условія обмѣна равныя, и въ результатъ получается справедливое распределеніе.—Неорганизованность производства въ его цѣломъ для Брентано не представляется, слѣдовательно, основной причиной тѣхъ противорѣчій, объ устраниеніи которыхъ онъ заботится.

Другіе реалисты, напр., Адольфъ Вагнеръ, гораздо больше, чѣмъ Брентано, придаютъ значенія прямому государственному вмѣшательству въ организацію производства.

Въ общемъ, реалистическая школа имѣетъ за собой немалыя заслуги по разработкѣ многихъ частныхъ экономическихъ вопросовъ историко-статистическимъ методомъ.

На этомъ мы и окончимъ свой далеко не полный обзоръ экономическихъ воззрѣній машиннаго періода.

6. Процессы общественнаго развитія и деградациі въ періодѣ машиннаго капитализма.

Конкуренція, вытекающая изъ неорганизованности производства, продолжаетъ оставаться одной изъ силъ, измѣняющихъ общественныя отношенія; въ эпоху машиннаго капитализма дѣйствіе этой силы становится сильнѣе—уже не сводится къ однимъ явленіямъ концен-траціи капитала, но порождаетъ разнообразныя и сложные процессы, направленные частью въ сторону развитія, частью же въ сторону деградациі общественныхъ производительныхъ силъ.

Рядомъ съ этой силой, выступаетъ и другая. Стремленіе покупателя рабочей силы купить ее возможно дешевле и стремленіе продавца продать ее возможно дороже, сталкиваясь, порождаютъ цѣлый рядъ различныхъ измѣненій, сущность которыхъ сводится къ развитію или деградациі класса продавцовъ рабочей силы, къ улучшенію или ухудшенію матеріальныхъ, а за матеріальными—и всякихъ иныхъ условій ихъ существованія.

Въ предыдущемъ и эта сила разсматривалась, какъ особый, частный случай «конкуренціи» покупателя и продавца, т. е. ихъ борьбы при актѣ обмѣна. Но въ эпоху машиннаго капитализма эта частная форма конкуренціи пріобрѣтаетъ особенный характеръ и особенное значеніе въ жизни общества: особенный характеръ заключается въ томъ,

что антагонизмъ покупателей и продавцовъ рабочей силы простирается не только на ихъ мѣновыя отношенія, но и на цѣлыя идеологіи, слѣдовательно, на очень многія жизненныя проявленія въ различныхъ областяхъ общественнаго процесса; особенное значеніе выражается въ цѣломъ рядѣ новыхъ общественныхъ формъ, возникающихъ изъ этого антагонизма.

Подъ непрерывно-обостряющимся дѣйствіемъ обѣихъ указанныхъ силъ общественная борьба съ природою обнаруживаетъ, въ общемъ, чрезвычайно стремительной ходъ развитія, какого не знала ни одна изъ предыдущихъ общественныхъ формаций.

а) Кризисы.

Стихійная сила конкуренціи порождаетъ стремленіе капиталистическаго производства къ безпредѣльному расширенію. Каждый отдѣльный предприниматель не можетъ не подчиняться этому стремленію, не можетъ остановиться въ расширеніи предпріятія и въ развитіи его техники; иначе онъ былъ бы очень скоро побитъ въ конкуренціи другими, болѣе энергичными капиталистами.

Производя на продажу, капиталистъ, конечно, понимаетъ, что бесполезно расширять производство, если некуда сбыть товаръ. Но, сверхъ того, онъ понимаетъ, что если онъ самъ сократитъ производство, то это не принесетъ ему пользы: общаго положенія дѣлъ на рынкѣ онъ не измѣнитъ, такъ какъ одинъ онъ имѣетъ слишкомъ мало значенія; выиграютъ при этомъ только его соперники, которые будутъ съ тѣмъ большей выгодой расширять свои предпріятія; и даже если рынки окажутся недостаточны, то именно его предпріятіе, какъ менѣе крупное, скорѣе погибнетъ тогда отъ пониженія цѣнъ. — Къ тому же капиталистъ рассчитываетъ и на то, что, съ пониженіемъ цѣнъ, сбытъ будетъ расширяться, и что, слѣдовательно, повышенная производительность труда въ его предпріятіи сама создастъ для себя рынокъ.

Быстрое расширеніе производства во всѣхъ предпріятіяхъ рано или поздно приводитъ къ капиталистическому перепроизводству.

Капиталистическое производство создаетъ товары, т. е. продукты для рынка, для продажи. Такимъ образомъ, возрастающее производство означаетъ возрастающее предложеніе товаровъ на рынкѣ и, слѣдовательно, для своего нормальнаго хода нуждается въ соотвѣтственно возрастающемъ спросѣ. Если спросъ на продукты не соотвѣтствуетъ размѣрамъ ихъ производства, отстаетъ отъ него, то происходитъ об-

щее пониженіе цѣнъ, при которомъ весь общественный продуктъ частью продается ниже стоимости, а частью и вовсе не продается. Обычный ходъ производства существенно нарушается: громадное большинство предпріятій терпятъ убытки.

Но какимъ образомъ возможно, чтобы рыночный спросъ на всѣ капиталистическіе продукты оказался ниже ихъ предложенія?

Общественное производство не только расширяется, но это расширение происходитъ еще съ возрастающей скоростью, ибо причина этого возрастанія—конкуренція—дѣйствуетъ все съ большею силою, по мѣрѣ того, какъ для капитала исчерпываются существующіе рынки и труднѣе становится искать новые. Между тѣмъ, измѣненія спроса происходятъ по иному закону.

Спросъ въ капиталистическомъ обществѣ опредѣляется не просто существующею потребностью членовъ общества въ томъ или иномъ продуктѣ, но ихъ покупательной силой. Мѣновое общество, въ противоположность натуральному, признаетъ только такую потребность, которая соединена со средствами уплаты за ея удовлетвореніе. Благодаря этому, въ капиталистическомъ обществѣ вполне возможно и бываетъ въ дѣйствительности, что, напр., чрезвычайная нужда въ хлѣбѣ среди населенія идетъ рядомъ съ недостаткомъ спроса на хлѣбъ: продуктъ произведенъ въ чрезмѣрномъ количествѣ и бесполезно гниетъ въ амбарахъ, потому что тѣ, кто имѣетъ потребность въ немъ, не имѣютъ средствъ заплатить за него.

