

въ отдѣльныхъ предпріятіяхъ, такъ что развитіе сотрудничества вообще должно пойти на убыль.—Но такое вліяніе машинъ болѣе чѣмъ уравнивается другими условіями.

Во-первыхъ, расширеніе машиннаго производства идетъ съ такой громадной скоростью, масса производимыхъ товаровъ возрастаетъ такъ сильно, что, несмотря на повышенную производительность труда, промышленность по большей части требуетъ не меньше, а больше рабочихъ рукъ, чѣмъ прежде. (Само собою разумѣется, что такое возрастаніе производства предполагаетъ расширеніе рынка: повышение производительности труда приводитъ, по законамъ трудовой стоимости, къ удешевленію товаровъ, и спросъ на нихъ сильно увеличивается).

Во-вторыхъ, дѣйствіе конкуренціи на отдѣльныхъ капиталистовъ въ эпоху машинъ становится особенно энергичнымъ. Необходимость вводить все новыя машины, прилагать къ предпріятію все болѣе капитала, гораздо быстрѣе, чѣмъ прежде, приводитъ слабыхъ капиталистовъ къ крушенію.—Остатки ремесла, остатки мануфактуры гибнутъ съ поразительной скоростью. Мелкія машинныя предпріятія слѣдуютъ за ними. *Общее число предпріятій уменьшается.* Капиталы побѣжденныхъ сосредоточиваются въ рукахъ побѣдителей. Такимъ образомъ, отдѣльныя предпріятія становятся все крупнѣе.

Благодаря этимъ двумъ условіямъ—расширенію производства и усиленной конкуренціи—размѣры сотрудничества вообще не только не уменьшаются, но съ громадной скоростью возрастаютъ. Если прежняя мануфактура объединяла сотни работниковъ, то позднѣйшая машинная фабрика или заводъ организуетъ обыкновенно тысячи, зачастую—десятки тысячъ.

Такое развитіе сотрудничества, объединяя массы людей въ отдѣльныхъ предпріятіяхъ, ведетъ къ тому, что производство становится все болѣе общественнымъ.

Это можно сказать о *сотрудничествѣ вообще*, включая сюда простую кооперацію, и техническое раздѣленіе труда внутри предпріятія. Но особаго вниманія заслуживаютъ измѣненія въ самомъ характерѣ технического раздѣленія труда.

Въ мануфактурѣ техническое раздѣленіе труда принимаетъ такую форму, что различные работники выполняютъ различныя, *несходныя между собою* работы: рабочій специализируется, и каждая специальность рѣзко ограничивается отъ другихъ.

Машина постепенно устраняетъ такую специализацію, такое ограниченіе. Во-первыхъ, производственная дѣятельность остановится болѣе сходной для различныхъ работниковъ, болѣе однородной: прихо-

дится ли работнику управлять той или другой машиной, его работа, сводящаяся, по преимуществу, къ внимательному надзору и контролю за неодушевленнымъ дѣятелемъ, представляетъ мало различія по общему своему характеру; и она становится тѣмъ болѣе сходной, чѣмъ совершеннѣе машины, чѣмъ меньше приходится работнику непосредственно вмѣшиваться въ процессъ движенія машины. Во-вторыхъ, по мѣрѣ спеціализаціи машинъ, уменьшается, понемногу становясь излишней, спеціализація людей: работникъ легко выучивается управлять одной, другой, третьей машиной, для него нѣтъ необходимости всю жизнь посвящать одной детальной работѣ.

Такимъ образомъ, роль различныхъ работниковъ въ раздѣленіи труда между ними *стремится стать одинаковой*; само техническое раздѣленіе труда все болѣе пріобрѣтаетъ черты *простого сотрудничества*. Это важно для пониманія психологіи изучаемаго періода: несходная роль въ производствѣ порождаетъ несходные психическіе типы съ несходными стремленіями, сходная роль—сходные типы, сходныя стремленія.

Таково общее направленіе, въ которомъ развиваются производственные отношенія. Но старыя формы уступаютъ мѣсто новымъ лишь постепенно, а нѣкоторыя черты чисто мануфактурнаго раздѣленія труда еще долго удерживаются въ организаціи предпріятій. Отчасти это зависитъ отъ того, что и сама машинная техника складывается лишь постепенно, и существуетъ цѣлый рядъ переходныхъ формъ отъ мануфактурной техники къ машинной, причемъ, конечно, и отношенія между работниками являются по характеру смѣшанными. Съ другой стороны, современное машинное производство есть капиталистическое. Организаторомъ предпріятій является капиталъ, который и устрояетъ производство такъ, какъ выгодно съ точки зрѣнія его, капитала, интересовъ. А съ этой точки зрѣнія дисциплина и порядокъ въ фабричномъ дѣлѣ требуютъ, чтобы работникъ былъ, по возможности, прикрѣпленъ къ какой-нибудь спеціальности и не мѣнялъ ея по собственному усмотрѣнію. Работника приставляютъ къ опредѣленной машинѣ, нерѣдко къ одной ея части, безъ всякаго права на перемѣну занятій: никакого выбора съ его стороны не полагается.

Исключеніе представляетъ конечно, тотъ случай, когда работникъ уходитъ отъ одного нанимателя къ другому. Но на это работникъ рѣшается не легко, благодаря необезпечности положенія, и не можетъ часто мѣнять мѣсто единственно для того, чтобы избѣжать однообразія работы.

Въ результатѣ—работа при машинѣ оказывается строго раздѣленной въ предпріятіи. Каждый работникъ разъ навсегда присоединенъ къ одному мертвому механизму, какъ его живой придатокъ.

Однако, чѣмъ дальше, тѣмъ въ большей мѣрѣ такая тенденція къ превращенію человѣка въ постоянного раба одной машины ослабляется другими вліяніями, а именно слѣдующими: во-первыхъ, измѣнчивость техники производства порождаетъ очень частыя перемѣны въ распредѣленіи рабочей силы внутри предпріятія; во-вторыхъ, измѣнчивость самыхъ размѣровъ производства въ предпріятіи, сообразно условіямъ рынка, также вызываетъ перетасовки въ размѣщеніи работниковъ, въ-третьихъ, вообще возрастаетъ подвижность рабочаго класса, съ одной стороны—вслѣдствіе крайняго непостоянства условій рабочаго рынка, съ другой стороны—вслѣдствіе громаднаго расширения этого рынка въ пространствѣ при усовершенствованныхъ путяхъ сообщенія: работникъ, теряя работу въ одномъ мѣстѣ, ѣдетъ нерѣдко за тысячи верстъ искать заработка въ другомъ, третьемъ; капиталистъ одной страны выписываетъ тысячи рабочихъ изъ другой, и т. п.

Сравнительно обособленное положеніе въ производствѣ продолжаетъ занимать высшая группа наемныхъ рабочихъ, такъ называемый интеллигентный персоналъ—директора фабрикъ, начальники мастерскихъ, бухгалтеры, ученые механики, технологи и т. д. Это—представители сложнаго труда въ машинной организаціи производства. Работа ихъ, по преимуществу, организаторская—общее управленіе и общій контроль за дѣятельностью, рабочихъ и дѣйствіемъ машинъ. Интеллигентный персоналъ—группа сравнительно немногочисленная.

И эту группу машинное производство въ своемъ развитіи стремится сблизить, уравнивать съ прочими наемными работниками. Съ одной стороны, по мѣрѣ того, какъ машины совершенствуются, возрастаетъ сложность и тонкость ихъ устройства, такъ что и для простого работника становится необходимой все большая интеллигентность, все большее общее и даже техническое образованіе, иначе онъ оказывается неспособнымъ цѣлесообразно управлять машиною; съ другой стороны, измѣнчивость и непостоянство экономическихъ отношеній, свойственное машинному капитализму, очень нерѣдко и чѣмъ дальше, тѣмъ чаще приводитъ къ переходу элементовъ интеллигентнаго персонала въ простые работники и даже обратно, такъ что теряется всякая устойчивая граница между этими двумя классами.

б) Развитіе общественнаго раздѣленія труда.

Рядомъ съ прогрессомъ сотрудничества внутри предпріятій, ускореннымъ ходомъ развивается въ эпоху машинъ также общественное

раздѣленіе труда. При этомъ усиливается взаимная связь и зависимость какъ отдѣльныхъ предпріятій, такъ и цѣлыхъ отраслей промышленности, и весь общественный процессъ производства все въ большей степени пріобрѣтаетъ характеръ единства и нераздѣльности.

Конкуренція создаетъ между отдѣльными однородными предпріятіями взаимную зависимость, которая выражается, главнымъ образомъ, въ томъ, что улучшение техники въ одномъ предпріятіи вызываетъ необходимость такого же улучшения и въ другомъ. При машинномъ производствѣ эта форма взаимной связи предпріятій развивается въ наибольшей степени, именно потому, что конкуренція достигаетъ тогда наибольшей силы.

Далѣе, усиливается взаимная связь различныхъ областей промышленности. Происходитъ это двумя путями.

Во-первыхъ, громадное расширеніе производства приводитъ къ особенно быстрому развитію тѣхъ отраслей промышленности, которыя доставляютъ матеріалы и орудія для другихъ отраслей; является цѣлая масса новыхъ производствъ подобнаго рода, а прежде существовавшія распадаются на болѣе узкія спеціальности. Возникаетъ, напр., машиностроительное дѣло и распадается на массу различныхъ отраслей; производство чугуна отдѣляется отъ производства желѣза, стали и т. д. Здѣсь особенно очевидна взаимная связь между производствами: существованіе однихъ всецѣло зависитъ отъ существованія другихъ.

Кромѣ того, чрезвычайно быстро развиваются тѣ предпріятія и сильно возрастаютъ тѣ классы, общественная роль которыхъ связана съ мѣновымъ распредѣленіемъ продуктовъ въ обществѣ. Въ Англіи, напр., торговымъ дѣломъ занимается $\frac{1}{6}$ населенія (больше 6 милліоновъ человѣкомъ), во Франціи $\frac{1}{8}$ (около 5 милліоновъ), въ сравнительно отсталой Россіи—около $\frac{1}{30}$ (болѣе 3 милліоновъ человѣкъ), если считать торговцевъ, ихъ приказчиковъ и другихъ служащихъ вмѣстѣ съ семействами.

Во-вторыхъ, отдѣльныя отрасли промышленности болѣе строго отграничиваются однѣ отъ другихъ. Исчезаютъ прежнія хозяйства смѣшаннаго типа, соединяющія въ себѣ разнородныя производства. Земледѣліе окончательно отдѣляется отъ обрабатывающей промышленности; исчезаетъ мелкое ремесленное и кустарное производство, соединенное съ подсобнымъ земледѣліемъ; вытѣсняются подсобные промыслы земледѣльческаго крестьянства. Какъ было выяснено, уже мануфактуры своей конкуренціей подрывали такія двойственные хозяйства, но машина въ силахъ и окончательно уничтожить ихъ. Съ какой энергіей и жестокостью разрушаетъ конкуренція машинъ эти остатки прежнихъ экономическихъ формаций, можно судить по слѣ-

дующему факту: въ Россіи, благодаря развитію фабричнаго пряденія и тканья, домашнее производство такъ плохо вознаграждаетъ трудъ, что, за вычетомъ всѣхъ издержекъ, каждый часъ работы даетъ крестьянкѣ меньше 1 копѣйки (въ иныхъ случаяхъ такая норма оплаты доходить даже до $\frac{2}{3}$ копѣйки).

А между тѣмъ, вначалѣ развитіе машиннаго, какъ и мануфактурнаго производства, очень часто даже создаетъ новые подсобные промыслы, создавая спросъ на матеріалы, производство которыхъ еще не вполне захвачено крупными предпріятіями, или даже предоставляя мелкимъ производителямъ, работающимъ на дому, выполнять нѣкоторыя частныя операціи производства, къ которымъ сама фабрика еще не достаточно приспособилась.

Съ полнымъ отдѣленіемъ обрабатывающей промышленности отъ земледѣлія возрастаетъ экономическая зависимость города отъ деревни и наоборотъ.

Общественный характеръ производства доходитъ до того, что цѣлыя страны оказываются въ тѣснѣйшей производственной связи между собою. Обмѣнъ въ такой степени объединяетъ производство различныхъ государствъ, что ихъ самостоятельное экономическое существованіе становится невысказаннымъ. Исключительно сильное развитіе въ странѣ одного производства является на-ряду съ исключительно слабымъ развитіемъ или даже отсутствіемъ другого, не менѣ важнаго производства, такъ что, помимо обмѣна, вся нація не можетъ удовлетворять своихъ потребностей. Примѣръ — Англія, въ которую большая часть потребляемаго хлѣба ввозится изъ другихъ странъ.

Въ эпоху машинъ постепенно объединяется такимъ образомъ производство всего міра.

3. Развитіе способовъ распредѣленія въ машинномъ періодѣ капитализма.

а) Денежное обращеніе.

Деньги—необходимый двигатель капиталистическаго производства. Поэтому громадное развитіе производства въ машинномъ періодѣ капитализма увеличило до небывалыхъ размѣровъ и денежное обращеніе.

Количество золотыхъ и серебряныхъ денегъ возрасло въ десятки разъ. Въ теченіе 25 лѣтъ—съ 1855 по 1880 годъ—было добыто больше золота, чѣмъ за предыдущія 250 лѣтъ (именно около 280,000 пудовъ), и больше серебра, чѣмъ за предыдущія 100 лѣтъ (около $2\frac{1}{2}$ милліоновъ пудовъ).

Впрочемъ, за послѣднія 20—30 лѣтъ серебро стало быстро терять свою роль денежнаго металла, особенно въ международномъ обращеніи. Золото все болѣе становится единственнымъ истиннымъ деньгами, вытѣсняя серебро, какъ серебро когда-то вытѣснило мѣдь въ Италіи, желѣзо въ Греціи. Такое явленіе зависитъ, повидимому, въ наибольшей степени отъ того обстоятельства, что мѣновая цѣнность серебра сравнительно менѣе устойчива,—именно, за послѣднее время она быстро падала, благодаря, конечно, возрастанію производительности труда, добывающаго серебро (въ теченіе послѣднихъ 40 лѣтъ цѣнность серебра упала на 50⁰/₀). А для денежнаго металла неустойчивая цѣнность большой недостатокъ, такъ какъ она порождаетъ измѣненія всѣхъ цѣнъ и разстраиваетъ расчеты капиталистовъ.

Только въ немногихъ отсталыхъ странахъ до сихъ поръ преобладаютъ серебряныя деньги.

Бумажно-денежное обращеніе въ періодъ машинъ достигаетъ громадныхъ размѣровъ. При этомъ во всѣхъ странахъ, гдѣ изъ размѣнныхъ бумажныхъ денегъ возникли, на почвѣ государственныхъ потребностей, неразмѣнныя, наблюдается стремленіе вновь перейти къ размѣннымъ деньгамъ. И это очень понятно: при громадномъ развитіи обмѣна особенно настоятельной становится необходимость въ устойчивыхъ по цѣнности орудіяхъ обращенія; если изъ-за недостатка такой устойчивости серебро, какъ деньги, вытѣсняется золотомъ, то и бумажки неразмѣнныя, страдающія этимъ недостаткомъ еще сильнѣе, должны быть замѣнены размѣнными.

b) Кредитъ.

Кредитъ, который раньше игралъ второстепенную роль, какъ дополненіе къ денежному обращенію, при машинномъ капитализмѣ развивается въ поразительно обширную, сложную и стройную систему, являющуюся могучимъ дѣятелемъ общаго экономическаго развитія.

Капиталистическая система отношеній требуетъ отъ cadaго предпринимателя очень частыхъ, болѣе или менѣе значительныхъ денежныхъ уплатъ.—Между тѣмъ, какъ бы много денегъ ни находилось въ обращеніи, онѣ не могутъ всегда оказываться подъ рукой. Даже у самаго богатаго капиталиста бываютъ минуты, когда его наличныхъ денегъ недостаточно для расплаты, между тѣмъ какъ въ другое время въ его рукахъ безъ надобности находятся большія

суммы. Капиталистическое производство встрѣтило бы величайшія препятствія для своего развитія, если бы всѣ уплаты производились только на наличныя: первое денежное затрудненіе разстраивало бы всѣ дѣла предпринимателя.

Изъ этого понятно, что, съ развитіемъ капитализма, съ возрастаніемъ капиталовъ и увеличеніемъ скорости ихъ оборотовъ, кредитное дѣло непрерывно расширяется и пріобрѣтаетъ все больше значенія въ общественномъ хозяйствѣ.

Совершенствуется и самая форма кредитно-капиталистическихъ предпріятій, которыя въ изучаемую эпоху являются главнымъ образомъ въ видѣ такъ называемыхъ *банковъ*. Банки служатъ посредниками между спросомъ на кредитъ и его предложеніемъ, получаютъ кредитъ отъ тѣхъ, кто можетъ его оказывать, и оказываютъ его тѣмъ, кто въ немъ нуждается.

Банки возникли еще раньше машиннаго производства, но только при немъ они получили полное развитіе и широкое распространеніе.

Исторически, современный банкиръ является потомкомъ двухъ средне-вѣковыхъ дѣателей: ростовщика и мѣнялы. Первый достаточно характеризованъ въ предыдущемъ, на второмъ надо остановиться.

При чрезвычайно политической раздробленности феодальнаго міра, благодаря праву каждаго государя самостоятельно чеканить монету, на рынокъ обращалась такая масса различныхъ монетъ, что явилась необходимость въ мѣняльныхъ учрежденіяхъ.

Характерный для феодальнаго міра недостатокъ общественной безопасности приводилъ къ тому, что мѣнялы, у которыхъ находились постоянно большіе запасы денегъ, должны были принимать особенныя мѣры къ ихъ сохраненію отъ кражъ и грабежей. Поэтому у мѣнялъ деньги сберегались сравнительно надежно, и многіе торговцы находило удобнымъ отдавать свои деньги на сохраненіе мѣняламъ, за что и платили извѣстное вознагражденіе. Деньги вкладчиковъ хранились до перваго требованія, и употреблять ихъ для оборотовъ мѣнялы не имѣли права.

Такъ какъ въ одномъ мѣняльномъ предпріятіи находились деньги различныхъ лицъ, то взаимныя расплаты между этими лицами стали совершаться посредствомъ простой переписки счета у мѣнялъ.

Въ организаціи этихъ мѣняльныхъ предпріятій, которыя съ теченіемъ времени получили названіе банковъ, развитіе капитализма съ его послѣдствіемъ — сильнымъ спросомъ на кредитъ — вызвало существенныя измѣненія.

Продолжительный опытъ указалъ банкирамъ, что часть нахо-

дящихся на храненіи денегъ съ удобствомъ можно было бы пускать въ ростъ, такъ какъ никогда вкладчики не требуютъ всѣ одновременно всѣхъ своихъ денегъ и, къ тому же, ихъ требованія покрываются новыми вкладами.

Изъ наблюденій выяснилось, что и вклады, и обратныя требованія происходятъ съ извѣстной правильностью, вслѣдствіе опредѣленныхъ экономическихъ причинъ, такъ что явилась возможность предвидѣть періодическіе приливы и отливы денегъ.

Въ различныхъ странахъ существуютъ различныя *общіе* сроки платежей, къ которымъ приурочивается наибольшая часть долговыхъ обязательствъ. Такіе сроки опредѣляются для каждой данной страны иногда прямо естественными условіями ея производства, иногда—обычаями, экономическое происхожденіе которыхъ прослѣдить трудно, хотя не можетъ подлежать сомнѣнію, что и эти обычаи имѣютъ свои корни въ матеріальныхъ условіяхъ жизни общества. Въ земледѣльческихъ, напр., странахъ время расплаты чаще всего совпадаетъ съ временемъ продажи хлѣба. На обычаяхъ, повидимому, основаны предпраздничные сроки платежей: къ Рождеству—въ Англіи, къ Святой—въ Россіи. Въ такіе сроки денежный рынокъ сразу предъявляетъ очень большой спросъ на деньги для расплаты. Масса денегъ изъ области сокровища временно переходитъ въ сферу обращенія; кассы кредитныхъ учреждений быстро пустѣютъ. Получается даже нѣкоторое разстройство денежнаго рынка, но всегда непродолжительное и не имѣющее серьезнаго значенія: скоро излишекъ денегъ вновь возвращается въ область сокровища, и опустошенныя кассы кредитныхъ учреждений вновь наполняются, иногда въ тотъ же день.

Основываясь на такихъ законностяхъ въ денежномъ обращеніи, банкиры начали отдавать разнымъ лицамъ въ кредитъ часть хранившихся у нихъ вкладовъ, — вначалѣ только на короткое время и подъ вѣрное обезпеченіе. Тогда вкладчики оказались настоящими „кредиторами“ банка, и уже банкъ сталъ платить имъ извѣстный процентъ за пользованіе ихъ вкладами, тогда какъ прежде было наоборотъ—вкладчики платили за храненіе.

Такъ возникли двѣ первичныя операціи банковъ: пріемъ вкладовъ или депозитная операція — основная изъ „пассивныхъ“, т. е. тѣхъ, въ которыхъ банкъ является должникомъ, получаетъ кредитъ, и ссудная операція—основная изъ „активныхъ“, т. е. тѣхъ, въ которыхъ банкъ является кредиторомъ, оказываетъ кредитъ.

Депозитная операція и въ количественномъ отношеніи является главной пассивной операціей во всѣхъ странахъ съ развитымъ кредитомъ. Она практикуется въ двухъ главныхъ формахъ: вклады срочные и безсрочные. Срочные вклады, а въ особенности долгосрочные (бываютъ и „вѣчные“ вклады), представляютъ для банка то пре-

имущество, что не могут быть неожиданно потребованы обратно. Безсрочные же или вклады “на текущій счетъ” во всякое время могутъ быть взяты обратно; ихъ банкъ принужденъ пускать въ оборотъ съ большою осторожностью, и потому процентъ по нимъ платится менѣе значительный, чѣмъ по срочнымъ вкладамъ.

Имѣя за собой множество вкладовъ, банкъ никогда не находится въ полной безопасности отъ крушенія: оно легко можетъ произойти, если вкладчики, въ силу какихъ-либо непредвидѣнныхъ экономическихъ измѣненій, сразу въ необычно большомъ количествѣ потребуютъ обратно свои вклады. Это происходитъ тѣмъ легче и бываетъ тѣмъ болѣе опасно, что безсрочные вклады составляютъ обыкновенно большую часть средствъ банка и что принадлежать они по большей части промышленнымъ и торговымъ предпринимателямъ. Всякое потрясеніе, экономическое или политическое, заставляетъ такихъ вкладчиковъ немедленно требовать отъ банка свои деньги, чтобы быть обезпеченными отъ случайностей.

Повышеніе и пониженіе процента по вкладамъ служить для банка однимъ изъ средствъ, по мѣрѣ надобности, привлекать деньги въ кассу банка или вызывать отливъ ихъ. Напр., положимъ, что въ банкѣ есть много свободныхъ денегъ, а спроса на нихъ со стороны капиталистовъ не замѣчается; и банкъ, слѣдовательно, принужденъ платить проценты по вкладамъ, которыхъ онъ не пустилъ въ оборотъ; тогда банкъ понижаетъ процентъ по вкладамъ, и приливъ новыхъ вкладовъ сильно сокращается, а часть прежнихъ вкладчиковъ беретъ свои деньги обратно, чтобы выгоды помѣстить ихъ.

Какъ видоизмѣненіе депозитной операціи, можно разсматривать выпускъ „закладныхъ листовъ“, долговыхъ обязательствъ банка съ постепенной, продолжительной уплатой какъ процентныхъ денегъ, такъ и основной суммы долга. Закладные листы соответствуютъ долгосрочнымъ вкладамъ, которые банкъ возвращаетъ не сразу въ концѣ срока, а по частямъ.

Изъ расплаты между вкладчиками путемъ переписки счета у мѣнялы—банкира развилась „чековая“ система расплаты. Современный капиталистъ рѣдко имѣетъ при себѣ большія деньги—онъ ихъ хранить въ банкѣ. А когда капиталисту надо произвести уплату, онъ прибѣгаетъ къ „чеку“, т. е. пишетъ записку въ тотъ банкъ, гдѣ лежатъ его вклады, записку съ распоряженіемъ выдать такому-то столько-то. Чаще всего и получатель не беретъ денегъ прямо на руки; ихъ записываютъ въ счетъ его собственныхъ вкладовъ, если они находятся въ томъ же банкѣ; въ противномъ случаѣ, деньги

переводить на имя его постоянного банкира.—Такъ избѣгается прямая передача денегъ, и потребность въ наличныхъ деньгахъ сильно уменьшается. Наиболѣе широко практикуется чековая система въ странахъ экономически передовыхъ, какъ Англія, гдѣ сумма цѣнностей, ежедневно переходящихъ этимъ путемъ отъ однихъ владѣльцевъ къ другимъ, измѣряется многими милліонами рублей.

Громадная экономическая сила большихъ банковъ, отовсюду стягивающихъ капиталы и объединяющихъ въ своемъ распоряженіи средства многихъ тысячъ капиталистовъ и не-капиталистовъ, создаетъ этимъ банкамъ такое общественное значеніе, что на формальное обязательство такого банка уплатить извѣстную сумму въ обществѣ смотрять, какъ на нѣчто равносильное самой уплатѣ. Отсюда возникаетъ *эмиссіонная* операція или выпускъ банковыхъ билетовъ. Банковые билеты, слѣдовательно, вполне аналогичны бумажнымъ деньгамъ; разница та, что бумажные деньги принимаются всѣми по довѣрію къ состоятельности государства, а банковые билеты—по довѣрію къ состоятельности банка. Само собою разумѣется, что данная операція можетъ возникнуть лишь на довольно высокой ступени развитія банкового дѣла.

Банкъ платитъ своимъ вкладчикамъ и заемщикамъ вмѣсто денегъ особыми билетами, которые онъ и обязывается по первому требованію обмѣнять на настоящіе деньги. Если банкъ вполне надеженъ, то билеты его обращаются наравнѣ съ деньгами. Тамъ, гдѣ государственныхъ бумажныхъ денегъ много, банковыхъ билетовъ обращается сравнительно мало, такъ какъ общественная роль тѣхъ и другихъ одинакова. Въ промышленно-развитыхъ странахъ Запада банковыхъ билетовъ находится въ обращеніи на многія сотни милліоновъ рублей.

Значеніе эмиссіонной операціи для самихъ банковъ очень понятно—это безпроцентный заемъ. Количество выпускаемыхъ билетовъ можетъ довольно значительно превосходить наличныя средства банка,—это не ведетъ къ его крушенію, потому что, при обычныхъ условіяхъ, билеты не предъявляются всѣ одновременно къ размѣну. Въ моменты сильныхъ экономическихъ потрясеній возможно и крушеніе банка вслѣдствіе чрезмѣрныхъ требованій о размѣнѣ его билетовъ.

И чековая система, и особенно эмиссіонная операція значительно уменьшаютъ потребность въ деньгахъ, какъ орудіяхъ обмѣна и платежа.

Изъ активныхъ операцій первичной и основной является, какъ было выяснено, *ссуда подъ залогъ*. Между различными ея видами

раньше другихъ развилась ломбардная операція, заемъ подъ залогъ движимыхъ предметовъ. Первоначально, когда эта операція имѣла форму простаго мелкаго ростовщичества, въ залогъ принимались только предметы большой цѣнности и малаго объема—золотые слитки, драгоценные камни и пр.; а съ развитіемъ товарнаго обращенія и кредита—преимущественно товары и цѣнные бумаги.

Сами банки заложенныхъ товаровъ не хранятъ. Это дѣло становится спеціальностью особой группы предпріятій—товарныхъ складовъ, которые за извѣстное вознагражденіе принимаютъ товары и хранятъ ихъ, а владѣльцамъ выдаютъ варранты — свидѣтельства о приѣмѣ товаровъ съ обозначеніемъ ихъ цѣнности. Такія свидѣтельства банкъ принимаетъ въ залогъ и даетъ по нимъ ссуду; если должникъ несостоятеленъ — банкъ получаетъ товаръ по варранту и продаетъ. (Ссуда, конечно, всегда меньше цѣны товара обыкновенно около 60%).

Подобнымъ же образомъ принимаются въ залогъ свидѣтельства желѣзно-дорожныхъ, пароходныхъ, транспортныхъ обществъ о томъ, что товаръ принятъ и нагруженъ.

Съ развитіемъ кредита, въ товарномъ обращеніи является масса разнообразныхъ „цѣнныхъ бумагъ“: государственныхъ долговыхъ обязательствъ, акцій различныхъ обществъ и т. под. Въ послѣдующемъ объ этихъ бумагахъ придется говорить особо; по существу онѣ представляютъ одно и то же—законныя свидѣтельства на полученіе извѣстной части производимой въ данномъ обществѣ прибавочной стоимости. Такія „цѣнные бумаги“ банки принимаютъ также въ залогъ. Отсюда возникаетъ еще одна изъ многочисленныхъ опасностей, угрожающихъ банкамъ: такъ какъ рыночныя цѣны цѣнныхъ бумагъ могутъ сильно колебаться въ зависимости отъ спроса и предложенія, то банкъ, выдавая подъ залогъ ихъ ссуды, всегда рискуетъ потерпѣть убытки влѣдствіе паденія ихъ цѣны.