По отношенію къ спросу развивающееся капиталистическое производство обнаруживаетъ двѣ противоположныхъ тенденціи: одна направлена къ постоянному увеличенію спроса, другая—къ его уменьшенію. Первая вытекаетъ изъ такихъ фактовъ, какъ пониженіе цѣнъ вслѣдствіе прогресса техники, дѣлающее продукты доступными для болѣе широкаго круга покупателей, — какъ возрастаніе переменнаго капитала и прибавочной стоимости, обусловленное общимъ расширеніемъ производства и означающее увеличеніе покупательной силы различныхъ классовъ, — какъ отысканіе новыхъ рынковъ и т. под. Въ основѣ второй тенденціи лежитъ, съ одной стороны, прогрессивное уменьшеніе мелкой буржуазіи и класса капиталистовъ въ прогрессѣ концентраціи предпріятій, вытѣсненія болѣе мелкихъ и слабыхъ болѣе крупными и сильными; съ другой стороны—замѣны работниковъ-исполнителей машинами, относительное уменьшеніе числа лицъ, участвующихъ въ производствѣ и получающихъ заработную плату.

Борьбою этихъ двухъ тенденцій опредѣляются фактическія измѣненія общей суммы рыночнаго спроса. Въ болѣе раннихъ стадіяхъ

развитія промышленнаго капитала первая тенденція чрезвычайно сильна: постоянное расширеніе рынковъ для капитала насчетъ некапиталистическихъ странъ и некапиталистическихъ классовъ общества, вовлекаемыхъ въ мѣновыя отношенія, а отчасти также непрерывно продолжающійся процессъ возникновенія новыхъ и новыхъ предпріятій приводятъ къ тому, что быстро возрастающій спросъ поспѣваетъ за предложеніемъ или даже обгоняетъ его. Но, по мѣрѣ того, какъ капитализмъ захватываетъ всѣ страны и всѣ области общественнаго хозяйства, онъ все болѣе оказывается вынужденнымъ довольствоваться расширеніемъ прежнихъ рынковъ, не имѣя возможности находить новые. Возникновеніе новыхъ предпріятій становится гораздо болѣе рѣдкимъ дѣломъ, такъ какъ возрастаетъ величина капитала, необходимаго при началѣ предпріятія. Такимъ образомъ, прежнія условія для расширенія спроса смѣняются менѣе благоприятными. Въ то же время усиливается тенденція къ суженію спроса: техническій прогрессъ, совершающійся съ возрастающей скоростью, все сильнѣе ограничиваетъ число занятыхъ работниковъ, которые, получая заработную плату, являются наиболѣе надежными покупателями, такъ какъ покупаютъ лишь необходимое; процессъ концентраціи капитала, уменьшая число предпріятій, уменьшаетъ тѣмъ самымъ число покупателей—капиталистовъ. По мѣрѣ того, какъ усиливаются процессы, дѣйствіе которыхъ направляется къ уменьшенію спроса, возрастаніе спроса должно замедляться, хотя бы оно и продолжалось еще, какъ это обыкновенно наблюдается въ дѣйствительности.

Итакъ, передъ нами два процесса: съ одной стороны—непрерывное возрастаніе производства, съ другой стороны — расширеніе спроса на продукты этого производства; скорость перваго процесса постоянно возрастаетъ, скорость втораго, хотя вначалѣ и весьма значительная, постепенно уменьшается. Очевидно, что, рано или поздно, производство должно опередить спросъ, должно наступить „перепроизводство“. И тенденція къ безконечному расширенію производства, и вліянія, замедляющія возрастаніе спроса, вытекаютъ изъ одного общаго источника, имѣютъ одну общую причину—конкуренцію, т. е., въ сущности, неорганизованный характеръ общественной связи между предпріятіями. Слѣдовательно, стремленіе къ перепроизводству коренится въ самыхъ основахъ капиталистической системы отношеній.

Явленія перепроизводства впервые выступаютъ съ достаточной опредѣленностью въ первой четверти XIX вѣка, когда машинный капитализмъ сдѣлалъ уже значительные успѣхи; мануфактурный капитализмъ не зналъ этихъ явленій, потому что ему не было свойственно

такое стремительное развитие производства, и потому что для расширения рынков имѣлась масса не капиталистическихъ странъ.

Общее перепроизводство выражается въ такъ называемыхъ промышленныхъ кризисахъ. Промышленный кризисъ представляетъ изъ себя глубокое и обширное потрясеніе всей системы общественнаго хозяйства, сложный комплексъ разнообразныхъ явленій, поразительныхъ и угрожающихъ по своему характеру: рѣзкое паденіе цѣнъ, разореніе множества предпріятій, массовая безработица и т. д. Въ рѣзкой и острой формѣ подобныя потрясенія періодически повторялись до 70-хъ годовъ нынѣшняго вѣка.

Чтобы выяснить себѣ, почему явленія перепроизводства могли обнаруживаться не постепенно, въ видѣ, напр., явнаго медленно возрастающаго переполненія рынковъ съ медленнымъ паденіемъ цѣнъ, а быстро, въ формѣ настоящихъ „кризисовъ“, надо принять во вниманіе слѣдующее. Благодаря неорганизованности капиталистическаго производства, ни одинъ предприниматель не можетъ имѣть точныхъ свѣдѣній ни о состояніи промышленности въ ея цѣломъ, ни о положеніи дѣлъ въ отдѣльныхъ ея отрасляхъ. Биржевая организація, правда, позволяетъ получать нѣкоторыя свѣдѣнія подобнаго рода; но при стремительномъ возрастаніи всего производства и при значительныхъ колебаніяхъ спроса она не даетъ средствъ судить объ измѣняющихся отношеніяхъ между *общими* размѣрами производства и *общей* суммой спроса. Такимъ образомъ, быстрое расширеніе производства продолжается не только тогда, когда спросъ еще достаточенъ, но и нѣкоторое время послѣ того, какъ соотвѣтствіе того и другого уже нарушено. Скрытое перепроизводство уже существуетъ, но оно еще ничѣмъ не проявляется: фабрикантъ продолжаетъ свое дѣло не только въ прежнихъ, но еще въ большихъ размѣрахъ, полагая, что найдетъ покупателей, какъ находилъ до сихъ поръ; оптовый торговецъ дѣлаетъ у него огромныя закупки, рассчитывая на постепенный сбытъ или на немедленную спекулятивную перепродажу товара. По внѣшности, положеніе дѣлъ является вполне благопріятнымъ, и тѣмъ сильнѣе возрастаетъ перепроизводство.