Ипотечной операціей называется выдача ссудъ подъ залогъ недвижимости (земли, дома и т. под.). Подобныя ссуды бываютъ въ большинствѣ случаевъ долгосрочными: землевладѣльцы нуждаются обыкновенно въ деньгахъ для улучшеній въ хозяйствѣ, или для приобрѣтенія новыхъ земель, или, наконецъ, на личное потребленіе; во всѣхъ этихъ случаяхъ они могутъ только постепенно выплачивать изъ своихъ доходовъ занятыя деньги, тѣмъ болѣе, что въ землѣдѣліи капиталъ обращается вообще медленно. Поэтому банки, занимающіяся ипотечной операціей, сами принимаютъ только долгосрочныя ссуды, такъ какъ невозможно давать займы на долгое время,

получая кредитъ на короткое. Главную и характерную пассивную операцію для подобныхъ банковъ представляетъ выпускъ закладныхъ листовъ.

Особый видъ ссудныхъ операцій представляетъ „личный кредитъ“, т. е. выдача ссуды безъ всякаго залога, единственно на основаніи довѣрія къ занимающему лицу. Это — сравнительно рискованная операція (въ Россіи, напр., она вызвала крушеніе многихъ банковъ).

Значительно видоизмѣненную форму ссудной операціи представляетъ *учетъ* или *дисконтъ векселей*. Тутъ банкъ, вмѣсто того, чтобы давать ссуду подъ залогъ цѣнной бумаги — векселя, прямо покупаетъ эту бумагу, т. е. связанное съ ней право на полученіе денегъ по векселю.

Крупное производство порождаетъ громадное распространеніе продажъ въ кредитъ. Но всякому кредитору деньги могутъ понадобиться раньше, чѣмъ истечетъ срокъ векселя. Тогда кредиторъ предъявляетъ вексель въ банкъ. Если банкъ находитъ, что вексель надеженъ, то уплачивается по немъ, приобретаая его для себя; при этомъ уплачивается, естественно, не вся вексельная сумма, а извѣстный процентъ съ нея идетъ въ пользу банка. Такая операція называется дисконтированіемъ векселя, а процентъ въ пользу банка — дисконтнымъ или учетнымъ процентомъ.

Величина учетнаго процента опредѣляется двумя условіями: во-первыхъ, обычной величиной кредитнаго процента въ данномъ обществѣ, во-вторыхъ, степенью риска для кредитора — банка. Положимъ, учитывается вексель за 2 мѣсяца до срока; обычный 0% по ссудамъ 6% въ годъ или 1% за 2 мѣсяца. Банку было бы невыгодно взять въ свою пользу менѣе 1% , потому что ту сумму, которую онъ отдаетъ за вексель, онъ могъ бы вмѣсто того пустить въ оборотъ, отдать займы на 2 мѣсяца и получить 1% прибыли. А если сюда присоединяется рискъ не получить по векселю или если банкъ находитъ рискованнымъ вообще выпускать въ данный моментъ деньги изъ своей кассы, то учетный процентъ повышается, напр., до $2-3\%$ за 2 мѣсяца.

Измѣненіе дисконтнаго процента и процента по ссудамъ, подобно измѣненію процента по вкладамъ, служитъ для банка средствомъ вліять на величину кассовой наличности сообразно со своими расчетами. Если учетный процентъ и процентъ по ссудамъ повышается, деньги удерживаются въ кассѣ банка, потому что дисконтировать

векселя и занимать въ банкѣ становится менѣе выгоднымъ; при пониженіи деньги, наоборотъ, отливаются.

Весьма своеобразный характеръ имѣетъ операція покупки и продажи банкомъ за свой счетъ цѣнныхъ бумагъ—акцій, процентныхъ бумагъ и т. под.,—операція, впрочемъ, до извѣстной степени аналогичная и учету векселей. Въ случаѣ повышенія цѣны купленныхъ бумагъ, банкъ получаетъ прибыль, въ противномъ случаѣ—убытокъ. Это одна изъ формъ такъ называемой биржевой игры, дающей возможность какъ быстрого обогащенія, такъ и быстрого разоренія. Подобная игра часто приводитъ къ банкротству банка, а если онъ вель игру не на собственные деньги—къ разоренію вкладчиковъ.

Таковы самыя главные черты дѣятельности банковъ. Въ дѣйствительности, она отличается чрезвычайной сложностью, даже запутанностью; изслѣдованіе банковаго дѣла въ деталяхъ представляетъ громадную массу трудностей, порождающихъ большія разногласія даже между лучшими его знатоками.

Банки представляютъ изъ себя значительную группу капиталистическихъ предпріятій съ массою наемныхъ работниковъ и съ громадными капиталами. Наемные работники кредитныхъ предпріятій принадлежатъ, главнымъ образомъ, къ „интеллигентному персоналу“: конторщики, бухгалтеры, кассиры, директора и т. д. Чтобы успешно вести операціи и миновать всѣ связанныя съ кредитнымъ дѣломъ опасности, банку необходимо быть хорошо освѣдомленнымъ какъ относительно общаго положенія дѣлъ на рынкѣ, такъ и относительно положенія дѣлъ тѣхъ лицъ или учреждений, съ которыми онъ ведетъ операціи; отсюда—потребность во множествѣ наемныхъ агентовъ, доставляющихъ свѣдѣнія, и въ „свѣдущихъ людяхъ“, умѣющихъ цѣлесообразно обрабатывать эти свѣдѣнія; нерѣдко банки содержатъ при себѣ цѣлые комитеты подобныхъ специалистовъ. Такъ въ кредитномъ дѣлѣ возникаетъ сложная система раздѣленія труда; въ этой системѣ организаторская дѣятельность людей, направляющихъ предпріятіе, простирается далеко за предѣлы самого предпріятія: она въ одно и то же время оказываетъ прямое вліяніе на жизнь массы промышленныхъ и торговыхъ предпріятій и непосредственно отражаетъ на себѣ ихъ общее состояніе.

Какъ было уже указано, основное общественное значеніе кредитныхъ предпріятій заключается въ томъ, что они своей дѣятельностью облегчаютъ и ускоряютъ развитіе капиталистическаго производства

со свойственными ему экономическими отношеніями и со всѣми ихъ общественными результатами.

Кредитъ даетъ промышленнымъ и торговымъ капиталистамъ такія средства для веденія и расширенія ихъ дѣлъ, какихъ они не могли бы извлечь непосредственно изъ своихъ предпріятій.

Во всякомъ предпріятіи не весь необходимый для его веденія капиталъ затрачивается сразу: значительная часть должна лежать въ теченіе болѣе или менѣе долгаго времени, какъ запасъ на текущіе расходы и непредвидѣнные случаи. По мѣрѣ расширенія своего предпріятія, капиталистъ принужденъ изъ года въ годъ увеличивать размѣры своего денежнаго запаса. Въ прежнія времена всѣ такія деньги оставались въ рукахъ капиталиста мертвымъ „сокровищемъ“. Теперь предприниматель отдаетъ ихъ въ банкъ, и онѣ становятся настоящимъ капиталомъ, во-первыхъ, съ общественной точки зрѣнія, такъ какъ черезъ банкъ онѣ попадаютъ къ другому капиталисту, который непосредственно примѣняетъ ихъ для полученія прибавочной стоимости, во-вторыхъ, и съ точки зрѣнія перваго капиталиста, которому онѣ приносятъ при этомъ нѣкоторую прибыль.

Съ другой стороны, благодаря тѣмъ же банкамъ, капиталистъ легко расширяетъ свое предпріятіе, не обладая необходимымъ денежнымъ запасомъ,—на счетъ будущей прибыли. Это дѣлается тѣмъ легче, что процентъ по вкладамъ, платимый банками, служитъ приманкой, извлекающей на свѣтъ и такія деньги, которыя при иныхъ условіяхъ ни за что не сдѣлались бы капиталомъ, а были бы положены въ сундукъ, зарыты въ землю, залиты въ воскъ, вообще—лежали бы въ качествѣ мертваго „сокровища“. Теперь кредитъ собираетъ въ руки капиталистовъ и эти средства не-капиталистовъ—сбереженія какой-нибудь прислуги, крестьянина, ремесленника, рабочаго—пройдя черезъ ссудо-сберегательныя кассы, попадаютъ въ руки крупнаго предпринимателя, который употребитъ ихъ для расширенія своего предпріятія.

Таково значеніе кредитной системы для всего общества: объединяя капиталы, она содѣйствуетъ объединенію вообще производительныхъ силъ общества, слѣдовательно, ускоряетъ побѣду общества надъ природой.

Разсматривая непосредственное значеніе кредитнаго дѣла для различныхъ экономическихъ классовъ, приходится отмѣтить слѣдующее. Въ классѣ капиталистовъ кредитъ чрезвычайно ускоряетъ развитие двухъ различныхъ процессовъ. Во-первыхъ, быстрое совершается процессъ отдѣленія крупныхъ капиталистовъ отъ мелкихъ: одни, имѣя

возможность широко пользоваться кредитомъ, быстро расширяютъ свои предпріятія и увеличиваютъ капиталы; другимъ кредитъ доступенъ лишь въ ничтожной степени, въ общемъ, онъ скорѣе оказывается противъ нихъ, и конкуренція становится для нихъ тѣмъ тяжелѣе. Вторыхъ, быстрѣе совершается процессъ отдѣленія распредѣлительной роли капиталистовъ отъ ихъ организаторской роли въ производствѣ. Все болѣе значительной части капиталистовъ банки даютъ возможность жить процентами съ капиталовъ, не утруждая себя личнымъ веденіемъ предпріятій; все большее число капиталистовъ обращается въ чистыхъ „рентеровъ“. (Слово „рента“ обозначаетъ вообще доходъ, возникающій не изъ личной дѣятельности въ производствѣ, организаторской или исполнительской, а изъ одного обладанія какой-нибудь собственностью. Такова земельная рента, которую землевладелецъ получаетъ единственно на основаніи владѣнія землей, такова и рента съ капитала, отданнаго въ кредитъ банку или частнымъ лицамъ).

Для рабочихъ, занятыхъ производительнымъ трудомъ, непосредственнаго значенія развитіе кредита не имѣетъ: кредитъ существуетъ, вообще говоря, не для нихъ.

Размѣры кредитнаго дѣла въ настоящее время громадны и увеличиваются со страшной быстротой. — Даже въ такой промышленно-отсталой странѣ, какъ Россія, обороты банковъ измѣряются миллиардами рублей. Государственный банкъ имѣлъ на храненіи вкладовъ въ 1864 году на 277 милліоновъ рублей, въ 1878 г. — на 881 милліонъ; его обороты были въ 1864 г. на 487 милл., въ 1878 г. — на 6,784 милл. рублей.

Въ Соединенныхъ Штатахъ за 1892 г. итогъ банковыхъ операцій былъ 65,265 милл. долларовъ (около 130 милліардовъ рублей). Въ слѣдующемъ году обороты банковъ уменьшились почти на 8,000 милл. долларовъ, т. е. на $\frac{1}{8}$, — а банкротства возросли вдвое и достигли 347 милл., — цифры, характерныя для неустойчивости капиталистическаго хозяйства.

с) Акціонерная форма предпріятій.

На почвѣ развитого кредита возникъ особый, своеобразный типъ капиталистическихъ предпріятій — акціонерныя компаніи.

Послѣдовательность развитія этой формы предпріятій была приблизительно такая. Нерѣдко капиталистъ, у котораго не хватало для

предпріятія собственныхъ средствъ и не оказывалось достаточнаго кредита со стороны другихъ капиталистовъ, приглашалъ къ себѣ компаньоновъ съ капиталами, чтобы сообща вести дѣло. Въ сущности, это заемъ на особенныхъ условіяхъ, заемъ, при которомъ кредиторы получаютъ право личнаго участія и контроля за предпріятіемъ, причемъ процентныя деньги замѣняются для нихъ соотвѣтственной долей прибыли. — Переходъ отъ такихъ предпринимательскихъ компаній къ акціонернымъ обществамъ заключается въ томъ, что первоначальные организаторы дѣла приглашаютъ не опредѣленныхъ отдѣльныхъ лицъ, а всѣхъ желающихъ, кто только можетъ внести хотя незначительную долю капитала. При этомъ прибѣгаютъ къ приему, выработанному кредитнымъ дѣломъ — къ выпуску цѣнныхъ бумагъ, которыя въ данномъ случаѣ называются акціями.

Учреждается крупное капиталистическое предпріятіе, — напр., организуется желѣзно-дорожное, пароходное общество и т. под. Выпускаютъ въ свѣтъ, положимъ, 10,000 акцій по 100 рублей; каждая акція представляетъ изъ себя свидѣтельство на получение $\frac{1}{10000}$ прибыли предпріятія. Капиталисты ихъ раскупаютъ — по одной, по десяти, по сто и т. д. Составляется такимъ путемъ капиталъ въ миллионъ рублей, съ которымъ организаторы и начинаютъ дѣло (сами они даютъ нерѣдко лишь ничтожную часть этого капитала). За покрытіемъ всѣхъ издержекъ и за уплатой жалованья служащимъ, которые ведутъ дѣло, остается чистой прибыли въ годъ 60,000 р. Эти деньги распределяются между акціонерами въ видѣ такъ называемаго дивиденда — по 6 рублей на акцію.

Владѣлецъ акціи можетъ совсѣмъ не принимать участія въ веденіи дѣла общества; а если онъ и принимаетъ участіе, то обыкновенно только такое, что бываетъ на общихъ собраніяхъ акціонеровъ, гдѣ выбираютъ правленіе, утверждаютъ отчеты, дѣлятъ доходы.

Таковы акціонерныя товарищества — капиталистическія предпріятія, въ которыхъ одинъ предприниматель замѣненъ множествомъ акціонеровъ и въ которыхъ трудъ веденія дѣла окончательно отдѣленъ отъ труда обладанія капиталомъ и переданъ наемнымъ организаторамъ — директорамъ и правленію.

Вступая въ акціонерныя общества, мелкіе капиталисты оказываются гораздо болѣе обезпеченными отъ гибельной для нихъ конкуренціи, какъ члены крупнаго, могущественнаго цѣлаго. Сохраняя мелкихъ капиталистовъ, замедляя ихъ переходъ въ ряды неимущихъ, создавая концентрацію капиталовъ безъ гибели капиталистовъ, акціонерныя товарищества обнаруживаютъ тенденцію сберегать силу пред-

принимательскаго класса. Но гораздо сильнѣе дѣйствуютъ они въ противоположномъ смыслѣ, превращая капиталистовъ въ простыхъ рентьеровъ, лишая ихъ фактической роли въ производствѣ.

Впрочемъ, и въ смыслъ поддержанія численности предпринимательскаго класса значеніе акціонерныхъ обществъ не слишкомъ велико. Конкуренція, особенно въ ея острые моменты—въ эпохи кризисовъ—все-же довольно успѣшно коситъ акціонерныя предпріятія, хотя меньше, чѣмъ предпріятія единичныхъ капиталистовъ. За то при паденіи акціонернаго общества изъ собственниковъ въ неимущіе переходитъ сразу множество лицъ.