Наконецъ, наступаетъ моментъ, когда перепроизводство осязательно обнаруживается въ недостаткѣ покупателей на какіе-нибудь товары. Цѣна этихъ товаровъ рѣзко понижается, и разоряются многіе изъ предпринимателей, промышленныхъ и торговыхъ, предлагающихъ данные товары на рынкѣ; другіе же принуждены сократить или временно приостановить свое производство. Такимъ образомъ, въ одной области общественнаго хозяйства происходитъ рѣзкое сокращеніе про-

изводства со всѣми его послѣдствіями въ видѣ пониженія заработной платы, безработицы и т. под. Въ силу тѣсной связи между различными отраслями производства, создаваемой общественнымъ раздѣленіемъ труда, въ кризисѣ вовлекаются другія отрасли, напримѣръ, тѣ, которыя доставляютъ первой матеріалы, и тѣ, которыя доставляютъ орудія; потомъ тѣ, которыя подобнымъ же образомъ связаны съ этими послѣдними, и т. д. Возрастаніе безработицы есть „перепроизводство“ рабочей силы и влечетъ за собой пониженіе спроса на предметы потребления рабочихъ, т. е. вызываетъ перепроизводство и кризисъ въ соотвѣтственныхъ отрасляхъ производства и далѣе—во всѣхъ непосредственно связанныхъ съ ними...

Такимъ образомъ, въ кризисѣ выступаютъ рядомъ два типа перепроизводства: во-первыхъ, абсолютное, которое зависитъ отъ чрезвычайнаго возрастанія производства, обгоняющаго спросъ, и во-вторыхъ, относительное, которое обусловливается уже уменьшеніемъ спроса, происходящимъ отъ общаго разстройства дѣлъ, крушеніе предпріятій, безработицы и т. под.; первое бываетъ въ подобныхъ кризисахъ основнымъ явленіемъ, второе — производнымъ, которое, присоединяясь къ основному, чрезвычайно усиливаетъ и обостряетъ его дѣйствіе.

Само собой понятно, что въ общемъ экономическомъ крушеніи торговое и кредитное дѣло неминуемо участвуютъ вмѣстѣ съ другими отраслями производства. Надо только прибавить, что, въ силу самаго своего характера, предпріятія того и другого рода подвергаются особенно сильному потрясенію: торговцы всѣхъ непосредственнѣе испытываютъ на себѣ вліяніе недостаточнаго спроса, а банкиры страдаютъ и отъ разоренія массы своихъ должниковъ, которые перестаютъ имъ платить, и отъ неумѣренныхъ требованій со стороны напуганныхъ кризисомъ вкладчиковъ, которые спѣшатъ взять деньги изъ банка на руки. — Разореніе же торговцевъ и банкировъ опять-таки разстраиваетъ дѣла очень многихъ ведущихъ съ ними дѣла промышленныхъ капиталистовъ, и т. д.

Такъ явленія кризиса съ однѣхъ отраслей производственной жизни распространяются на другія. Въ этомъ сказывается высокая сложность и связанность капиталистической организаціи. Въ эпоху натурального хозяйства, когда отдѣльныя группы жили почти изолированной жизнью, ничего подобного быть не могло: даже полная гибель однѣхъ группъ мало вліяла на судьбу другихъ. Въ мелкобуржуазномъ обществѣ связь между хозяйствами уже сильнѣе развита, но въ каждомъ данномъ случаѣ она является болѣе или менѣе тѣсною для сравнительно небольшого числа ихъ, — и разстройства хо-

зайственной жизни не распространяются широко. Капиталистическое общество съ его высоко развитымъ раздѣленіемъ труда подобно въ этомъ отношеніи высшимъ организмамъ, тогда какъ предыдущія общественныя формаціи можно сравнить съ низшими организмами: если разрушить часть тѣла у человѣка, то весь организмъ испытываетъ тяжелый кризисъ, такъ что вредное вліяніе отражается и на органахъ, наиболѣе удаленныхъ отъ мѣста воздѣйствія; наоборотъ, у какого-нибудь полипа или червя со слабымъ раздѣленіемъ жизненной дѣятельности между частями тѣла даже очень сильное мѣстное поврежденіе мало отзывается на остальныхъ элементахъ организма.

Явленія типичнаго остраго кризиса характеризуются поразительной рѣзкостью перехода отъ процвѣтанія къ крушенію. Вплоть до самаго начала кризиса промышленность быстро развивается, но и наканунѣ рокового дня оживленіе достигаетъ высшей степени. Размѣры производства громадны, но сбытъ товаровъ идетъ хорошо, рынки, по видимому, достаточны. Оптовые торговцы покупаютъ у фабрикантовъ и другъ у друга, мелкіе у оптовыхъ; спекулянты, покупая для перепродажи, создаютъ фиктивное возрастаніе спроса. И капиталисты, и рабочіе чувствуютъ себя лучше, чѣмъ когда-либо. Излишекъ товаровъ все болѣе накапливается. Скрытая болѣзнь развивается внутри общественного организма. Она разражается кризисомъ лишь тогда, когда достигла уже значительной степени, и потому-то ея проявленія такъ страшно интенсивны.

Первымъ симптомомъ надвигающагося крушенія является обыкновенно гибель наиболѣе спекулятивныхъ по своему характеру предприятий, фальшивое процвѣтаніе которыхъ создано было искусственными биржевыми приемами. Проходитъ слухъ о банкротствѣ одной, другой, третьей фирмы. Область кредита, наиболѣе чувствительная часть экономическаго организма, немедленно отражаетъ на себѣ возникшее потрясеніе и отражаетъ съ чрезвычайной силой—въ формѣ кредитнаго кризиса.

Кредитъ основанъ на чувствѣ довѣрія, а чувства людей измѣнчивы. При всякомъ толчкѣ, который угрожаетъ общественному хозяйству, на всѣхъ капиталистовъ—и крупныхъ, и мелкихъ, нападаетъ неувѣренность въ завтрашнемъ днѣ, страхъ за свои капиталы. Гдѣ царствуетъ страхъ, тамъ исчезаетъ довѣріе и падаетъ кредитъ. Кредитныя сдѣлки прекращаются. Вездѣ, гдѣ возможно, стараются обратно получить отданныя деньги. Ищутъ денегъ, денегъ и денегъ, потому что не довѣряютъ болѣе людямъ, а только деньгамъ. Паническій страхъ нападаетъ на биржевиковъ, банкировъ, рентьеровъ; банки

осаждаются толпами вкладчиковъ. Принужденные платить кредиторамъ, но не получая денегъ съ должниковъ, многіе банки погибаютъ; за ними разоряются ихъ вкладчики—капиталисты.

Торговые и промышленные предприниматели, въ лихорадочной погонѣ за деньгами, спѣшатъ продавать товары; между тѣмъ, спросъ еще сокращается, такъ какъ всѣ стараются удержать деньги въ рукахъ. Рынки загромождены массой товаровъ; цѣны понижаются до послѣдней крайности. Одно за другимъ падаютъ уже и промышленныя предприятия, а уцѣлѣвшія сокращаютъ или пріостанавливаютъ производство.—Резервная армія быстро возрастаетъ на цѣлыя сотни тысячъ человѣкъ, въ число которыхъ входятъ и тысячи разорившихся капиталистовъ. Погибаетъ все слабое въ капиталистическомъ смыслѣ; но и сильнымъ приходится плохо.

Вслѣдъ за днями кризиса, наступаетъ періодъ застоя. Крупныхъ новыхъ крушеній не происходитъ, но и улучшенія тоже нѣтъ: производство и рынокъ въ угнетенномъ состояніи.

Мало-по-малу громадныя массы товаровъ начинаютъ таять на рынкѣ: понемногу ихъ сбываютъ. Постепенно, одно за другимъ, оправляются крупныя предприятия и приступаютъ къ расширенію дѣла. Совершается шагъ за шагомъ переходъ отъ застоя къ умѣренному процвѣтанію. Производство снова достигаетъ прежнихъ размѣровъ, а затѣмъ перерастаетъ ихъ. При этомъ оказывается, что изъ прежнихъ мелкихъ предприятий многія исчезли безъ слѣда, и общее число предприятий уменьшилось. Оживленіе возрастаетъ. Развитие производства вновь становится неудержимо стремительнымъ. Повтореніе причинъ вызываетъ повтореніе слѣдствій — и за моментъ высшаго процвѣтанія наступаетъ новый кризисъ.

Весь этотъ кругъ явленій уже нѣсколько разъ повторялся въ нынѣшнемъ столѣтіи. Первый общій кризисъ производства произошелъ въ 1825—26 году; второй въ 36—37 г., далѣе въ 47-мъ и 57 гг.; до этого времени періодичность была довольно правильная, съ промежуткомъ въ десять лѣтъ. Затѣмъ послѣдовалъ міровой кризисъ 1873 года. По своей силѣ и продолжительности, онъ далеко превосходилъ всѣ предыдущіе: распространяясь изъ страны въ страну, онъ продолжался нѣсколько лѣтъ, по крайней мѣрѣ до 1878 года. Затѣмъ до настоящаго времени типичныхъ міровыхъ кризисовъ не наблюдалось.

Является вопросъ, слѣдуетъ-ли ожидать еще повторенія общихъ кризисовъ производства, или же они, въ силу какихъ-либо причинъ,

не могут повторяться въ прежней формѣ? По этому вопросу мнѣнія въ наукѣ нѣсколько расходятся.

По однимъ воззрѣніямъ, кризисы должны повторяться въ той же острой формѣ, какъ и прежде, только промежутки между ними стали значительно длиннѣе. Громадная, во много разъ возрастающая, обширность и сложность капиталистическаго механизма требуетъ болѣе длительного дѣйствія нарушающихъ равновѣсіе силъ, чтобы разразился кризисъ; этому замедленію помогаетъ и большая, чѣмъ прежде, взаимная приспособленность элементовъ въ частныхъ областяхъ общественной жизни, создаваемая, напр., развитіемъ биржевой организаци. Распредѣляясь на всю область мірового капитализма, міровое перепроизводство должно достигнуть болѣе сильной степени, чтобы выразиться въ острыхъ и рѣзкихъ проявленіяхъ. За то самыя эти проявленія должны становиться болѣе интенсивными, болѣе грозными.—Въ пользу такого взгляда говоритъ, кромѣ теоретическихъ соображеній, шестнадцатилѣтній промежутокъ между кризисами 57 и 73 годовъ и необыкновенная сила этого послѣдняго кризиса, гораздо болѣе ужаснаго, чѣмъ всѣ предыдущіе.

По другому воззрѣнію, измѣнился самый характеръ кризисовъ. Свѣтлыя промежутки между ними дѣлаются все болѣе короткими, періоды кризиса и застоя, сливаясь между собою, занимаютъ все большую часть прежняго десятилѣтняго цикла. Перепроизводство выступаетъ въ формѣ хроническаго угнетенія промышленности, которое, постепенно превращаясь въ постоянное явленіе, не допускаетъ возможности того сильнаго оживленія, того интенсивнаго поступательнаго хода производственной жизни, который неминуемо обрывается кризисомъ. Но самое угнетеніе становится все болѣе глубокимъ; тенденція къ разстройству производственной жизни непрерывно усиливается. — Въ пользу такого воззрѣнія говорятъ дѣйствительно наблюдаемое сокращеніе періодовъ процвѣтанія между послѣдними кризисами и упорный промышленный застой въ послѣднія 25 лѣтъ (застой, однако, далеко не всеобщій за послѣднее время). Что же касается до 16-ти лѣтняго промежутка между кризисами 57-го и 73-го года, то его объясняютъ (кажется, не безъ натяжки) частными кризисами въ 60-хъ годахъ, которые какъ-бы замѣнили одинъ общій кризисъ.

Отъ общихъ кризисовъ капиталистическаго производства кризисы частныя отличаются, во-первыхъ, своимъ происхожденіемъ изъ причинъ болѣе частнаго характера, чѣмъ тенденція капитализма къ перепроизводству, и во-вторыхъ, своими сравнительно меньшими размѣ-

рами: они захватывают иногда отдѣльныя страны, иногда извѣстную область общественнаго хозяйства, сравнительно слабо отзываясь внѣ этой ограниченной сферы. Но и такіе частные кризисы могутъ сами по себѣ быть чрезвычайно сильны, по интенсивности проявленій мало отличаясь въ отдѣльныхъ случаяхъ отъ настоящихъ мировыхъ кризисовъ.

Причинами частныхъ кризисовъ являются войны, революціи, неурожаи, громадныя биржевыя спекуляціи... Такъ, англійскій хлопковый кризисъ 1863—64 года былъ вызванъ войной въ Соединенныхъ Штатахъ; общее экономическое угнетеніе, пережитое Россіей въ 1891—92 году, зависѣло отъ сильнаго неурожая, и т. под. Рассмотримъ на конкретныхъ примѣрахъ механизмъ возникновенія подобныхъ кризисовъ.

Междоусобная война въ Соединенныхъ Штатахъ въ 1860—64 гг. была результатомъ противоположности интересовъ между господствующими классами сѣвера и юга—промышленной буржуазіей и землевладѣльческой аристократіей. Первая стремилась къ протекціонизму, къ высокимъ пошлинамъ на продукты обрабатывающей промышленности, которые желала продавать по дорогой цѣнѣ; вторая добивалась свободной торговли, чтобы дешево покупать тѣ же самые продукты. Въ производствѣ же сырыхъ матеріаловъ дешевый рабскій трудъ юга былъ неудобнымъ конкурентомъ для предпринимателей сѣвера, пользовавшихся наемнымъ трудомъ. Когда экономическая борьба приняла форму войны, то въ Англіи произошелъ кризисъ вслѣдствіе недостатка хлопка для прядильно-ткацкаго производства, такъ какъ значительная часть хлопка ввозилась изъ южныхъ штатовъ. Хлопчатобумажная промышленность испытала сильнѣйшее сокращеніе размѣровъ, и резервная армія увеличилась приблизительно на двѣсти тысячъ чело-вѣкъ. Такъ, общественная борьба въ одной странѣ вызвала производственный кризисъ въ другой, благодаря той тѣсной экономической связи между странами, которую создаетъ общественное раздѣленіе труда.