Въ дѣлѣ объединенія капиталовъ значеніе акціонерной формы предпріятій очень велико. На одномъ дѣлѣ объединяются десятки, сотни милліоновъ. Только акціонерная система создастъ возможность возникновенія такихъ громадныхъ предпріятій, какъ желѣзная дорога между двумя океанами черезъ всю Сѣверную Америку, дорога, стоившая нѣсколько сотъ милліоновъ, или какъ „прорытіе“ Панамскаго канала, стоившее еще больше.

Ростъ акціонерныхъ обществъ за послѣднее время шелъ съ поразительной быстротой. Такъ, въ Россіи ихъ къ началу 1895 года считалось 784 со складочнымъ капиталомъ въ 890 милліоновъ рублей, а къ 15 апрѣля 1898 года—уже 990 съ капиталомъ около 1690 милліоновъ. Средняя величина складочнаго капитала на предпріятіе была въ первомъ случаѣ около 1,133 тысячъ, во второмъ—1,703 тысячи,—такъ быстро возрасталъ средній размѣръ акціонерныхъ предпріятій. Уже одно это быстрое развитіе доказываетъ ихъ преимущество передъ единоличными предпріятіями.

Акціонерному капиталу въ наибольшей степени свойственъ характеръ капитала международнаго. Акціонерами одного и того же предпріятія оказываются не рѣдко жители самыхъ различныхъ странъ земного шара. Очень часто въ одной странѣ организуется акціонерное общество съ цѣлью эксплуатаціи естественныхъ богатствъ другой страны: англійская компанія строитъ свои заводы въ Россіи, и т. под.

d) Биржа.

Съ возрастаніемъ числа, размѣровъ и сложности мѣновыхъ и кредитныхъ операцій, возникаетъ потребность въ центральныхъ рыночныхъ учрежденіяхъ, гдѣ объединялись бы свѣдѣнія о спросѣ и предложеніи и устанавливались бы общія цѣны на товары и бумаги. Такой потреб-

ности удовлетворяють *биржи*, существующія во всѣхъ болѣе крупныхъ торговыхъ центрахъ. Это—организованныя по большей части правительствами собранія крупныхъ капиталистовъ, гдѣ совершаются самыя значительныя сдѣлки, гдѣ концентрируется рыночная жизнь, гдѣ при помощи усовершенствованныхъ способовъ сношеній устанавливается связь съ иногородными и иностранными рынками, сходятся торговые извѣстія изъ различныхъ частей капиталистическаго міра.

Объединяя какъ спросъ, такъ и предложеніе, биржа устраняетъ частныя, зависящія отъ мѣстныхъ, случайныхъ обстоятельствъ колебанія рыночной конкуренціи и товарныхъ цѣнъ. Но колебаній болѣе общаго и широкаго характера она не устраняетъ, а только облегчаетъ ихъ распространеніе на всю область капиталистическаго обмѣна и кредита.

Благодаря неорганизованному характеру мѣновыхъ отношеній, постоянно возможны частныя, болѣе или менѣе крупныя разстройства въ механизмѣ обмѣна, которыя выражаются иногда въ чрезмѣрномъ наплывѣ какихъ-либо товаровъ въ отдѣльныя области товарнаго міра, иногда во временномъ недостаткѣ необходимыхъ для даннаго рынка товаровъ. Положимъ, въ Америкѣ былъ временно хорошій спросъ на шелковыя ткани, и побуждаемые этимъ, очень многіе французскіе купцы, ничего не зная другъ о другѣ, привозятъ въ Америку массу шелковыхъ тканей; такимъ образомъ, рынокъ переполняется, цѣна товара падаетъ до крайности, купцы терпятъ большіе убытки,—получается цѣлый кризисъ въ данной отрасли обмѣна; между тѣмъ, всего этого не было бы при болѣе равномерномъ распредѣленіи даннаго товара на мировомъ рынкѣ.—Такого рода потрясенія биржевая организація въ значительной степени предупреждаетъ, прежде всего, тѣмъ, что объединяетъ свѣдѣнія о спросѣ и предложеніи, давая капиталистамъ хотя приблизительно вѣрное представленіе о состояніи различныхъ рынковъ. Кромѣ того, въ рыночныя отношенія биржа еще въ большей степени вноситъ правильность и цѣлесообразность при помощи особаго типа сдѣлокъ—срочныхъ покупокъ.

Одинъ капиталистъ заключаетъ съ другимъ условіе, по которому тотъ, подъ страхомъ неустойки, обязуется доставить для перваго къ назначенному сроку въ указанное мѣсто извѣстное количество своего товара. Подводя биржевые итоги такимъ срочнымъ сдѣлкамъ, каждый капиталистъ получаетъ возможность выяснитъ себѣ, какъ велико будетъ предложеніе даннаго товара на рынкѣ даннаго района за ближайшій періодъ времени. Обычная же величина спроса для частнаго рынка выясняется на основаніи подсчета предыдущихъ операцій съ

этимъ рынкомъ. Такимъ образомъ, становится возможно съ приближительной вѣрностью судить о томъ, гдѣ будетъ въ извѣстное время достаточный спросъ на товаръ, и гдѣ, наоборотъ, условія для сбыта окажутся неблагоприятны. Такъ, путемъ срочныхъ покупокъ, обмѣнъ до извѣстной степени регулируется, товары распределяются между рынками сравнительно равномернѣе, избѣгается случайное переполненіе однихъ рынковъ и недостатокъ предложенія на другихъ.

Чтобы не преувеличивать экономическаго значенія биржевой организации, надо помнить, что ея регулирующее вліяніе простирается только на сферу *обмѣна*, затрагивая лишь косвенно основную экономическую область—*производство*; да и въ сферѣ обмѣна вліяніе это довольно ограничено: биржа не вполнѣ объединяетъ жизнь рынка, очень многое предпринимается капиталистами помимо биржи; и даже тѣ свѣдѣнія о ходѣ экономическаго процесса, которыя на нее стекаются, въ большей части являются приблизительными, не вполнѣ точными, отчасти гипотетичными; наконецъ, что еще важнѣе, взаимныя отношенія капиталистовъ и на биржѣ остаются все тѣ же; что внѣ ея—отношенія капиталистовъ и на биржѣ остаются все тѣ же, что внѣ ея—отношенія борьбы, конкуренціи.

е) Спекуляція.

На почвѣ высоко развитого обмѣна и кредита достигаетъ громадныхъ размѣровъ и приобретаетъ большое значеніе въ жизни общества особый способъ „распредѣленія“, называемый спекуляціей.

Основу спекуляціи составляютъ рыночныя колебанія цѣнъ на товары, зависящія отъ спроса и предложенія. Если человѣкъ покупаетъ товары только затѣмъ, чтобы перепродать, когда цѣна повысится, онъ спекулянтъ. Такимъ образомъ, всякая торговля можетъ принимать спекулятивный характеръ; и въ исторіи—спекуляція почти такое же древнее явленіе, какъ сама торговля.

Такъ какъ измѣненія цѣнъ происходятъ не всегда согласно съ расчетами спекулянта, то вмѣсто прибыли его занятіе приноситъ нерѣдко и убытки; вообще, это своеобразная игра, сопровождаемая рискомъ подобно всякой другой.

Въ развитомъ капиталистическомъ обществѣ спекуляція выступаетъ преимущественно въ формѣ такъ называемой „биржевой игры“; ея центрами являются биржи; ея главное орудіе—цѣнные бумаги и въ меньшей степени—всѣ другіе товары.

Кредитъ и акціонерныя предпріятія служатъ источникомъ громадной массы обращающихся на рынкѣ цѣнныхъ бумагъ: векселей, неразмѣнныхъ бумажныхъ денегъ, закладныхъ листовъ, акцій, всевозможныхъ процентныхъ бумагъ и пр. Одни государственные долги порождаютъ цѣнныхъ бумагъ на многіе милліарды рублей; а общая цѣнность подобныхъ бумагъ, находящихся въ обращеніи, должна измѣняться десятками милліардовъ рублей. Каждая такая бумага представляетъ, какъ было выяснено, законное свидѣтельство на полученіе извѣстной доли созданной общественнымъ трудомъ прибавочной стоимости.

Такъ какъ цѣнныя бумаги самостоятельной цѣнности не имѣютъ (ихъ собственная трудовая стоимость ничтожна), то рыночная цѣна ихъ особенно подвержена колебаніямъ въ зависимости отъ спроса и предложенія. Именно благодаря этому цѣнныя бумаги и становятся самымъ удобнымъ орудіемъ спекуляціи.

Разсмотримъ, какимъ образомъ различныя причины вызываютъ измѣненія въ рыночной цѣнѣ бумагъ.

Акціонерное предпріятіе работаетъ хорошо и даетъ на каждые 100 рублей основного капитала 15 рублей дивиденда; а обычный для даннаго общества кредитный процентъ на капиталъ составляетъ 5% въ годъ. Такимъ образомъ, доходъ съ одной сторублевой акціи такой же, какъ обыкновенно съ 300 рублей; естественно, что и покупать акцію будутъ охотно за сумму около 300 рублей. Наоборотъ, если съ одной акціей можно рассчитывать только на 1 рубль дохода въ годъ, то ея рыночная цѣна—около 20 рублей.—Такова основная причина колебаній въ цѣнѣ бумагъ: вѣроятность получить больше или меньше дохода съ бумаги. Но „вѣроятность“ еще не есть полная достовѣрность; многое можетъ казаться людямъ болѣе или менѣе вѣроятнымъ въ зависимости отъ ихъ настроенія, отъ надеждъ или опасеній, внушаемыхъ общимъ ходомъ дѣлъ. Это приводитъ насъ къ другой причинѣ, порождающей болѣе частыя и нерѣдко очень сильныя колебанія биржевыхъ цѣнъ—къ „настроенію рынка“.

Всякія потрясенія, всякіе, даже мелкіе толчки, которые испытываетъ общественное хозяйство, немедленно отзываются на цѣнѣ (курсѣ) бумагъ.

Когда, въ силу какихъ бы то ни было причинъ, чисто экономическихъ или политическихъ, теряется или хотя немного ослабѣваетъ увѣренность въ завтрашнемъ днѣ, — рентьеръ начинаетъ чувствовать страхъ, какъ бы находящіеся въ его рукахъ бумаги не потеряли часть, а то даже и всю звою магическую способность—не убавляясь въ цѣнности, приносить доходъ. Страхъ этотъ заставляеть его не-

медленно предлагать свои бумаги на продажу желающимъ. Предложеніе цѣнныхъ бумагъ на рынкѣ быстро увеличивается; но спросъ самъ по себѣ уменьшается, въ силу той же неизвѣстности въ завтрашнемъ днѣ. Такое несоотвѣтствіе спроса и предложенія вызываетъ немедленное паденіе курса бумагъ, паденіе иногда чрезвычайно сильное и быстрое, сразу разоряющее многихъ рентьеровъ, которые за безцѣнокъ сбываютъ свои бумаги.

Между тѣмъ, обстоятельства измѣняются, опасенія оказываются неосновательными, бумаги продолжаютъ приносить прибыль и снова поднимаются въ цѣнѣ. Тогда сразу наживаются дѣльцы, скупившіе ихъ въ моментъ паденія.

Бываетъ подобнымъ же образомъ и быстрое, непрочное повышеніе цѣны бумагъ подъ влияніемъ болѣе или менѣе случайныхъ обстоятельствъ. Когда, напр., благодаря слухамъ и газетнымъ утвержденіямъ, является надежда, что извѣстное предпріятіе будетъ особенно хорошо работать, станетъ особенно прибыльнымъ, тогда акціи предпріятія быстро повышаются въ цѣнѣ, и обогащаются насчетъ наивныхъ покупателей тѣ, кто продаетъ ихъ въ моментъ повышенія.

Въ этихъ постоянныхъ колебаніяхъ спекуляція находитъ для себя самыя благопріятныя условія. Цѣнные бумаги—только наиболѣе удобный для спекуляцій товаръ. Спекуляціи съ другими товарами (преимущественно съ тѣми, которые являются предметомъ международной торговли,) дѣлаются по совершенно тому же типу.

Спекулятивная игра влечетъ за собой массу различныхъ уловокъ, обмановъ, создаетъ особое шулерство, которое очень сильно развито въ современномъ биржевомъ мірѣ.

Такъ какъ цѣны измѣняются въ зависимости отъ „настроенія рынка“, то примѣняются всякія законныя и незаконныя средства, чтобы повліять въ ту или другую сторону на это настроеніе. Напр., если хотятъ вызвать пониженіе извѣстныхъ бумагъ, чтобы дешево купить ихъ, то начинаютъ распространять, устно и черезъ подкупную часть журналистики, неблагоприятные слухи относительно предпріятія; владѣльцы бумагъ приходятъ въ безпокойство и дешево ихъ сбываютъ. Гдѣ нужно повышеніе, тамъ дѣлается обратное—расхваливаютъ, рекламируютъ предпріятія, составляютъ даже ложные отчеты о блестящемъ положеніи дѣлъ.

Панамская исторія съ ея невѣроятной массой лжи, подлоговъ, подкуповъ, воровства, съ ея миллиардными убытками и разореніемъ тысячъ людей—прекрасный образецъ того духа, который спекуляція воспитываетъ въ дѣятеляхъ биржевого міра.

Въ настоящее время биржевыя спекуляціи играютъ очень крупную роль въ составленіи большихъ богатствъ и разореніи множества капиталистовъ, вообще—въ дѣлѣ концентраціи капиталовъ. Значительная часть современныхъ миллионеровъ именно этимъ способомъ приобрѣла свои громадныя состоянія. (Такъ, американецъ Гудъ, прославившійся безсовѣстностью своихъ спекуляцій, довелъ ими свое богатство до 550 миллионовъ рублей, причемъ его годовой доходъ измѣнялся 27 миллионами, суточный—74,000, доходъ въ минуту—50 рублями. Подобныхъ биржевыхъ сто-миллионеровъ особенно много въ Америкѣ; но есть они и въ Европѣ).

Вызываемое спекуляціей господство обмѣна весьма дурно отзывается на довѣріи и уваженіе различныхъ элементовъ общества къ порождающей подобныя явленія системѣ экономическихъ отношеній.

Итакъ, общественныя причины спекуляціи заключаются въ неорганизованномъ характерѣ мѣновыхъ отношеній, благодаря которому законъ стоимости проявляется въ жизни рынка лишь стихійно въ непрерывномъ рядѣ уклоненій отъ нормы; а общественные результаты спекуляціи сводятся главнымъ образомъ къ ускоренному развитію крупно-капиталистическихъ отношеній, но отчасти также и къ ихъ дискредитированію.

4. Распределеніе общественнаго продукта между различными капиталистическими классами.

а) Прибыль.

По отношенію къ прибыли капиталистовъ періодъ машинъ характеризуется двумя особенностями: во-первыхъ, постепеннымъ уменьшеніемъ годового процента прибыли на капиталъ, и, во-вторыхъ, быстрымъ возрастаніемъ ея общей суммы. Разсмотримъ основныя причины той и другой особенности.

Машина есть орудіе труда, и ея стоимость входитъ въ составъ *постояннаго* капитала. Между тѣмъ, машина замѣняетъ работника—исполнителя и вытѣняетъ, слѣдовательно, часть рабочей силы: затраты на покупку рабочей силы уменьшаются, т. е. уменьшается *переменный* капиталъ.

Такимъ образомъ, при введеніи каждой новой машины на мѣсто нѣкоторой части переменнаго капитала становится извѣстное количество постояннаго: рядомъ съ возрастаніемъ постояннаго идетъ уменьшеніе переменнаго.

Если при введеніи машины производство очень быстро расширяется, то и переменный капитал может самъ по себѣ не уменьшиться, а даже увеличиться: несмотря на машину, работниковъ можетъ понадобиться больше прежняго. Но постоянный капиталъ — затраты на машины и матеріалы — и въ этомъ случаѣ возрастаетъ, очевидно, гораздо сильнѣе переменнаго, и *по сравненію* съ постояннымъ, переменный все-таки уменьшается, т. е. представляетъ меньшую его часть, чѣмъ прежде. Напр., до введенія машины переменный капиталъ былъ 500 при 10,000 постоянного, т. е. $\frac{1}{20}$ постоянного или $\frac{1}{2}$ всего капитала; а при новыхъ условіяхъ переменнаго капитала оказывается 8,000 на 32,000 постоянного, т. е. $\frac{1}{4}$ постоянного или $\frac{1}{5}$ всего капитала. Другими словами, взятый *абсолютно*, самъ по себѣ, въ отдѣльности, переменный капиталъ возросъ, а *относительно* — взятый по сравненію съ цѣлымъ капиталомъ, какъ часть цѣлаго капитала, — онъ уменьшился.

Въ общемъ, это относится и ко всякому прогрессу техники: если въ извѣстномъ производствѣ повышается производительность труда, то на данное количество постоянного капитала — орудій и матеріаловъ — требуется меньше живого труда, чѣмъ прежде, меньше рабочей силы, меньше переменнаго капитала. Но именно въ машинномъ производствѣ, гдѣ повышение производительности труда происходитъ особенно быстро, данное явленіе выступаетъ съ особенной яркостью.

Въ англійскомъ бумаго-прядильномъ производствѣ въ началѣ XVIII вѣка весь вложенный капиталъ состоялъ на половину изъ постоянного и на половину изъ переменнаго. Уже въ 60-хъ годахъ XIX вѣка постоянная часть капитала была $\frac{7}{8}$, а переменная только $\frac{1}{8}$, т. е. относительно меньше прежняго въ 4 раза (абсолютно же эта восьмая, благодаря росту всего капитала, значительно больше прежней половины).

Въ предыдущемъ было выяснено, что прибавочная стоимость создается приложеніемъ рабочей силы, и что поэтому величина прибавочной стоимости зависитъ не отъ величины капитала, а отъ величины переменнѣйшей его части, на которую покупается рабочая сила.

Норма прибавочной стоимости показываетъ, сколько процентовъ составляетъ прибавочная стоимость на переменный капиталъ; норма прибыли показываетъ число процентовъ прибавочной стоимости на весь — и постоянный, и переменный капиталъ. Поэтому норма прибыли во столько разъ меньше нормы прибавочной стоимости, во сколько разъ переменный капиталъ меньше всего капитала.

При введеніи машинъ и вообще при развитіи техники произ-

водства, переменный капитал относительно уменьшается. Если норма прибавочной стоимости не изменяется, то норма прибыли должна понизиться.

Положим, норма прибавочной стоимости $100^0/0$, постоянный капитал 8,000, переменного 2,000 рублей, т. е. первый составляет $\frac{4}{5}$, а второй $\frac{1}{5}$ всего капитала. Тогда прибавочная стоимость равняется 2,000 рублей, и норма прибыли $20^0/0$.

Применение новых машин доводит постоянный капитал до 27,000, переменный, положим, 3,000, т. е. $\frac{9}{10}$ и $\frac{1}{10}$. Тогда прибавочная стоимость 3,000, норма прибыли только $10^0/0$. Хотя переменный капитал и возрос абсолютно на 1,000, но относительно он вдвое уменьшился ($\frac{1}{10}$ вместо $\frac{1}{5}$), и норма прибыли уменьшилась вдвое.

Для упрощения расчетов здесь принято, что вся прибавочная стоимость превращается в прибыль капиталиста. В действительности это не так; но неточность тут незначительная и сущности дела несколько не изменяет.

Возвращаемся к нашему примеру. Если бы предпринимателям удалось достигнуть того, чтобы норма прибавочной стоимости повысилась вдвое, т. е. до $200^0/0$, то норма прибыли оказалась бы опять $20^0/0$, т. е. уменьшения процента тогда бы не произошло. Таким образом, у предпринимателей есть способ воспрепятствовать понижению процента прибыли, а именно увеличение нормы прибавочной стоимости. И они пользуются этим способом (удлинение рабочего дня, увеличение интенсивности труда, и т. д.).

Но применяя эти приемы, капиталист имеет дело не с мертвой машиной, а с живым существом. Машина инертна: в зависимости от воли предпринимателя, она может действовать непрерывно по 24 часа в сутки и с такой скоростью, какую только допускает ее устройство; при этом она изнашивается, станет негодной для производства в 4 раза скорее, чем если бы работала 12 часов и двигалась вдвое медленнее. Не таков организм человека; и отмеченные приемы повышения прибыли раньше или позже наталкиваются на препятствие, которое непрерывно возрастает. Тогда относительное уменьшение переменного капитала, вытеснение его постоянным ведет к понижению процента прибыли, что и наблюдается в действительности.

Поэтому в странах с мало развитым капитализмом процент прибыли сравнительно высок: в России, напр., не редкость предприятия, дающие $25^0/0$ на капитал, тогда как в Западной

Европѣ 5⁰/о считаются уже хорошей доходностью. — Конечно, тутъ дѣйствуютъ и другія причины, но главной и основной остается относительное уменьшеніе переменнаго капитала.

Пониженіе процента прибыли еще не означаетъ уменьшенія абсолютной величины прибыли, ея суммы. Если получать 20⁰/о съ капитала въ 10,000, то это составитъ доходъ въ 2,000; но всего 10⁰/о съ капитала въ 40,000 равняется цѣлымъ 4,000. Вообще, прибыль увеличивается, если возрастаніе капитала идетъ быстрее, чѣмъ пониженіе процента.

Въ эпоху машинъ капиталистическое накопленіе идетъ съ поразжающей скоростью. Значительное накопленіе было необходимымъ условіемъ машиннаго производства; но само машинное производство, въ своемъ необычайно быстромъ развитіи, вызываетъ весьма ускоренное накопленіе.

Несмотря на возрастающее потребленіе непроизводительныхъ классовъ, непрерывно увеличивается и та доля прибавочной стоимости, которая обращается въ капиталъ, служащій для дальнѣйшаго извлеченія прибавочной стоимости изъ наемнаго труда. Накопленіе происходитъ гораздо быстрее, чѣмъ пониженіе процента прибыли, такъ что величина прибыли не только возрастаетъ, но возрастаетъ притомъ быстрее, чѣмъ когда либо прежде.

Считаютъ, что въ Германіи „накапляется“ ежегодно около 1 миллиарда рублей, въ Англіи — около двухъ миллиардовъ. Въ Соединенныхъ Штатахъ накопленіе шло еще быстрее: въ 1840 году все національное богатство исчислялось тамъ въ 3,700 милліоновъ долларовъ, въ 1894 году — около 82 милліардовъ (1 долларъ = $1\frac{7}{8}$ рубля).

Въ Англіи и Ирландіи цифра ежегоднаго дохода капиталистовъ и землевладѣльцевъ за періодъ 1843—1883 г. увеличилась болѣе, чѣмъ вдвое — съ 344 до 720 милл. фунтовъ стерлинговъ (1 фунтъ стерл. = $9\frac{3}{8}$ рубля). Наибольшая доля этого возрастанія приходилась именно на прибыль предпринимателей.

Эти цифры даютъ нѣкоторое понятіе и о величинѣ собственно прибыли, и о всей той массѣ прибавочной стоимости, которая ежегодно создается въ странахъ машиннаго производства, а также и вообще о скорости развитія общественныхъ производительныхъ силъ.

Надо, впрочемъ, напомнить, что различія въ денежной оцѣнкѣ національныхъ доходовъ и національныхъ богатствъ для различныхъ періодовъ могутъ зависѣть не отъ одного накопленія, но отчасти также отъ пониженія стоимости денегъ (вслѣдствіе повышенія про-

производительности труда, создающего денежные товары). Такое понижение стоимости денегъ дѣйствительно происходило за послѣдній періодъ, но оно такъ мало, что лишь въ слабой степени уменьшаетъ значеніе приведенныхъ цифръ.—Кромѣ того, это значеніе еще нѣсколько ослабляется для цифръ національнаго богатства возрастаніемъ цѣнности того фиктивного капитала, который представляетъ изъ себя право частной собственности на землю (цѣна земли повышается благодаря повышенію ренты).

b) Рента.

Какъ было выяснено, та доля прибавочной стоимости, которую беретъ землевладѣніе и которая называется земельной рентой, имѣетъ стремленіе непрерывно возрастать съ развитіемъ промышленной жизни. Обусловливается это тѣмъ, что промышленное развитіе общества, увеличивая спросъ на землю для всякаго рода предпріятій, увеличиваетъ тѣмъ самымъ монопольную силу землевладѣльческаго класса, его власть надъ остальнымъ обществомъ и позволяетъ этому классу присваивать все болѣе значительную часть производимой прибавочной стоимости.

Такимъ образомъ, какъ ни быстро происходило возрастаніе прибыли капиталистовъ, рента возрастала еще быстрѣе. Однако, не безъ борьбы промышленно-торговая буржуазія подчинялась такому положенію вещей. Она всѣми силами противодѣйствовала возрастанію ренты за землю, понижающему прибыль.

Борьба ренты и прибыли велась въ самыхъ разнообразныхъ формахъ всюду, гдѣ встрѣчались лицомъ къ лицу интересы землевладѣльца и капиталиста. Ея простѣйшая форма—борьба капиталистическаго фермера съ лэндлордомъ за арендную плату. Здѣсь все, чего фермеръ можетъ достигнуть—это сохраненіе за собой обычной предпринимательской прибыли; но даже это не всегда ему удается: благодаря тому, что изъ земли трудно безъ убытковъ вынуть вложенный въ нее капиталъ въ видѣ строеній, улучшеній почвы и т. под., фермеръ иногда оказывается вынужденъ мириться съ такимъ повышеніемъ арендной платы, которое ниже обычной нормы урѣзываетъ его прибыль.

Когда возрастаніе земледѣльческой ренты доводитъ хлѣбныя цѣны въ странѣ до чрезмѣрной высоты, повышая тѣмъ самымъ цѣну рабочей силы и еще болѣе понижая прибыль, тогда для промышленно-

торгового капитала становится выгоднымъ и цѣлесообразнымъ бороться съ рентой путемъ ввоза хлѣба изъ другихъ странъ: въ низко развитыхъ земледѣльческихъ странахъ, гдѣ рента еще не успѣла достигнуть большой высоты, гдѣ производство хлѣба обходится дешево благодаря дешевизнѣ рабочихъ рукъ, цѣны на хлѣбъ сравнительно низки, и ввозъ этого дешеваго хлѣба въ развитыя страны съ высокой рентой сильно урѣзываетъ ренту.

Противъ такого приѣма борьбы землевладѣльческій классъ пускаетъ въ ходъ свою политическую силу, свое вліяніе на государство: добивается высокихъ пошлинъ на привозимые земледѣльческіе продукты, иногда—прямого запрещенія ихъ ввоза. Такъ, въ Англіи весьма долго держались „хлѣбные законы“, допускавшіе ввозъ хлѣба лишь въ тѣхъ случаяхъ, когда цѣна хлѣба на внутреннемъ рынкѣ достигала извѣстной, весьма высокой нормы. Противъ политической силы буржуазіи могла пустить въ ходъ только подобную же силу; на этой почвѣ разгорѣлась борьба капитала и землевладѣнія какъ цѣлыхъ болѣе или менѣе сплоченныхъ общественныхъ классовъ. Англійская буржуазія побѣдила въ этой борьбѣ и въ 1884 году добилась свободнаго ввоза хлѣба. Въ результатъ земледѣльская рента была остановлена въ своемъ возрастаніи, даже на время довольно сильно понизилась.

Этимъ не ограничился побѣдоносный капиталъ въ своемъ торжествѣ: онъ колонизовалъ обширныя, въ высшей степени плодородныя, черноземныя равнины Сѣв. и Южн. Америки, Австраліи, Южной Африки, связалъ ихъ съ европейскими рынками посредствомъ усовершенствованныхъ путей сообщенія и организовалъ эксплоатацію ихъ плодородія при помощи весьма совершенныхъ техническихъ приѣмовъ, причемъ важную роль сыграла земледѣльская машина. Высокая производительность земледѣческаго труда въ этихъ странахъ привела къ наводненію мірового рынка дешевымъ хлѣбомъ. Это было страшнымъ ударомъ для земледѣлія старыхъ капиталистическихъ странъ; и такъ какъ прибыль, по закону стремленія къ равной годовой нормѣ, рѣзко измѣниться не могла, то ударъ всего тяжелѣе отозвался на рентѣ этихъ странъ: ея возрастаніе было такъ сильно замедлено, что далеко не могло идти наравнѣ съ возрастаніемъ прибыли. По Джиффену, цифра земледѣльской ренты въ Англіи даже нѣсколько понизилась съ 1843 года по 1893 (съ 42,127,000 ф. стерл. до 41,682,000 ф. стерл.).

Но если европейскіе землевладѣльцы испытали пониженіе ренты, то новые землевладѣльцы черноземныхъ странъ стали за то получать

громадную ренту, и суть дѣла не измѣнилась: общая сумма земледѣльской ренты продолжала сильно возрастать. Пониженіе ренты было одной изъ главныхъ причинъ той громадной задолженности европейскаго землевладѣнія, которая развилась за послѣдніе десятилѣтія. Другой важнойъ причиною была потребность въ улучшеніи земледѣльской техники, возникавшая изъ тяжелой конкуренціи; на улучшеніе земли и способовъ производства требовались капиталы, и ихъ землевладѣльцы должны были занимать. Задолженность эта привела къ тому, что значительная часть ренты уплачивается въ видѣ процента за долгъ кредитнымъ учрежденіямъ, которыя, такимъ образомъ, понемаго замѣняютъ прежнихъ получателей ренты.