Во всякомъ случаѣ, по отношенію къ такимъ частнымъ кризисамъ, которые непосредственно вызываются политическими потрясеніями, спекуляціей, вообще условіями соціального характера, нетрудно выяснить, что основная ихъ причина тождественна съ причиною общихъ кризисовъ — неорганизованный характеръ общественнаго раздѣленія труда. Но и тамъ, гдѣ кризисъ порождается, на первый взглядъ, чисто стихійными причинами, напр., метеорологическими условіями, приводящими къ неурожаю, при болѣе тщательномъ анализѣ обнаружи-

вается обыкновенно та же основная причина. Напр., такіе большіе неурожаи, какъ въ 1891 году въ Россіи, становятся возможны только при сильномъ истощеніи почвы хищническимъ земледѣльческимъ хозяйствомъ. Переходъ отъ натурального производства къ мѣновому и вызываемый этимъ переходомъ упадокъ крестьянскаго хозяйства принуждаетъ крестьянъ прибѣгать къ чрезмѣрному расширенію запашекъ и усиленной эксплуатаціи земли,—причемъ производительныя силы земли не возстановляются по мѣрѣ ихъ растрачиванія. Только истощенная почва ставитъ земледѣліе въ такую зависимость отъ условій погоды, что дѣлаются возможными и даже отъ времени до времени неминуемо должны случаться такіе неурожаи, которые сразу поражаютъ цѣлую страну. Слѣдовательно, и здѣсь сильный кризисъ не есть явленіе случайное для данной системы отношеній; сравнительно случайнымъ оказывается лишь тотъ фактъ, что кризисъ разражается, напр., въ 1891, а не въ 1890 году.

Изъ различныхъ областей общественнаго хозяйства наиболѣе легко поддается разстраивающимъ вліяніямъ область кредита. Такъ какъ сущность кредита составляетъ довѣріе, то для кредитнаго кризиса достаточной причиной является иногда простая возможность реального потрясенія условій производства. Напр., угрожаетъ война; является опасеніе, что она разоритъ нѣкоторыя страны, что капиталисты тѣхъ странъ, а особенно ихъ правительства, перестанутъ платить свои долги. Ненадежность положенія подрываетъ кредитъ. Возникаетъ при этомъ усиленный спросъ на деньги, и многіе предприниматели оказываются вынуждены немедленно платить такіе долги, по которымъ рассчитывали получить отсрочку. Благодаря несоотвѣтствію спроса и предложенію денегъ, собственно кредитный кризисъ осложняется денежнымъ кризисомъ: съ упадкомъ кредита соединяется недостатокъ денегъ на необходимыя уплаты. Потрясеніе распространяется, конечно, и на сферы собственно промышленныя, такъ какъ для промышленныхъ капиталистовъ, капиталъ которыхъ заключается, главнымъ образомъ, въ средствахъ производства и въ произведенныхъ товарахъ, а не въ деньгахъ, усиленный спросъ на деньги весьма тягостенъ.

Къ частнымъ кризисамъ слѣдуетъ отнести продолжающійся уже много лѣтъ хроническій кризисъ европейскаго земледѣлія. Его основная причина: во-первыхъ, громадное расширеніе земледѣльческаго производства въ плодородныхъ странахъ другихъ частей свѣта, хлѣбъ которыхъ дешевле не только въ силу большей производительности земледѣльческаго труда, но, какъ было раньше указано, благодаря

также сравнительно низкой земельной рентѣ; во-вторыхъ, недостатокъ рабочихъ рукъ для капиталистическаго земледѣлія Европы вслѣдствіе стремленія обезземеленныхъ крестьянъ въ города, гдѣ развивается обрабатывающая промышленность, а жизненные условія для наемныхъ работниковъ лучше.

По формѣ, кризисы представляютъ изъ себя нѣкоторую деградацію общественнаго хозяйства, временное пониженіе производительныхъ силъ общества; но они же служатъ и могущественнымъ побужденіемъ къ техническому прогрессу, къ дальнѣйшему развитію производительныхъ силъ. Во-первыхъ, конкуренція, благодаря кризису, обостряется до крайности; во-вторыхъ, стремленіе вознаградить понесенныя потери побуждаетъ капиталистовъ изыскивать новыя средства обогащенія; наконецъ, въ-третьихъ—и это главное—причину своихъ убытковъ, понесенныхъ во время кризиса, капиталистъ видитъ въ чрезвычайномъ пониженіи цѣны на товаръ и, естественно, старается довести технику предпріятія до такой высоты, чтобы даже весьма пониженные цѣны не причиняли убытка.

Ускоряя техническій прогрессъ, кризисы способствуютъ развитію капиталистическихъ отношеній со всѣми ихъ послѣдствіями, къ числу которыхъ относятся и новые кризисы. Здѣсь тенденція къ развитію тѣснѣйшимъ образомъ сплетается съ тенденціей къ деградации.

Кризисы, какъ наиболѣе рѣзкое проявленіе неорганизованности общественныхъ отношеній, послужили за послѣднее время и для класса предпринимателей сильнымъ побужденіемъ къ попыткамъ внести больше организованности въ экономическую жизнь.

б) Синдикаты предпринимателей.

Когда противорѣчіе между развитіемъ производительныхъ силъ и общественными формами, усиливаясь, стало принимать характеръ очень тягостный для самой буржуазіи: чрезмерно обостренная, убійственная конкуренція, кризисы, тогда и классъ капиталистовъ понемногу началъ приступать къ борьбѣ съ задѣвающими его неудобствами капиталистическихъ отношеній.

Средствомъ борьбы въ этомъ случаѣ является для предпринимателей объединеніе, организація. Путемъ организаціи, капиталисты стремятся парализовать вліяніе той анархіи производства, которая лежитъ въ основѣ чрезмерной конкуренціи кризисовъ, и т. д.

Организовавшись въ союзъ, предприниматели извѣстной отрасли промышленности стараются нормировать ея производство, подчинить его опредѣленнымъ правиламъ. Такіе союзы предпринимателей называются синдикатами или картелями (ихъ высшая, наиболѣе развитая форма—трэстами).