Что касается до ренты не-земледѣльской—съ земли подѣ строеніями и т. под., то она и въ Европѣ не испытала остановки въ своемъ возрастаніи. Въ Англіи, напр., за 50 лѣтъ—съ 1843 по 1893 г.—она возрасла по меньшей мѣрѣ раза въ 3. Особенно быстро увеличивается она въ большихъ промышленно-торговыхъ городахъ; по мѣрѣ расширенія города, плата за наемъ зданій въ центральныхъ его частяхъ доходитъ до громадныхъ размѣровъ, и ея возрастаніе приходится именно на ренту, потому что прибыль на капиталъ, вложенный въ постройку зданій, остается прежней. Въ отдѣльныхъ случаяхъ размѣры подобной ренты становятся почти невѣроятны: въ центральныхъ частяхъ самыхъ большихъ капиталистическихъ городовъ вродѣ Лондона, Чикаго, цѣна квадратной сажени земли измѣняется десятками тысячъ рублей.

с) Заработная плата.

Мануфактурное раздѣленіе труда порождало раздробленіе рабочаго класса на группы съ различной высотой заработной платы соотвѣтственно различной сложности исполняемаго труда, различному обученію и искусству работниковъ. Одного рабочаго класса, благодаря этому, не было, а существовало множество классовъ рабочихъ, находившихся въ довольно несходныхъ матеріальныхъ условіяхъ жизни.

Устраняя мануфактурное разложеніе труда, замѣняя его спеціализаціей машинъ, машинное производство стремится устранить и прежнія различія въ заработной платѣ, стремится уравнять ее для всѣхъ работниковъ. Если, благодаря машинѣ, все болѣе сходною становится производственная роль различныхъ работниковъ, то необходимо должно становиться сходнымъ и ихъ матеріальное положеніе.

Для работы при машинѣ требуется такъ мало обученія, что всякій можетъ пройти его въ сравнительно короткое время. Всѣ прежніе разряды рабочихъ постепенно сводятся къ одному, который во многомъ подходитъ къ чернорабочимъ. Главная разница та, что работникъ при машинѣ долженъ непременно обладать нѣкоторымъ общимъ развитіемъ, нѣкоторой интеллигентностью:— иначе рискованно и невыгодно было бы поручать ему машину, сложный механизмъ, который надо хоть сколько-нибудь понимать, чтобы всегда цѣлесообразно управлять имъ. И чѣмъ машина автоматичнѣе, чѣмъ менѣе она требуетъ отъ работника прямого физическаго вмѣшательства въ ея работу, тѣмъ больше она требуетъ отъ него чисто психической работы—напряженного вниманія, соединеннаго съ сознательнымъ отношеніемъ къ дѣлу, съ пониманіемъ смысла и назначенія различныхъ частей механизма, ихъ взаимной связи въ работѣ.

Такимъ образомъ, подобно ручному труду чернорабочихъ, трудъ работниковъ при машинѣ превращается въ *простой* трудъ, т. е. требующій наименьшей суммы обученія и развитія, при какой возможно участіе въ общественномъ производствѣ. Но въ эту наименьшую сумму входитъ нѣкоторая общая интеллигентность работника, и чѣмъ дальше, тѣмъ болѣе значительная.

Съ большей интеллигентностью необходимо связанъ болѣе высокій уровень потребностей, а слѣдовательно—и болѣе высокая заработная плата. Такимъ образомъ, хотя каждый капиталистъ стремится возможно больше понижать заработную плату, но *потребности производства* заставляютъ его мириться съ фактическимъ ея повышеніемъ: если бы даже ему и удавалось временно преодолевать стремленіе рабочихъ къ такому повышенію, то ихъ неприспособленность къ работѣ съ машиной при недостаточномъ удовлетвореніи потребностей оказалась бы весьма невыгодной и для него самого.

Кромѣ представителей „простого“ машиннаго труда, въ производствѣ, какъ было указано, продолжаетъ принимать участіе также особая группа представителей сложнаго труда—интеллигентно-технический персоналъ: ученые механики, технологи, химики, специалисты по общей организаціи предпріятій—директора, бухгалтеры и т. д. Этотъ сравнительно немногочисленный классъ по своей заработной платѣ значительно отличается отъ простыхъ рабочихъ. Какъ средняя группа между предпринимателями и рабочими, онъ въ настоящее время не можетъ, вообще, причислиться къ рабочему классу.

Тѣмъ не менѣе, какъ было указано, машинному капитализму свойственна тенденція сблизить эту группу по производственной роли, обще-

ственному положенію и психологіи съ группами менѣе сложнаго труда. Тенденція эта съ наибольшей силой дѣйствуетъ на низшую, болѣе многочисленную часть интеллигентно-техническаго персонала, которая и теряетъ мало-по-малу свою нижнюю границу, сливаясь съ непривилегированной частью продавцовъ рабочей силы. Не такова тенденція развитія другой части технического персонала, занимающей болѣе высокое положеніе на службѣ у капиталистовъ, болѣе близкой къ нимъ и по происхожденію, и по привычкамъ: по мѣрѣ прогресса экономическихъ отношеній, по мѣрѣ возрастанія ихъ опредѣленности, эта высшая часть интеллигентнаго персонала рѣшительно примыкаетъ къ предпринимательскому классу.

Уже въ мануфактурный періодъ капитализма женскій и дѣтскій трудъ примѣнялся въ производствѣ, но только въ весьма ничтожныхъ размѣрахъ. Для ручнаго труда мануфактуры нужна въ большинствѣ случаевъ такая физическая сила, какой не обладаютъ женщины и дѣти,—сила взрослыхъ мужчинъ.—Поэтому въ эпоху мануфактуръ женщины и дѣти рѣдко оказывали конкуренцію мужчинамъ продажею своей рабочей силы.

Сравнительно больше примѣняется женскій и дѣтскій трудъ въ домашне-капиталистическомъ производствѣ; это зависитъ отъ того, что особенно жестокий характеръ эксплуатаціи мелкаго производителя торговымъ капиталомъ принуждаетъ хозяина мелкаго предпріятія, въ свою очередь, безопадно эксплуатировать силы своей семьи, не обращая вниманія на несоотвѣтствіе работы съ силами трудящихся. Капиталисту мануфактуры *выгодно* вести дѣло при помощи физически сильныхъ взрослыхъ рабочихъ: хотя имъ платить приходится больше, но при ручномъ трудѣ ихъ рабочая сила настолько превосходитъ рабочую силу женщинъ и дѣтей, что прибавочной стоимости отъ первыхъ можно получить все-таки сравнительно больше.

При машинномъ производствѣ ручнаго труда мало, большая часть работъ не требуетъ физической силы взрослого человѣка. Поэтому работа женщинъ и подростковъ начинаетъ находить все больше примѣненія; а тамъ, гдѣ не требуется не только физической, но и психической силы взрослого человѣка, тамъ выступаетъ на сцену трудъ дѣтей. Въ массѣ случаевъ для капиталиста является уже выгоднымъ замѣнять взрослыхъ мужчинъ болѣе дешевыми, хотя и болѣе слабыми работниками.

Въ результатъ—конкуренція между рабочими усиливается благодаря появленію на рынкѣ массы новыхъ рабочихъ силъ. Заработная плата падаетъ тѣмъ сильнѣе, чѣмъ болѣе возрастаетъ примѣненіе женскаго и дѣтскаго труда. Не трудно выяснитъ, гдѣ лежитъ та норма, къ которой стремится плата въ своемъ пониженіи. По закону стоимости, заработная плата должна соответствовать цѣнѣ обыч-

ныхъ средствъ потребленія рабочей семьи; только теперь это заработная плата не одного мужчины, какъ было раньше, а вмѣстѣ всѣхъ продающихъ свою рабочую силу членовъ семьи. Какъ прежде, такъ и теперь семья получаетъ, въ среднемъ, необходимыя средства существованія; разница лишь та, что въ капиталистическомъ производствѣ принимаетъ участіе уже не одинъ глава семьи.

Размѣры примѣненія женскаго и дѣтскаго труда возрастаютъ съ развитіемъ капитала. Въ Россіи, странѣ только съ недавнихъ поръ капиталистической, женщины на фабрикахъ составляютъ около $\frac{1}{4}$, дѣти около $\frac{1}{40}$ всѣхъ работающихъ. Въ старой капиталистической странѣ Англіи отношеніе уже иное; такъ, въ прядильно-ткацкой промышленности мужчины тамъ составляютъ немного болѣе четверти (298,000 человѣкъ), женщины—болѣе половины (610,000), подростки около $\frac{1}{12}$ (89,000) и почти столько же дѣти до 13 лѣтъ (86,500).

Разница въ заработной платѣ мужчинъ, женщинъ и дѣтей довольно значительна. Такъ, на фабрикахъ и заводахъ московскаго района средняя плата мужчины—19 рублей въ мѣсяцъ, женщины—около 9 рублей, ребенка—около 6 рублей. Различія эти только отчасти зависятъ отъ меньшей способности женщинъ и дѣтей къ работѣ. Если сравнить плату за совершенно одинаковое количество работы, то оказывается, что мужчина все-таки получитъ больше, женщина меньше, ребенокъ еще меньше. Причина заключается въ томъ, что на рабочемъ рынкѣ женщины и дѣти въ меньшей степени способны отстаивать свою плату.

Соціальные результаты женскаго и дѣтскаго труда весьма сложны и имѣютъ частью отрицательный, частью положительный характеръ.

Усилившаяся конкуренція между рабочими ставитъ каждого изъ нихъ въ большую, чѣмъ прежде, зависимость отъ предпринимателя; рабочаго становится легче замѣнить, въ немъ меньше нуждаются, чѣмъ прежде. Число безработныхъ увеличивается.

Для женщинъ и особенно для дѣтей фабричная работа означаетъ, въ большинствѣ случаевъ, преждевременное истощеніе организма; это истощеніе нерѣдко доходитъ до такой степени, что влечетъ за собою настоящее вырожденіе рабочихъ.

Работа беременныхъ женщинъ дурно отзывается на здоровьѣ ихъ будущихъ дѣтей: дѣти рождаются слабыми, имѣютъ видъ недоношенныхъ и подвержены усиленной смертности. Къ тому же, у работницы-матери слишкомъ мало времени для ухода за ребенкомъ.

Нѣсколько подростковъ—иногда уже съ 6—8 лѣтъ, если этому

не препятствуютъ законы — ребенокъ самъ нанимается на фабрику. О физической слабости такихъ дѣтей свидѣлствуютъ не только фабричные инспектора, но и сами предприниматели. (Въ Англіи до изданія фабричныхъ законовъ восьмилѣтнія дѣти работали на фабрикахъ часовъ по 14 въ сутки.

Продолжительный фабричный трудъ не только изнуряетъ тѣло дѣтей, онъ еще убиваетъ въ корнѣ ихъ умственные силы, дѣлаетъ дѣтей тупыми, одичалыми, неспособными къ развитію, иногда доводитъ прямо до идиотизма. Изъ такихъ дѣтей вырастаютъ люди, лишенные всякой самостоятельности, всякой нравственной энергіи, существа безотвѣтныя и безпомощныя, не пригодныя ни на что, кромѣ роли пассивнаго орудія въ чужихъ рукахъ.

Совмѣстная ночная работа мужчинъ, женщинъ и дѣтей является для рабочаго класса опаснымъ источникомъ половой развращенности.

Фабричный трудъ женщинъ и дѣтей разрушаетъ рабочую семью, отчуждая жену отъ мужа, мать отъ дѣтей. Съ этимъ связана масса такихъ страданій, какихъ не знали предыдущія эпохи жизни человечества.

Но въ то же время женщина выходитъ изъ прежняго рабскаго положенія въ семьѣ. Становясь самостоятельной работницей, приобретаая, такимъ образомъ, экономическую независимость, она постепенно достигаетъ фактической равноправности съ мужемъ. Положеніе дѣтей въ семьѣ также становится менѣе безправнымъ.

Основное же значеніе женскаго и дѣтскаго труда заключается въ томъ возрастаніи производительныхъ силъ общества, которое достигается болѣе полнымъ участіемъ женщинъ и дѣтей въ общей системѣ сотрудничества. Изъ этого вытекаютъ отмѣченные положительные результаты примѣненія женскаго и дѣтскаго труда; результаты же отрицательные вытекаютъ только изъ современной капиталистической формы этого примѣненія и не являются необходимыми при всякихъ общественныхъ условіяхъ (напр., чрезвычайно ослабляются соотвѣтственно направленнымъ фабричнымъ законодательствомъ).

Во всякомъ случаѣ, женскій и дѣтскій трудъ еще далеко не главная причина, вызывающая увеличеніе числа безработныхъ. Болѣе существенная причина — то быстрое повышеніе производительности труда, которое достигается при помощи машинъ и дѣлаетъ многихъ рабочихъ лишними для капиталистическаго производства, устраняетъ ихъ отъ производственной дѣятельности. Этимъ путемъ создается такая масса безработныхъ, какой не могло быть въ предыдущіе періоды общественнаго развитія.

Въ общей системѣ капиталистическихъ отношеній и эта часть рабочаго класса не лишена производственнаго значенія. Она служитъ резервомъ для потребности производства въ рабочей силѣ. Когда благоприятныя условія рынка побуждаютъ предпринимателей расширить производство, тогда эта резервная армія промышленности является къ ихъ услугамъ, такъ что въ рабочей силѣ недостатка не оказывается.

Расширяясь, производство привлекаетъ нѣкоторую часть резерва, и онъ временно уменьшается. Но развитіе техники или суженіе рынка снова дѣлаетъ излишнею въ производствѣ нѣкоторую часть прежде занятыхъ рабочихъ. (Особенно сильно дѣйствуютъ въ этомъ направленіи кризисы производства, о которыхъ придется говорить въ послѣдующемъ). Появленіе новыхъ машинъ, вызывая быстрое увеличеніе резерва, обусловливаетъ затѣмъ его постепенное уменьшеніе. Машина понижаетъ цѣну товаровъ; такъ что они становятся доступными для болѣе широкаго круга покупателей; расширеніе спроса позволяетъ расширить производство; соотвѣтственно этому, вытѣсненные машиной рабочія руки вновь находятъ мѣсто въ производствѣ. Однако, резервная армія далеко не всегда возвращается полностью къ своимъ занятіямъ: нерѣдко уменьшеніе числа занятыхъ рабочихъ оказывается не временнымъ, а постояннымъ. Такъ, напр., въ Англіи за періодъ 1830—45 года, несмотря на расширеніе хлопчатобумажнаго производства на 142⁰/₀, число занятыхъ въ немъ рабочихъ уменьшилось на 4⁰/₀.

Въ общемъ, съ прогрессомъ машиннаго производства резервъ возрастаетъ. Своей конкуренціей съ занятыми рабочими онъ неблагоприятно вліяетъ на высоту заработной платы. Развитіе путей сообщенія стремится предоставить резервную армію каждой отдѣльной страны, даже всѣхъ странъ вмѣстѣ, къ услугамъ каждаго отдѣльнаго предпринимателя, такъ что безработица въ однихъ мѣстностяхъ вліяетъ на рабочій рынокъ другихъ.

Кромѣ собственно рабочихъ, быстрый прогрессъ техники вытѣсняетъ изъ производства также самостоятельныхъ мелкихъ производителей, которые жили ручнымъ трудомъ и не могутъ конкурировать съ машинами. Въ странахъ технически отсталыхъ, быстро, а не постепенно вводящихъ машины или сразу становящихся рынками для машиннаго производства болѣе развитыхъ странъ, этимъ путемъ создается въ короткое время громадный резервъ для крупной промышленности, изъ котораго большая часть вымираетъ раньше,

чѣмъ дѣйствительно понадобится капиталу. Такое вліяніе имѣли, напр., въ Остѣ-Индіи въ 30-хъ годахъ англійскія хлопчатобумажныя машины. Если же есть возможность, вновь созданная безработная армія отправляется искать работы въ болѣе развитыя капиталистическія страны. Такъ, разоренные силою европейскаго и нарождающагося китайскаго капитала мелкіе китайскіе производители массами появляются на западномъ берегу Америки. Ихъ конкуренція оказываетъ угнетающее дѣйствіе на мѣстный рабочій рынокъ, тѣмъ болѣе, что, при крайне низкомъ уровнѣ потребностей, они за невѣроятно дешевую цѣну продаютъ свою рабочую силу. Все это относится не только къ цѣлымъ экономически отсталымъ странамъ, какъ Китай, попадающимъ въ сферу дѣйствія европейскаго капитала; это относится также къ экономически отсталымъ частямъ отдѣльныхъ капиталистическихъ обществъ. По мѣрѣ того, какъ промышленное развитіе захватываетъ такія отсталыя области — обезземеливаетъ крестьянъ, разоряетъ кустарей и ремесленниковъ — отсюда возникаетъ наплывъ рабочей силы въ промышленные центры, на рабочій рынокъ крупнаго производства.

Нѣкоторое понятіе о современныхъ размѣрахъ промышленнаго резерва и о его колебаніяхъ могутъ дать слѣдующія цифры. Въ 1856 году въ Англіи, по официальнымъ спискамъ, насчитывалось 880,000 лицъ, пользующихся общественной милостыней изъ налога для бѣдныхъ. Въ 1863—64 году вслѣдствіе кризиса въ хлопчатобумажной промышленности число это дошло до 1,080,000. (Это еще не полныя цифры безработицы: далеко не всякій нуждающійся рѣшается прибѣгнуть къ общественной благотворительности; многихъ удерживаетъ чувство собственнаго достоинства, особенно, когда человѣкъ принадлежитъ къ резерву лишь на половину, т. е. не совсѣмъ лишился работы, а только имѣетъ ея недостаточно). Для настоящаго времени цифра безработнаго населенія Англіи опредѣляется различными изслѣдователями отъ 1,370,000 до 3 милліоновъ.

Въ странахъ отсталыхъ, быстро вводящихъ крупное капиталистическое производство, цифры резерва должны быть относительно не меньше, если не больше, чѣмъ въ странахъ развитыхъ. Но для первыхъ гораздо труднѣе сдѣлать подсчетъ, потому что преобладаетъ скрытая форма безработицы. Крестьянинъ, принужденный оставить подсобные промыслы и потому имѣющій производительную работу только во время земледѣльческаго сезона, — кустарь, сокращающій производство вслѣдствіе уменьшенія спроса со стороны торговаго капитала, — принадлежатъ въ извѣстной мѣрѣ къ производственно-из-

лишнему при данныхъ условіяхъ населенію, хотя, по внѣшности, остаются самостоятельными мелкими производителями.

Производственно-излишніе элементы рабочаго класса представляютъ изъ себя наиболѣе чистую форму *относительнаго перенаселенія*.

Средства существованія капиталистическаго резерва разнообразны и неустойчивы: прежнія трудовыя сбереженія, общественная благотворительность, воровство, проституція и т. д. При этомъ, вообще, и рѣчи не можетъ быть о полномъ удовлетвореніи потребностей.

При существованіи промышленнаго резерва условія рыночной конкуренціи становятся въ особено сильной степени неравными для покупателей и продавца рабочей силы. Среди продавцовъ рабочей силы, естественно, возникаетъ стремленіе хоть сколько-нибудь ослабить результаты этого неравенства условій.

Единственный способъ уменьшить невзгоды, возникающія изъ чрезмѣрной конкуренціи—это уменьшить самую конкуренцію. На такой путь и вступили продавцы рабочей силы. Стали возникать и развиваться различныхъ типовъ промышленныя организаціи рабочихъ.

Явленія этого не знала мануфактурная эпоха капитализма съ ея крайнимъ разединеніемъ рабочаго класса, возникающимъ изъ мануфактурнаго раздѣленія труда. Устраняя это раздѣленіе, дѣлая все болѣе сходною производственную роль различныхъ работниковъ, уравнивая заработную плату, машинное производство создаетъ почву для ассоціцій. Объединяя массы людей въ одной мастерской, за однимъ дѣломъ, которое ведется по строго опредѣленнымъ правиламъ, промышленный капитализмъ приучаетъ работниковъ къ единенію, воспитываетъ въ нихъ духъ дисциплины—необходимая предпосылка для прочности и практическаго успѣха какихъ бы то ни было организацій.

Таковы основныя экономическія условія, благодаря которымъ стало возможнымъ возникновеніе и развитіе современныхъ западно-европейскихъ рабочихъ организацій различнаго типа (профессиональные союзы или *trade-union*'ы, производительныя, потребительныя товарищества и проч.).

Раньше всего профессиональные союзы стали складываться въ Англіи—странѣ, въ которой раньше всего выступило на сцену машинное производство. По Брентано, первый *trade-union* современнаго типа явился въ 1794 году, слѣдовательно, именно въ эпоху великаго техническаго переворота, перехода отъ мануфактуры къ машинѣ.—Въ прочихъ странахъ распространеніе союзовъ происходило, вообще, по мѣрѣ распространенія промышленнаго капитализма. Всюду развитіе ихъ шло съ возрастающей скоростью.

Изслѣдуя вопросъ о формахъ и о быстротѣ развитія подобныхъ организацій, приходится, конечно, принимать во вниманіе не только основныя экономическія отношенія—производственныя отношенія работниковъ и ихъ участіе въ распредѣленіи, но также и условія производнаго характера: состояніе народнаго образованія, формы законодательства и вообще юридическую обстановку жизни союзовъ, и т. д. Насколько важно въ этомъ смыслѣ состояніе народнаго образованія (условіе, реально неотдѣлимое отъ общаго развитія производительныхъ силъ), можно судить по тому факту, что наиболѣе образованныя изъ государствъ западнаго міра—Соединенные Штаты, Англія, Германія—отличаются и наибольшимъ количествомъ рабочихъ ассоціацій. О значеніи юридическихъ условій (опредѣляемыхъ взаимнымъ соотношеніемъ экономическихъ группъ) даютъ нѣкоторое понятіе слѣдующія примѣры. Въ 1868 году французское законодательство допустило рабочіе союзы, но установило для нихъ извѣстныя ограниченія; черезъ 16 лѣтъ, въ 1884 году, во Франціи насчитывалось 283 союза. Законъ 1884 года отмѣнилъ послѣднія ограниченія—и за 7 лѣтъ, къ 1891 году, число организацій увеличилось почти вчетверо—до 1127.

Первичная, наиболѣе простая, наименѣе устойчивая и, въ то же время, наименѣе совершенная форма рабочей организаціи есть коалиція—случайное, временное объединеніе рабочихъ на почвѣ какой-нибудь частной практической цѣли. Непосредственное значеніе подобныхъ объединеній заключается въ томъ, что при благоприятныхъ условіяхъ они могутъ вести къ частичнымъ улучшеніямъ въ матеріальномъ положеніи рабочихъ.—Кромѣ того, нерѣдко коалиціи служили толчкомъ къ созданію болѣе опредѣленныхъ и болѣе прочныхъ организацій, каковы, напр., *trade-union*'ы (профессіональные союзы).

Профессіональные союзы представляютъ наиболѣе распространенную форму рабочихъ организацій. Они складываются въ существенныхъ чертахъ по одному и тому же типу и преслѣдуютъ приблизительно сходныя цѣли. Типъ этотъ—болѣе или менѣе централистическое объединеніе, построенное на выборномъ началѣ, цѣли—повышеніе матеріальнаго уровня жизни посредствомъ взаимопомощи въ случаяхъ болѣзни, несчастій и пр., веденіе переговоровъ съ предпринимателями относительно заработной платы, въ случаяхъ крайности—устройство коалицій, и т. д.; нерѣдко также повышеніе умственнаго и нравственнаго уровня посредствомъ библіотекъ, товарищескаго суда, и т. под.

Профессіональные союзы вначалѣ объединяють чаще всего рабочихъ одного предпріятія, далѣе—одного рода предпріятій, далѣе—нѣсколькихъ близкихъ между собою отраслей производства; при этомъ они ограничиваются предѣлами одного города, одной области, одного государства. Но въ отдѣльных, пока еще исключительныхъ случаяхъ, они заходятъ и далѣе всѣхъ указанныхъ рамокъ—становятся между-

народными или въ одной странѣ сливаются въ обширныя федераціи рабочихъ союзовъ весьма различныхъ отраслей промышленности.

Профессиональные союзы въ наибольшей мѣрѣ способны ослаблять конкуренцію между продавцами рабочей силы. Отсюда—констатируемая статистикой связь между развитіемъ союзовъ и высотой платы: страны съ значительнымъ распространеніемъ профессиональныхъ союзовъ, именно Америка, гдѣ въ trade-union'ахъ состоитъ треть всѣхъ рабочихъ, и Англія, гдѣ къ нимъ принадлежитъ четверть рабочихъ, отличаются болѣе высокой платой; плата рабочихъ, принадлежащихъ къ союзамъ, выше, чѣмъ не принадлежащихъ.—Въ Англіи, по цифрамъ Джиффена, съ 1843 года по 1883 норма прибавочной стоимости понизилась въ $1\frac{1}{2}$ раза: именно, въ 1843 году доходъ ремесленниковъ и рабочихъ составлялъ 171 миллионъ, прочихъ классовъ 342 милл. фунт. стерл., норма прибавочной стоимости около 200⁰/_о; въ 1883 году соответствующія цифры—550 милл. и 720 милл.—норма прибавочной стоимости около 130⁰/_о.

Существенно измѣнить условія жизни рабочихъ подобныя ассоціаціи не могутъ, по крайней мѣрѣ до тѣхъ поръ, пока охватываютъ не наибольшую часть рабочаго класса. Рабочіе, стоящіе внѣ профессиональныхъ союзовъ, оказываютъ сильную конкуренцію членамъ союзовъ. Притомъ, тѣ улучшенія въ условіяхъ труда, которыя достигаются дѣятельностью trade-union'овъ, не могутъ считаться прочными: при измѣняющихся условіяхъ рабочаго рынка нерѣдко происходятъ измѣненія этихъ условій въ обратную сторону.

Отсюда возникло новое теченіе среди рабочихъ ассоціацій запада, теченіе, стремящееся улучшить условія жизни рабочихъ путемъ вліянія на законодательство. Дѣйствительно, только законодательныя ограниченія рабочаго дня, закономъ установленныя вознагражденія за несчастія отъ машинъ, закономъ предписанное страхованіе на случай болѣзни и прочія при посредствѣ государственной власти проводимыя въ жизнь улучшенія являются прочными приобрѣтеніями для всѣхъ рабочихъ цѣлой страны. Надо отмѣтить, что такое теченіе болѣе сильно выступаетъ пока не въ тѣхъ странахъ, которыя всѣхъ больше ушли въ развитіи промышленнаго капитала, а скорѣе въ тѣхъ, которыя отличаются особенно быстрымъ его развитіемъ въ данное время.

Особую форму рабочихъ организацій представляютъ потребительныя и ссудо-сберегательныя товарищества, которыя, впрочемъ, не менѣе распространены въ средѣ крестьянства и городской мелкой буржуазіи, чѣмъ въ собственно рабочей средѣ. Цѣль подобныхъ организацій—улучшеніе условій жизни рабочихъ путемъ мелкихъ коммерческихъ операцій: болѣе дешевой оптовой покупки жизненныхъ средствъ (потребительныя

товарищества), мелкаго взаимнаго кредита (ссудо-сберегательныя) и т. под. Всеобщаго улучшенія въ матеріальныхъ условіяхъ жизни рабочихъ. такія организаціи вызвать сами по себѣ, независимо отъ ассоціацій перваго типа, не могутъ, ибо если бы онѣ и охватили весь рабочій классъ, то, согласно закону стоимости, покупатели рабочей силы получили бы возможность немедленно понизить заработную плату на такую сумму, какая сберегается для каждаго рабочаго его участіемъ въ подобныхъ ассоціаціяхъ. — Въ общемъ процессъ экономическаго развитія значеніе подобныхъ ассоціацій таково, что онѣ ускоряютъ своей конкуренціей гибель мелкихъ торговцевъ и мелкихъ ростовщиковъ. Такъ какъ интересовъ капитала онѣ не затрагиваютъ, то нерѣдко состоятъ подъ покровительствомъ предпринимателей.

Нѣсколько болѣе высокій типъ рабочихъ организацій представляютъ производительныя товарищества. Это группы рабочихъ, имѣющія въ своемъ распоряженіи средства производства и ведущія собственныя предпріятія. Такимъ образомъ, члены этихъ ассоціацій являются и предпринимателями, и рабочими одновременно. Подобныя организаціи способны довольно значительно улучшить матеріальное положеніе своихъ членовъ, устранивъ переходъ прибыли въ руки капиталиста.

Но только въ рѣдкихъ случаяхъ производительныя ассоціаціи могутъ основываться безъ посторонней помощи (вродѣ, напр., помощи отъ государства): при современной техникѣ для начала предпріятія необходимъ, обыкновенно, значительный капиталъ. — Далѣе, веденіе дѣла производительной ассоціаціей представляетъ большія трудности: непривычка рабочихъ къ совмѣстной организаторской дѣятельности въ производствѣ, незначительность ихъ капитала, враждебное отношеніе капиталистовъ, которымъ при ихъ крупныхъ средствахъ иногда удается конкуренціей подорвать предпріятіе рабочихъ, и т. д.