Первыя попытки организовать синдикаты относятся еще къ 60-мъ годамъ нашего вѣка. Но рѣшительнымъ толчкомъ къ выступленію на сцену новой формы организаціи послужилъ кризисъ 1873 и послѣдующихъ годовъ. Съ тѣхъ поръ во многихъ капиталистическихъ странахъ синдикаты успѣли сдѣлаться крупной общественной силой.

Почва для возникновенія синдикатовъ подготовлялась усиленной концентраціей капиталовъ, уменьшеніемъ числа предпріятій и возрастаніемъ ихъ размѣровъ. Если объединеніе капитала данной области производства въ рукахъ немногихъ предпринимателей еще не совершилось, если существуетъ еще много сравнительно мелкихъ предпріятій, то объединеніе предпринимателей въ союзъ, во-первыхъ, очень трудно, во-вторыхъ, менѣе прочно. Всѣмъ предпринимателямъ данной отрасли столкнуться тогда почти невозможно, и значительная часть ихъ останется внѣ организаціи; а въ такомъ случаѣ картель не въ состояніи выполнить своей задачи—нормировать, регулировать производство. Вообще картель есть союзъ *крупныхъ* предпринимателей.

Что касается до самой формы картельнаго объединенія, то она въ значительной степени подготовлена была акціонерными товариществами, которые уже представляютъ изъ себя своего рода союзы капиталистовъ.

Однимъ изъ важныхъ условий, облегчающихъ объединеніе предпріятій въ синдикаты, является покровительственная система въ промышленномъ законодательствѣ.—Избавляя фабрикантовъ даннаго государства отъ иностранной конкуренціи, ставя ихъ въ исключительное, привилегированное положеніе, предоставляя имъ въ монополію внутренній рынокъ, протекціонизмъ создаетъ наиболѣе благопріятныя условія для организаціи синдикатовъ. При господствѣ протекціонизма, синдикатъ можетъ вполне устранить конкуренцію и даетъ наибольшія выгоды вступившимъ въ него капиталистамъ. При свободной же торговлѣ конкуренція иностранныхъ предпринимателей, которыхъ трудно присоединить къ синдикату, значительно уменьшаетъ выгоды синдиката для его членовъ: синдикатъ не обладаетъ монополіей производства, слѣдовательно, не можетъ и нормировать производство, произвольно опредѣлять его размѣры и цѣны его продуктовъ. Вотъ почему въ странахъ протекціонизма, каковы, напр., Соед. Штаты, картельная система развивается особенно быстро.—Тѣмъ не менѣе, протекціонизмъ не есть

необходимое условіе возникновенія синдикатовъ. Такъ, даже въ Англіи, гдѣ существуетъ наибольшая свобода торговли, послѣ 1873 года основалось большое число картелей, между которыми есть не мало весьма богатыхъ и могущественныхъ. — При свободной торговлѣ легче могутъ возникнуть международные синдикаты.

Первые шаги развитія картелей сопровождались множествомъ неудачъ, крушеній, распаденій. Воспитанные среди экономической анархіи, проникнутые духомъ „свободной конкуренціи“, члены картелей зачастую обнаруживали полную неспособность къ соблюденію дисциплины, къ организованному веденію дѣла. Они или нарушали открыто общія постановленія, или обходили ихъ съ помощью различныхъ уловокъ, и страдали какъ разъ тѣ члены, которые добросовѣстно подчинялись установленнымъ ограниченіямъ. И теперь еще многіе синдикаты погибаютъ отъ этой причины.

Другая, еще болѣе важная причина гибели многихъ картелей заключалась въ томъ, что имъ не удавалось пріобрѣсти дѣйствительной власти надъ производствомъ своей отрасли. Когда оставшіеся независимыми конкуренты расширяютъ свое производство, картельная организація теряетъ всякій смыслъ существованія: для ея членовъ весьма невыгодно подчиняться ограниченіямъ, которыя только даютъ преимущество ихъ врагамъ; установленіе картелемъ рыночныхъ цѣнъ становится прямо невозможнымъ. Особенно губительно для синдиката, если самые сильные предприниматели данной отрасли, въ сознаніи своего могущества, не желаютъ присоединиться къ нему.

Когда синдикатъ захватываетъ дѣйствительную власть надъ своей отраслью производства, то всѣ предпріятія, неспособныя къ объединенію, обрекаются на гибель. Своей силой и сплоченностью синдикатъ безпощадно пользуется для борьбы съ противниками. Напр., германскій синдикатъ производителей шиннаго желѣза постановилъ объявить боевыя цѣны противъ всѣхъ — „кто не примкнулъ къ нему“. Швейцарскій синдикатъ кружевныхъ фабрикъ, чтобы смирить непокорныхъ, добился отъ правительства строгаго примѣненія 11-ти часового дня на фабрикахъ, гдѣ прежде была сверхсрочная работа. Онъ заявилъ далѣе, что всѣ служащіе у непримкнувшихъ къ нему предпринимателей по прошествіи 3 мѣсяцевъ не будутъ болѣе приниматься на заводы синдиката.

Развитіе картелей шло съ поразительной быстротой, но въ то же время со строгой послѣдовательностью. Въ ихъ исторіи до настоящаго времени можно намѣтить нѣсколько стадій.

Первая стадія — подготовительная. Составляются слабыя соглашенія на сравнительно короткіе сроки для поддержанія цѣнъ или

для ограниченія производства. Дѣлается множество попытокъ подъ вліяніемъ еще неясныхъ стремленій. Неудачи очень часты.

Затѣмъ идетъ уже организація настоящихъ картелей. Заключаются прочные союзы на болѣе продолжительный срокъ, съ цѣлью дѣйствовать одновременно и на установленіе цѣнъ, и на ограниченіе производства.

Мало-по-малу объединеніе становится все болѣе прочнымъ. Программа картеля расширяется. Захвативши власть надъ производствомъ, онъ распредѣляетъ рынки между своими членами, основываетъ центральныя мѣста для сбыта товаровъ, обязываетъ членовъ ввести у себя новыя техническія улучшенія, и т. д.

Наконецъ, уничтожаются послѣдніе остатки конкуренціи внутри самого союза, послѣдніе остатки самостоятельности отдѣльныхъ предпринимателей. Союзъ устанавливаетъ всѣ мелочи производства и опредѣляетъ размѣры прибыли, идущей каждому члену. Получается одно гигантское предпріятіе—трестъ. Прежніе самостоятельные предприниматели являются въ немъ просто акціонерами. Для настоящаго времени это—высшая форма картеля.

И теперь еще всѣ различныя формы картелей встрѣчаются рядомъ; но всюду наблюдается тенденція къ переходу въ высшія формы.

Большое историческое значеніе имѣетъ появленіе международныхъ синдикатовъ (въ 1889 году ихъ считалось 11)—яркое выраженіе того факта, что развитой капитализмъ есть явленіе международное, не знающее національностей.