Организуясь среди капиталистическихъ отношеній, производительныя ассоціаціи при благоприятныхъ условіяхъ радикально улучшаютъ положеніе своихъ членовъ, т. е. сравнительно немногихъ рабочихъ. Тогда интересы этихъ немногихъ начинаютъ рѣзко расходиться съ интересами остальныхъ. Въ самомъ дѣлѣ, присоединять новаго члена на равныхъ условіяхъ со старыми для ассоціаціи становится прямо невыгоднымъ, когда у нея уже имѣется порядочный капиталъ. Если у ассоціаціи накопилось, напр., по 1.000 рублей на человѣка, то принимать новаго члена безъ тысячи рублей — значитъ для нея просто дѣлиться своей прибылью съ другими.

Вообще, нѣтъ ничего легче, какъ превращеніе рабочихъ предпринимателей въ особую аристократію среди рабочихъ. Нерѣдко случается, что производительныя ассоціаціи нанимаютъ себѣ постороннихъ работниковъ и платятъ имъ только обычную плату (напр., знаменитый «фамилистеръ» въ Гизѣ). — Въ своемъ развитіи производительныя ассоціаціи стремятся перейти въ акціонерныя компаніи. Онѣ, въ сущности, только увеличиваютъ мелкую буржуазію. Нерѣдко онѣ и устраиваются не изъ чистыхъ работниковъ, а изъ производителей мелкобуржуазнаго типа, напр., крестьянскія артели въ Россіи. До сихъ поръ производительныя ассоціаціи сравнительно рѣдко имѣли успѣхъ.

Въ эпоху машиннаго производства измѣняющіяся подъ его влияніемъ отношенія общественныхъ силъ, порождаютъ рядъ измѣненій въ сферѣ правовыхъ отношеній между классами—фабричное законодательство. Это новое явленіе захватываетъ не только область распредѣленія, но также и область производства, касается не только заработной платы, но и организаціи производственныхъ отношеній; и если оно разсматривается въ настоящей главѣ, то именно въ виду его наиболѣе непосредственной связи со всѣми только что изложенными измѣненіями условій, касающихся заработной платы.

Х Фабричное законодательство заключается въ томъ, что государство вмѣшивается въ организаторскую дѣятельность отдѣльных капиталовъ и ограничиваетъ свободу договора между капиталомъ и трудомъ. Государственная потребность въ такомъ ограниченіи возникаетъ изъ столкновенія интересовъ отдѣльных предпринимателей съ интересами всего капиталистическаго общества. Какія бы формы ни принимало въ различныхъ случаяхъ фабричное законодательство—ограниченіе рабочаго дня, установленіе ответственности предпринимателей за несчастные случаи отъ машинъ, контроль за гигиеничностью условій работы, и т. д.—по существу, дѣло сводится къ одному—къ измѣненію „заработной платы“ въ самомъ широкомъ смыслѣ этого слова, къ измѣненію доли рабочихъ въ общественномъ распредѣленіи.

Чтобы выяснитъ, какимъ способомъ машинное производство, реформируя всѣ отношенія, создаетъ необходимость фабричныхъ законовъ, остановимся на частномъ примѣрѣ—на Англіи. Англія, какъ страна, гдѣ машинный капитализмъ развился всего раньше, раньше всѣхъ другихъ странъ приступила и къ фабричному законодательству.

Когда стремленіе капитала къ удлиненію рабочаго дня и къ пониженію заработной платы привело къ многимъ крайностямъ, угрожавшимъ рабочему классу вырожденіемъ, тогда обнаружилось, что въ измѣненіи такихъ условій заинтересованы не только сами рабочіе, но также и многіе другіе элементы общества. Во-первыхъ, землевладѣльческій классъ имѣлъ не мало основаній отнестись сочувственно къ стремленіямъ рабочихъ: всякое улучшеніе условій жизни рабочихъ, повышая ихъ потребности, повышаетъ ихъ спросъ на предметы потребленія, изъ которыхъ значительная часть производится въ земледѣліи; а усиленный спросъ на продукты земледѣлія означаетъ повышеніе ренты; кромѣ того, вражда землевладѣнія съ промышленнымъ капиталомъ изъ-за ренты и прибыли располагала вообще землевладѣльцевъ выступить противъ промышленныхъ капиталистовъ и въ вопросѣ о фабричныхъ законахъ. Мелкая буржуазія склонна была

проявить дѣятельное сочувствіе къ рабочимъ по двумъ главнымъ причинамъ: отчасти въ силу той же вражды къ крупному капиталу, который побиваетъ мелкую буржуазію во всѣхъ областяхъ конкуренціи; отчасти въ силу непосредственного состраданія къ тяжкому положенію работниковъ, изъ которыхъ иные еще недавно принадлежали къ мелкой буржуазіи и въ положеніе которыхъ многіе изъ мелкихъ буржуа сами легко попадаютъ при неблагоприятныхъ условіяхъ. Болѣе просвѣщенные изъ капиталистовъ, способные подняться надъ интересами даннаго предпріятія и данной минуты, понимали, что нѣкоторое повышеніе жизненнаго уровня рабочихъ окажется даже выгоднымъ для самого капитала, такъ какъ улучшится качество и интенсивность работы. Просвѣщенной англійской бюрократіи тѣ же соображенія были доступны еще въ большей мѣрѣ.

Въ результатъ всѣхъ такихъ условій явилось законодательное ограниченіе рабочаго дня, первоначально только для женщинъ, подростковъ и дѣтей, какъ тѣхъ элементовъ рабочаго класса, отъ которыхъ непосредственно зависитъ здоровье и сила его послѣдующихъ поколѣній. Но при этомъ рабочій день взрослыхъ мужчинъ по большей части ограничивался самъ собою, такъ какъ женщины и дѣти составляли значительную часть работниковъ, и продолжать производство безъ нихъ оказывалось неудобнымъ и невыгоднымъ.

До фабричныхъ законовъ 14—15-ти часовъ день былъ довольно обычнымъ явленіемъ. Уже 14-ти часовъ день оставляетъ человѣку меньше двухъ часовъ на удовлетвореніе всѣхъ его высшихъ человѣческихъ потребностей, если считать 8 часовъ на сонъ. А между тѣмъ, мѣстами можно было встрѣтить и 18-ти часовъ день.

По закону 1833, года рабочій день въ важнѣйшихъ отрасляхъ промышленности былъ ограниченъ 12 часами. Затѣмъ, послѣ ряда другихъ мелкихъ реформъ въ томъ же направленіи, законъ 1847 года довелъ рабочій день до 10 часовъ. За это же время была постепенно организована фабричная инспекція, особый государственный органъ для проведенія фабричныхъ законовъ въ жизнь и для преслѣдованія ихъ нарушеній. Благодаря сравнительно независимому положенію, которое дано было англійскимъ инспекторамъ въ ихъ дѣятельности, фабричные законы стали полнѣе осуществляться на практикѣ. (Отчеты англійскихъ инспекторовъ впервые познакомили Европу съ истиннымъ положеніемъ рабочаго класса и дали богатый матеріалъ для изслѣдованія законовъ капиталистическаго строя).

Послѣ первыхъ шаговъ въ области фабричнаго законодательства, послѣдующіе обходятся сравнительно дешевле, стоятъ меньшихъ усилій.

Между прочимъ, если законодательныя ограниченія вводятся только въ нѣкоторыхъ отрасляхъ промышленности, то капиталисты этихъ отраслей являются сторонниками дальнѣйшаго распространенія этихъ законовъ на другія производства, не желая, чтобы другіе капиталисты имѣли преимущество передъ ними въ дѣлѣ накопленія.— Точно также, если, въ силу мѣстныхъ условій, одной части капиталистовъ приходится довольствоваться менѣе значительнымъ рабочимъ днемъ, чѣмъ остальнымъ, то эти капиталисты нерѣдко склонны бываютъ отстаивать законодательную нормировку рабочаго дня для всей страны, нормировку въ такихъ только предѣлахъ, чтобы ихъ конкуренты потеряли свое преимущество передъ ними, а сами они не пострадали бы вовсе.

Значеніе нормировки рабочаго дня для производства таково. Давая рабочимъ возможность жить болѣе сознательной жизнью, она создаетъ условія для улучшенія качества и повышенія интенсивности труда. Является возможность увеличивать скорость машинъ, поручать одному рабочему большее ихъ число, чѣмъ прежде, и т. под. Благодаря этому, уже вскорѣ послѣ введенія сокращеннаго дня оказывается, что ежедневная полезная затрата трудовой энергіи больше, чѣмъ прежде: что 12-ти часовой день представляетъ болѣе значительную сумму труда, чѣмъ 15-ти часовой, 10-ти часовой больше, чѣмъ 12-ти часовой.

Возрастаніе интенсивности труда заставляетъ капиталистовъ скоро примириться съ закономъ о рабочемъ днѣ, такъ какъ прибыль обыкновенно оказывается не меньше, а нерѣдко больше прежней. Впрочемъ, есть предѣлъ, за которымъ сокращеніе рабочаго дня должно уменьшить прибавочную стоимость, такъ какъ дальше извѣстныхъ границъ интенсивность труда идти не можетъ. Трудно сказать, ближе или дальше этой границы лежитъ 8-ми часовой день; во всякомъ случаѣ, при нынѣшнихъ общественныхъ условіяхъ онъ близокъ къ этой границѣ. (Движеніе въ пользу 8-ми часоваго дня началось съ 50-хъ годовъ и особенно усилилось съ 1889 года).

Вначалѣ уменьшеніе рабочаго дня влечетъ за собою уменьшеніе безработицы; но, благодаря быстрому возрастанію интенсивности труда, уменьшеніе это бываетъ только временное: вскорѣ сказывается возможность обходиться съ прежнимъ или еще меньшимъ количествомъ рабочихъ рукъ.

Вслѣдъ за Англіей, и другія капиталистическія страны начали вводить у себя фабричныя законы. При этомъ вліяніе исторической среды, вліяніе мірового капитализма на отсталыя страны выразилось

въ томъ, что имъ фабричное законодательство достается вообще легче, цѣною меньшей борьбы (какъ и развитіе промышленнаго капитализма идетъ въ нихъ сравнительно быстрѣе).

Во всѣхъ странахъ законодательство шагъ за шагомъ захватывало различныя стороны фабричнаго дѣла. Прежде всего оно ограничивало, обыкновенно, трудъ женщинъ и дѣтей. Работа дѣтей до извѣстнаго возраста по большей части вовсе воспрещается (въ Россіи до 12 лѣтъ). Затѣмъ, мѣстами законъ ограничилъ даже рабочее время взрослыхъ мужчинъ. (Въ Россіи первый шагъ въ этомъ направленіи дѣлаетъ законъ 2 іюня 1897 года).

Кое-гдѣ закономъ воспрещена ночная работа для женщинъ и дѣтей (въ Швейцаріи также для мужчинъ, за исключеніемъ, конечно, тѣхъ предпріятій, въ которыхъ сама техника требуетъ непрерывнаго производства). Значеніе этого закона очевидно: не говоря уже о прямомъ вредѣ ночной работы для здоровья людей, она служитъ еще сильнымъ источникомъ разврата среди рабочаго класса.

Затѣмъ, во многихъ странахъ законъ устанавливаетъ правила относительно чистоты въ мастерскихъ, относительно ихъ вентиляціи, относительно мѣръ предосторожности противъ вредныхъ производствъ и опасныхъ машинъ.

Жертвами нездоровыхъ условій производства гибнутъ ежегодно многія тысячи людей; но эти жертвы не поддаются прямому учету—объ нихъ можно только косвенно судить по громадной смертности въ той или другой отрасли производства. Относительно же числа людей, раненыхъ и убитыхъ при производствѣ, статистика существуетъ, и для государствъ Западной Европы даже довольно точная. Изъ этой статистики видно, что, напр., въ Германіи за одинъ 1894 годъ общее число несчастныхъ случаевъ съ работниками было 216,000, а число убитыхъ равнялось 6,000 человекъ, да около 3,000 вслѣдствіе сильныхъ увѣчій лишились навсегда возможности работать. Насколько важными оказываются на практикѣ законы о мѣрахъ предосторожности противъ несчастныхъ случаевъ, видно, напр., изъ слѣдующаго: въ Англіи въ 1874 году на желѣзныхъ дорогахъ было убитыхъ—1 изъ 320 рабочихъ, раненыхъ—1 изъ 89; въ 1894 году, когда уже дѣйствовали нѣкоторые законы о мѣрахъ огражденія, убитыхъ было въ 2¹/₂ раза меньше: 1 изъ 796, раненыхъ почти вдвое меньше—1 изъ 140.

Въ нѣкоторыхъ странахъ фабричное законодательство опредѣляетъ отвѣтственность предпринимателей за несчастія съ рабочими при производствѣ.

Въ нѣкоторыхъ странахъ законъ организуетъ страхованіе рабочихъ на случай болѣзни, увѣчья, старости—иногда съ обязательнымъ участіемъ предпринимателей въ страховыхъ кассахъ.

Мѣстами фабричное законодательство обязываетъ хозяевъ имѣть школы для подростковъ, и т. под.

Общая экономическая отсталость сельскаго хозяйства сказывается, между прочимъ, въ томъ фактѣ, что законодательная защита сельскихъ рабочихъ выступаетъ позже и проводится въ жизнь въ гораздо меньшихъ размѣрахъ, чѣмъ защита промышленныхъ рабочихъ.

Въ развитіи производительныхъ силъ общества законодательная нормировка условій труда имѣетъ громадное положительное значеніе: во-первыхъ, она ускоряетъ техническій прогрессъ уже тѣмъ, что повышаетъ стоимость рабочей силы, благодаря чему замѣна человеческой работы машинною становится болѣе выгодной для предпринимателей; во-вторыхъ, она ускоряетъ концентрацію капитала, облегчая гибель мелкихъ предпріятій, которымъ гораздо труднѣе перенести повышение затратъ капитала на рабочую силу и на различные улучшения обстановки работъ, чѣмъ предпріятіямъ крупнымъ; въ-третьихъ, государственное вмѣшательство лишаетъ каждый отдѣльный капиталъ привилегіи быть единственнымъ полновластнымъ организаторомъ производства; въ-четвертыхъ, улучшая положеніе работниковъ, оно создаетъ болѣе благоприятныя условія для ихъ развитія.

5. Главнѣйшія измѣненія общественной психологіи въ періодѣ машиннаго капитализма.

По своему характеру, тѣ измѣненія общественной психологіи, которыя совершаются въ періодѣ машиннаго капитализма, частью представляютъ изъ себя прямое продолженіе тѣхъ, которыя происходили въ предыдущую эпоху, частью значительно отъ нихъ отличаются.

Высвобожденіе личности изъ-подъ формальныхъ стѣсненій и авторитетовъ, унаслѣдованныхъ отъ феодальнаго міра, продолжается и почти завершается во времена машиннаго производства. По отношенію къ предпринимательскимъ элементамъ общества этого и пояснять нѣтъ надобности. Что же касается продавцовъ рабочей силы, то въ нихъ уже одинъ переходъ отъ прежней механически-исполнительской роли, какую они играли въ мануфактурномъ производствѣ, къ сознательно-исполнительской, которая по существу близка съ организа-