Число синдикатовъ въ настоящее время считается цѣлыми сотнями.

Громадныя средства, которыми располагають синдикаты, позволяютъ имъ быстро примѣнять всякія усовершенствованія, которыя для отдѣльныхъ предпринимателей были бы черезчуръ дороги. На службѣ у синдикатовъ находится обыкновенно масса ученыхъ специалистовъ, и для выработки такихъ специалистовъ синдикаты часто устраиваютъ ученыя и учебныя учрежденія. Вообще, техническій прогрессъ ускоряется новой формой организаціи.

Далѣе, само собой понятно, насколько синдикаты ускоряють процессъ концентраціи капиталовъ.

На общій ходъ промышленности синдикаты вліяють въ томъ направленіи, что придаютъ ему болѣе спокойный, болѣе ровный характеръ, впрочемъ, только отчасти. Они охраняють промышленность отъ сравнительно мелкихъ потрясеній, частныхъ кризисовъ.

Но устранить міровые кризисы картельная организація не въ силахъ, что видно изъ слѣдующихъ соображеній. Пока въ синдикаты организовались не всѣ предпріятія, до тѣхъ поръ объ устраненіи всеобщихъ кризисовъ, очевидно, не можетъ быть и рѣчи. Но и тогда, когда всѣ отрасли производства организуются въ отдѣльные синдикаты, и тогда экономическая анархія не устраняется. Конкуренція принимаетъ только новую, быть можетъ, еще болѣе тяжелую форму, чѣмъ прежде. Между организаціями отдѣльныхъ отраслей производства завязывается ожесточенная борьба. Каждый синдикатъ, будучи монополистомъ въ своей области, стремится къ безконечному повышенію цѣнъ на свои товары; другіе препятствуютъ ему въ этомъ, преслѣдуя, съ своей стороны, аналогичныя цѣли;—исходъ борьбы зависитъ отъ соотношенія силъ синдикатовъ. Чтобы судить о напряженности, объ отчаянномъ характерѣ этой борьбы, надо принять во вниманіе, что однѣ отрасли промышленности доставляютъ другимъ средства производства, что между всѣми отраслями существуютъ тѣснѣйшая взаимная связь и зависимость. Синдикатъ, положимъ, хлопковыхъ плантаторовъ значительно повышаетъ цѣны на хлопокъ; между тѣмъ, прядильно-ткацкій синдикатъ уже довелъ цѣны тканей до такой высоты, которая для него наиболѣе выгодна, такъ что дальнѣйшее повышеніе этихъ цѣнъ причинитъ только убытки, вызвавши сокращеніе спроса. Тогда прядильно-ткацкій синдикатъ поставленъ въ необходимость либо принять невыгодныя для него цѣны на хлопокъ, либо на неопредѣленное время прекратить производство. Въ первомъ случаѣ дѣла этого синдиката должны значительно ухудшиться, и ему рано или поздно не миновать окончательнаго крушенія въ борьбѣ съ болѣе сильными синдикатами. Во второмъ случаѣ получается какъ-бы стачка двухъ синдикатовъ другъ противъ друга; тотъ, который потерпитъ пораженіе, долженъ потерять свою самостоятельность; а время этой борьбы является временемъ страшнаго экономическаго кризиса, поражающаго все общественное хозяйство.

Но если картельная организація и не можетъ устранить всеобщихъ кризисовъ, то предпринимателямъ она даетъ возможность легче ихъ переносить. Нельзя сказать того же по отношенію къ рабочимъ. Въ самомъ дѣлѣ, противъ перепроизводства картели борются путемъ сокращенія производства, и благодаря уже этому одному, спросъ на рабочія руки сокращается. А техническій прогрессъ, ускоряющійся при новой формѣ организаціи, еще болѣе содѣйствуетъ расширенію капиталистическаго резерва.—Громадная экономическая сила синдикатовъ въ значительной мѣрѣ направляется противъ профессиональ-

ныхъ ассоціацій, хотя она же служитъ и побужденіемъ къ развитію этихъ ассоціацій.

Чрезвычайно уменьшая число предпріятій, синдикаты облегчаютъ тѣмъ самымъ введеніе фабричнаго законодательства—благопріятное условіе для экономическаго прогресса.

О томъ, насколько благопріятно вліяетъ картельная организація на прибыль капиталистовъ, можно судить по слѣдующему примѣру. Между тѣмъ какъ вообще на Западѣ прибыль въ 5—7% считается уже очень высокой, дивидендъ международнаго динамитнаго трэста, объединившаго всѣ болѣе крупныя динамитныя фабрики земного шара, составлялъ въ 80-хъ годахъ отъ 8 до 15%.

Вліяніе новой формы организаціи на цѣны большей частью неблагоприятное для потребителей—синдикаты поднимаютъ цѣны, обмѣниваютъ свои товары не на равное по стоимости, а на большее количество другихъ товаровъ, напр., денегъ. Но когда и другіе товары попадутъ въ руки синдикатовъ, когда синдикаты охватятъ большую часть производства,—тогда равновѣсіе цѣнъ должно опять возстановиться; по крайней мѣрѣ, среднія цѣны на товары синдикатовъ должны придти къ нормѣ, потому что монополія будетъ противопоставлена монополіа. Однако, и теперь уже не всегда картели повышаютъ цѣны. Картели высшаго порядка могутъ процвѣтать и безъ повышенія цѣнъ, даже иногда понижаютъ ихъ, чтобы расширить спросъ. Нефтяной трэстъ Сѣверной Америки, захвативъ рынокъ въ свои руки, понизилъ цѣны на нефть.—Чѣмъ лучше, обширнѣе, технически совершеннѣе поставлено производство синдиката, тѣмъ скорѣе отъ него можно ожидать пониженія цѣнъ.

Среди класса капиталистовъ синдикаты порождаютъ рѣзкую противоположность интересовъ между организованной и неорганизованной его частью. Отдѣльно стоящіе предприниматели ведутъ ожесточенную борьбу противъ угрожающихъ имъ гибелью синдикатовъ, добиваются законовъ, враждебныхъ новой формѣ организаціи, возстановляютъ противъ нея общественное мнѣніе, и т. п. Но въ концѣ-концовъ все оказывается тщетнымъ: сила синдикатовъ возрастаетъ.

с) Интеграція предпріятій.

Въ общественномъ раздѣленіи труда одни предпріятія получаютъ отъ другихъ необходимыя средства производства—матеріалы и орудія. Эта форма взаимной связи предпріятій имѣетъ свои неудобства для

предпринимателей: она порождает борьбу, и нередко ожесточенную, между предприятиями, находящимися въ подобныхъ отношеніяхъ. Если прядильныя фабрики повышаютъ цѣны на пряжу, а ткацкія не имѣютъ возможности соответственно повысить цѣны на ткани, то фабриканты тканей терпятъ убытки и могутъ добиться прежнихъ цѣнъ на матеріалы лишь путемъ борьбы съ прядильщиками, путемъ сокращенія производства.

Отсюда возникаетъ новая тенденція въ промышленности. Если прежде преобладающее стремленіе къ развитію техники вызывало крайнюю спеціализацію предприятий, суженіе поля ихъ дѣятельности, то теперь на мѣсто этой спеціализаціи выступаетъ мало-по-малу расширение сферы производства отдѣльныхъ предприятий. Капиталистъ стремится организовать въ собственномъ предприятии производство тѣхъ матеріаловъ и орудій, которые въ немъ требуются; такимъ путемъ онъ достигаетъ наименьшей зависимости отъ другихъ предпринимателей. Само собой разумѣется, что такая интеграція предприятий—объединеніе общественно раздѣленныхъ, взаимно необходимыхъ производствъ по силамъ только наиболѣе крупнымъ капиталамъ; въ наибольшей мѣрѣ это могутъ осуществлять большія акціонерныя общества и тресты.

Интеграція предприятий есть процессъ, во многомъ аналогичный процессу образованія картелей, но захватывающій другую сторону предприятий. Эти двѣ тенденціи взаимно дополняютъ другъ друга.

ОГЛАВЛЕНИЕ.

Общія понятія.

	Стр.
1. Опреѣленіе экономической науки.	1
2. Производство.	5
3. Общественная полезность и общественная стоимость	19
Обзоръ общихъ понятій	22
Раздѣленіе и порядокъ изложенія экономической науки	23
О методѣ экономической науки	25

I. Первобытный родовой коммунизмъ.

1. Первобытныя отношенія челоѣка къ природѣ	29
2. Общественныя отношенія производства въ первобытно-родовыхъ группахъ	31
3. Первобытныя формы распредѣленія	32
4. Основныя черты психологіи первобытнаго общества	33
5. Силы развитія въ первобытномъ обществѣ.	35

II. Патріархально-родовая организація общества.

1. Зарожденіе земледѣлія и скотоводства.	37
2. Развитіе производственныхъ отношеній родовой группы	38
3. Формы распредѣленія въ патріархально-родовомъ періодѣ	42
а) организованное распредѣленіе	—
б) Неорганизованное распредѣленіе—развитіе обмена	43
4. Основныя черты общественной психологіи патріархально-родового періода	48
5. Силы развитія и новыя формы жизни въ патріархально-родовомъ періодѣ	53

Древнее рабство.

1. Отношенія общества къ вѣшной природѣ	56
2. Развѣтѣ производственныхъ и распределительныхъ отношеній рабства	57
a) Рабовладѣльческая группа	—
b) Между-групповыя производственныя связи	60
3. Основныя черты общественной психологій древняго міра	62
a) Положеніе личности въ группѣ и въ обществѣ	—
b) Общественныя формы міровоззрѣнія	66
4. Причины и ходъ деградациі рабовладѣльческихъ обществъ	70
Общая характеристика рабовладѣльческаго періода	75

III. Феодалное общество.

1. Отношенія общества къ природѣ	76
2. Производственныя и распределительныя отношенія феодалной группы	77
3. Основныя черты общественной психологій феодалнаго періода	91
4. Силы развѣтѣ и его направленіе въ феодалномъ обществѣ	94
Общая характеристика натурально-хозяйственныхъ обществъ	96

IV. Мелко-буржуазное общество.

1. Отношенія общества къ природѣ	97
2. Производственныя и распределительныя отношенія людей въ мелко-буржуазномъ обществѣ	98
a) Неорганизованныя связи между хозяйствами	—
b) Внутреннія отношенія отдѣльныхъ хозяйствъ	109
c) Организованныя между-групповыя отношенія	113
3. Основныя черты общественной психологій мелко-буржуазнаго періода	121
4. Силы развѣтѣ и его направленіе въ мелко-буржуазномъ обществѣ	129

V. Эпоха торговаго капитала.

1. Техническія отношенія общественнаго производства	131
2. Общественныя отношенія торговаго капитализма	132
a) Неорганизованныя отношенія между хозяйствами	—
b) Внутреннія отношенія предпріятій въ эпоху торговаго капитала	136

с) Организованныя отношенія между хозяйствами	138
3. Общественная психологія и силы развитія въ эпоху торговаго капита- тала	144

VI. Промышленный капитализмъ.

Эпоха мануфактуръ.

1. Отношенія общества къ вѣшной природѣ	148
2. Развитіе общественныхъ отношеній производства въ эпоху ману- фактурнаго капитализма	150
а) Соціальные условія возникновенія мануфактуръ.	—
б) Происхожденіе промышленно-капиталистическихъ предпріятій и ихъ внутреннія отношенія	155
с) Сущность капиталистическаго предпріятія (рабочая сила, какъ товаръ).	160
д) Вліяніе развивающихся капиталистическихъ предпріятій на отсталыя формы производства	167
е) Капиталъ торповый и промышленный	171
3. Способы общественного распредѣленія въ эпоху мануфактуръ	172
4. Распредѣленіе общественного продукта между различными капитали- стическими классами	178
а) Прибыль	—
б) Земельная рента	187
с) Заработная плата	197
5. Основные черты общественной психологіи мануфактурнаго періода.	205
6. Силы развитія и его направленіе въ первомъ періодѣ промышлен- наго капитализма	220

VII. Промышленный капитализмъ.

Эпоха машиннаго производства.

1. Отношенія общества къ природѣ	230
а) Происхожденіе машины.	—
б) Что такое машина?	232
с) Распространеніе машиннаго производства.	238
2. Общественныя отношенія производства въ періодѣ машиннаго капи- тализма	242
а) Развитіе простого сотрудинчества и раздѣленія труда внутри отдѣльныхъ предпріятій	—
б) Развитіе общественного раздѣленія труда	245
3. Развитіе способовъ распредѣленія въ машинномъ періодѣ капита- лизма.	247

а) Денежное обращение	247
б) Кредитъ	248
в) Акціонерная форма предпріятій	257
г) Биржа	259
д) Спекуляція	261
4. Распределение общественнаго продукта между различными капиталистическими классами	264
а) Прибыль	—
б) Рента	268
в) Заработная плата	270
5. Главнѣйшія измѣненія общественной психологіи въ періодъ машиннаго капитализма	285
6. Процессы общественнаго развитія и деградации въ періодъ машиннаго капитализма	303
а) Кризисы	304
б) Синдикаты предпринимателей	314
в) Интеграція предпріятій	319

10606

11494
Bible
4 30

3-11-18

1914

